

**ЭКОНОМИЧЕСКОГО
НАУЧНОГО ОБЩЕСТВА
СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ**



№ 46

***OF STUDENTS' ECONOMIC
SCIENTIFIC SOCIETY***

*Научные работы студентов – победителей
XX межвузовской студенческой научной конференции
актуальные проблемы экономической теории и экономической
политики*

**САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
2017**

ББК 65

В 38

Межвузовский студенческий научный журнал

Учредитель: Международный банковский институт (МБИ)

Международная академия наук высшей школы (МАН ВШ)

Учрежден 7 мая 2002 г.



Редакционная
коллегия:

Сигова М.В. –главный редактор журнала, ректор МБИ, д.э.н., профессор

Павлова И.П. –ответственный редактор выпуска, д.э.н., профессор

Круглова И.А. – к.э.н., к.ю.н., проректор по научной работе МБИ

Затевахина А.В. – к.э.н., доцент, зам. заведующего кафедрой экономики и финансов предприятий и отраслей

Бухарина И. Ю. – руководитель Центра организации НИР

Зубарева В.А. – председатель Совета ЭНОС Международного банковского института

Вестник экономического научного общества студентов и аспирантов № 46 //
Межвузовский студенческий научный журнал. Bulletin of students' economic scientific society. № 46. /
Под редакцией д.э.н., профессора И.П.Павловой. – СПб.: Изд-во МБИ, 2017. – 149 с.

ISBN: 978-5-4228-0076-6

Настоящий выпуск Вестника ЭНОС представляет научные работы студентов – дипломантов XX межвузовской студенческой научной конференции актуальные проблемы экономической теории и экономической политики.

ISBN: 978-5-4228-0076-6

© АНО ВО «МБИ», 2017

ПРЕДИСЛОВИЕ

22 декабря 2016 г. состоялась **Межвузовская студенческая научная конференция «Актуальные проблемы экономической теории и экономической политики»**, организованная кафедрой экономики и финансов предприятий и отраслей. Исходя из тематики докладов, было проведено пленарное заседание и выделено 7 секций: «Проблемы экономики и финансов предприятия», «Учет, анализ и аудит: состояние и перспективы развития», «Проблемы российской экономики сегодня», «Мировая экономика и международные отношения», «Кредитно-денежные и финансовые вопросы», «Особенности современного предпринимательства», «Отраслевые и региональные проблемы», а также Круглые столы: «Ролевое обсуждение предложений по развитию отраслей экономики», «Проблемы оценки и анализа рисков предприятий реального сектора экономики». В конференции приняли участие студенты с 1 по 4 курс МБИ, студенты Государственного университета аэрокосмического приборостроения, Петербургского государственного университета путей сообщения императора Александра 1. Количество докладчиков составило более 150 человек. Некоторым студентам было рекомендовано написать статьи с целью опубликования в сборнике студенческих статей нашего института. Качество докладов и выступлений студентов, их заинтересованность и любознательность вселяют уверенность в перспективах развития направления студенческой науки МБИ.

По итогам конференции создан сборник лучших работ, представленных на пленарном заседании и на секциях.

**Победители и призеры XX межвузовской студенческой научной конференции
«Актуальные проблемы экономической теории и экономической
политики»**

ФИО	Тема работы	Организация
Доклады пленарного заседания		
Беликова Ю.А.	МОНЕТАРНАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	Международный банковский институт
Абдуллина К.Р.	ФРС США И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА МАКРОЭКОНОМИКУ	Международный банковский институт
Воронцова А.Р.	ПРОБЛЕМЫ РОССИИ ПРИ ПЕРЕХОДЕ К 6- МУ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМУ УКЛАДУ	Государственный университет аэрокосмического приборостроения
Селиванец П.А.	РОБОТИЗАЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	Международный банковский институт
Губарева М.А.	ФИНАНСОВЫЕ ПУЗЫРИ	Международный банковский институт
Платонова К.А.	ФИНАНСОВО ПРОМЫШЛЕННЫЕ ГРУППЫ	Международный банковский институт
Паценко Ю.С.	ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УВЛЕЧЕНИЯ СЕЛФИ	Международный банковский институт
Доклады, занявшие место		
Травкин К.А.	ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ	Петербургский государственный университет путей сообщения императора Александра 1
Белая А.В.	ВЗАИМООТНОШЕНИЯ РОССИИ И КИТАЯ	Международный банковский институт
Евсюкова В.А., Тахирли А.	ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ В РАЗНЫХ СТРАНАХ	Международный банковский институт
Галкина А.А.	ВЛИЯНИЕ ЦБ РФ НА КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ	Международный банковский институт
Байкова А.И., Махонько А.А.	МОСТ НА ОСТРОВ «РУССКИЙ» КАК ОБЪЕКТ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО РЕГИОНА	Петербургский государственный университет путей сообщения имени императора Александра 1
Клишова Т., Ярёменко Я.	ТРАНСПОРТНАЯ СИСТЕМА ПРИБАЛТИЙСКИХ СТРАН: ПРОБЛЕМЫ ВЫЖИВАЕМОСТИ	Петербургский государственный университет путей сообщения имени императора Александра 1
Ланг А.В.	КАК РЕШИТЬ ЗАДАЧУ ТРАНСПОРТНОЙ ДОСТУПНОСТИ В РФ?	Петербургский государственный университет путей сообщения имени императора Александра 1
Николаас А.С., Шкляев А.В.	ТРАНСПОРТНОЕ ПРОСТРАНСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ФАКТОРЫ ИЗМЕНЕНИЙ	Петербургский государственный университет путей сообщения имени императора Александра 1
Зубарева В.А., Авдеева К.Д.	ВНУТРЕННИЙ АУДИТ И ЕГО ПРОБЛЕМЫ В РОССИИ	Международный банковский институт
Казаросян В.А., Эль Хеннави К.	ПРОБЛЕМЫ И НЕОБХОДИМОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ АУДИТА В РОССИИ	Международный банковский институт
Комарова Е.А.	НАЛОГОВЫЙ МОНИТОРИНГ КАК НОВАЯ ФОРМА КОНТРОЛЯ	Международный банковский институт

Николаева А.К., Мирсаитова Т.А., Опалев М.Д., Малимонов Г.В., Старикович А.Р.	ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПЕТЕРБУРГСКОГО МЕТРОПОЛИТЕНА	Международный банковский институт
Браткова О.А., Бессолицина О.М.	НАСТОЯЩЕЕ И БУДУЩЕЕ БАНКОВСКИХ КАРТ	Международный банковский институт
Доклады, получившие II место		
Шарова В.В.	ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЕ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ	Международный банковский институт
Шалаев А.А.	САНКЦИИ ПРОТИВ РФ	Международный банковский институт
Рупа А.И., Трофимов Н.С.	СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИКИ РФ, КИТАЯ И США	Государственный университет аэрокосмического приборостроения
Борисова А.А.	СОВРЕМЕННАЯ ПОЛИТИКА ЦБ РОССИИ	Петербургский государственный университет путей сообщения имени Александра 1
Жаворонкова В.Н.	ОФШОРНЫЙ БИЗНЕС	Международный банковский институт
Карпуненко А.А.	РОССИЙСКИЙ РЫНОК ИНТЕРНЕТ ТОРГОВЛИ	Международный банковский институт
Носова Н.А.	ПРОБЛЕМЫ «РОСНЕФТИ» В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА И САНКЦИЙ	Международный банковский институт
Пикельнер В.В.	ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АУДИТА В РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	Международный банковский институт
Манин И.С., Кожокару Н.	АНАЛИЗ И ОПТИМИЗАЦИЯ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ НА ПРИМЕРЕ ОАО «ГРУППА ИЛИМ»	Международный банковский институт
Очиров Э.А. , Баженов А.Е., Кашкаха Э., Погосова А.А., Радостев В.С.	ИННОВАЦИИ В СФЕРЕ С/Х: СБОР И КУЛЬТИВИРОВАНИЕ ЯГОД С ВОЗДУШНОЙ КАМЕРОЙ	Международный банковский институт
Алудова-Краус А.Р.	ВНЕДРЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ APPLE PAY: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ В РОССИИ	Международный банковский институт
Доклады, получившие III место		
Пискунова Е.М.	ТРАНСПОРТНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА: ПОРТ ЗАРУБИНО	Петербургский государственный университет путей сообщения имени императора Александра 1
Платунова Я.А.	ЭКОНОМИКА И ЭКОЛОГИЯ	Международный банковский институт
Пряхина Т.Н.	АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА НА ПРИМЕРЕ СБЕРБАНКА	Международный банковский институт
Строжевский Д.А.	РИСК В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ	Международный банковский институт
Крышмарь Е.С.	СУЩНОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ МИГРАЦИИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ	Международный банковский институт
Комарова Е.А.	РИСКОРИЕНТИРОВАННЫЙ АУДИТ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА НА МСА	Международный банковский институт

Казарсян В.А., Эль Хеннави К.	ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ BLOCKCHAIN К НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ	Международный банковский институт
Ермоленко Д.Л.	ПЕРСПЕКТИВЫ И УГРОЗЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ АГЛОМЕРАЦИИ	Международный банковский институт
Соловьёв Д.В., Карсаков В.И., Мустафаев Т.И.	ТРАНСПОРТНАЯ ОТРАСЛЬ: КОНТЕЙНЕРНЫЕ АВТО-ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ	Международный банковский институт
Мартынова Е.В., Куклева А.В.	НОВАЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ВОЛНА И РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ РОСТА В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ	Международный банковский институт

ДОКЛАДЫ ПЛЕНАРНОГО ЗАСЕДАНИЯ

Модератор: Павлова Ирина Петровна, д.э.н., профессор

Беликова Ю.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Пешехонов А.В., к.э.н., доцент - научный руководитель

МОНЕТАРНАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Монетарную политику в России осуществляет Центральный Банк (Банк России). Конституцией Российской Федерации установлен особый конституционно-правовой статус Центрального Банка, определено его исключительное право на осуществление денежной эмиссии и в качестве основной функции – защита и обеспечение устойчивости рубля. Статус, цели деятельности, функции и полномочия Банка России определяются также Федеральным законом от 10.07.2002 года № 86-ФЗ «О Центральном Банке Российской Федерации (Банке России)».

Целями деятельности Банка России являются: защита и обеспечение устойчивости рубля, развитие и укрепление банковской системы РФ, обеспечение стабильности и развития национальной платежной системы, развитие и обеспечение стабильности финансового рынка. Председатель Банка России, Набиуллина Э.С., а также 14 членов, которые также входят в Совет Директоров ЦБ РФ назначаются Государственной Думой на пятилетний срок. Коллегиальным органом Банка России является Национальный финансовый совет, в который входят 12 членов: двое направляются Советом Федерации, трое – Государственной Думой из числа депутатов, трое – президентом РФ, трое – Правительством, а двенадцатым членом является непосредственно председатель Банка России.

Денежно-кредитная политика, выполняя предписанные ей функции, должна опираться исключительно на особенности экономики своей страны и не подражать зарубежным примерам управления финансовыми аспектами. Для успешного осуществления целей и задач монетарной политики страны очень важно выбрать правильное ее направление, а также грамотно применить все возможные инструменты и методы. Поэтому рассмотрим более подробно монетарную политику в России на сегодняшний день.

Денежно-кредитная политика российского государства в последние двадцать лет придерживалась антиинфляционного характера, выдвигая одним из наиболее значимых целей понижение денежной эмиссии. В данной ситуации начинает действовать следующая схема:

1. выпуск в обращение новых денег;
2. рост предложения денежных средств на рынке обращения капитала;
3. повышение спроса на иностранную валюту;
4. ожидаемое снижение обменного курса рубля;
5. соответственное увеличение цен на рынке.

Итогом такого рода действий стало сужение денежной массы до уровня, способного обеспечивать контроль над денежным кругооборотом в сфере обращения всего капитала, где сконцентрировалась большая часть оборота денежной массы. В период с 1992 года по 1995 год происходил переход денежных средств из производственной сферы в сферу обращения. Объем денежной массы стал активно снижаться. Совокупность этих событий повлекла за собой одновременное лишение производственной сферы денежных средств и свертывание производственной деятельности в реальном секторе экономики. К концу 1995 года – началу 1996 года лишь одна третья часть всей денежной массы страны была задействована в обслуживании производственной сферы. Итогом проводимой на тот момент кредитно-денежной политики стали следующие последствия:

- стремительное сжатие рублевой составляющей реальной денежной массы;
- переход денежных средств непосредственно в сферу обращения капитала, что повлекло отсутствие финансов в производственной сфере;
- повышение количества денежных суррогатов и иностранной валюты;
- разделение экономики России на два, не связанных между собой аспекта: обращение капитала и производственная сфера;
- резкое снижение инвестиционной активности фирм и предприятий с последующим их разорением;
- автономное существование и отсутствие взаимодействия между рынками государственных облигаций, корпоративных ценных бумаг, а также валютным рынком.

Выпуск государственных обязательств производился под очень высокий процент, который варьировался от 100% до 150% годовых, превышая стандартную норму прибыли в реальном секторе экономики. Целью эмиссии государственных обязательств выступало покрытие бюджетного дефицита. Активный рост объема ГКО постепенно истощил возможности денежного рынка. На данном этапе государственные обязательства заняли одну из главных статей расходов бюджета.

Таким образом, покрытие государственного долга явилось дефицитообразующим фактором. Проводимая кредитно-денежная политика опиралась на сосредоточение финансовых средств на рынке государственных облигаций путем вычета их из сферы производства. Исходя из этих фактов, отражающих кредитно-денежную политику России в предыдущие годы, следует отметить, что ее направления должны представлять собой единый механизм, относящийся как к сфере обращения капитала, так и к сфере производства. Этот момент очень важен, потому что в именно в сфере обращения происходит процесс перелива капитала в разные сегменты производственной сферы, что подтверждает тесную взаимосвязь этих сфер между собой. Соблюдение баланса монетарной политики относительно всех аспектов экономики является основой гарантии в получении ожидаемых результатов. Процесс развития единой кредитно-денежной политики даст толчок к образованию благоприятных условий для рационального и эффективного использования инструментов и методов монетарной политики России, включающих в себя регулирование ставки рефинансирования Банка России, установление нормы обязательных резервов, а также проведение операций на открытом рынке.

Рассмотрим основные направления, цели и задачи кредитно-денежной политики России на современной этапе с помощью анализа использования и изменения вышеперечисленных инструментов и методов в период 2014-2016 гг., а также прогнозы и ожидаемые изменения политики в 2017 году.

Прежде всего, стоит отметить, что монетарная политика РФ – это часть всей государственной экономической политики, направленной на улучшение уровня благосостояния российских граждан. Банк России реализует денежно-кредитную политику в рамках таргетирования инфляции, его главным приоритетом является обеспечение ценовой стабильности, другими словами, достижение стабильно низкой инфляции. На данный момент поставлена цель по снижению инфляции до 4% в 2017 году, но главное – это сохранение ее в

будущем. Для достижения поставленной цели по инфляции Банк России воздействует прежде всего на цену денег в экономике – процентные ставки. Данное воздействие осуществляется через ключевую ставку, которая устанавливается Советом директоров Банка России на регулярной основе.

Из-за распределенного во времени характера действия денежно-кредитной политики на экономику, Банк России при принятии решений исходит из прогноза развития экономики страны и оценки рисков для достижения цели по инфляции среднесрочном временном горизонте. Помимо этого, учитываются возможные риски для устойчивости экономического роста, а также для финансовой стабильности.

Все действия монетарной политики той или иной страны на прямую зависят от ее целей и задач. Защита и обеспечение устойчивости рубля является не только основной функцией Банка России, но и основной целью денежно-кредитной политики России в целом. Выполнение и реализация указанной функции и цели зависит от ценовой стабильности, которая, в свою очередь, достигается при устойчиво низком уровне инфляции в стране. В таких условиях повышается благосостояние российских граждан, что является конечной целью государственной экономической политики. Также происходит формирование долгосрочных сбережений в национальной валюте и повышение инвестиций в основной капитал. По-прежнему Банк России намерен снижать процент инфляции до 4 и поддерживать этот уровень в дальнейшем. Сокращение темпа прироста потребительских цен происходит постепенно, опираясь на состояние экономики России, а также на природные факторы инфляции. Основные решения по принятию тех или иных мер принимаются на основе оценки баланса инфляционных рисков и рисков для экономического роста.

Таким образом, основными целями и задачами денежно-кредитной политики на текущий год и ближайший период выступает снижение уровня потребительских цен и обеспечение устойчивости национальной валюты, при этом обеспечение финансовой стабильности останется одним из приоритетов деятельности Банка России.

Банк России планирует увеличивать международные резервы до 500 млрд долларов США при благоприятной конъюнктуре валютного рынка. На данном этапе сохраняется высокая неопределенность развития ситуации в российской экономике и на финансовых рынках в ближайшие три года.

Базовый сценарий предполагал сохранение среднегодовой цены на нефть на уровне 50 долларов США за баррель в последующие три года.

Варианты сценариев развития экономики опираются и анализируются внешними и внутренними рисками, которые могут оказать влияние на принятие решений в области денежно-кредитной политики. Прогнозы формируются с учетом проведения активной денежно-кредитной политики, направленной на обеспечение внутренней ценовой стабильности, т.е. на снижение и стабилизацию на низком уровне инфляции. Основным инструментом влияния, как было отмечено, является ключевая ставка Банка России. Необходимым условием эффективного воздействия монетарной политики России на экономику через управление процентными ставками является плавающий валютный курс, который позволяет экономике адаптироваться к изменению внешних условий. Именно поэтому Банк России придерживается режима плавающего валютного курса, не проводя валютных интервенций в целях поддержки курса, не препятствуя формированию тенденций в динамике курса рубля. Курс рубля к настоящему времени определяется соотношением спроса на иностранную валюту и ее предложения на валютном рынке. Механизм влияния ключевой ставки на инфляцию, или трансмиссионный механизм денежно-кредитной политики, представляет собой процесс постепенного распространения соответствующего сигнала Банка России о сохранении или изменении ключевой ставки.

Условия реализации денежно-кредитной политики на прогнозном горизонте 2016–2018 гг. останутся сложными. В 2016 году ожидается динамичное замедление инфляции до уровня 5,5–6,5% по итогам года. Наиболее быстрое снижение годовых темпов инфляции (до уровня около 8%) будет наблюдаться в первом квартале 2016 года, что в значительной мере будет определяться выходом из базы расчета периода резкого роста цен в результате эффекта переноса влияния масштабного ослабления рубля конца 2014–начала 2015 года. Сохранение сдержанной динамики внутреннего потребительского спроса, относительно стабильной курсовой динамики и инфляционных ожиданий при отсутствии непредвиденных инфляционных шоков обеспечит последовательное снижение уровня инфляции и выход ее на целевой уровень 4% в 2017–2018 годах. Дальнейшее замедление темпов роста цен в течение 2016 года будет поддерживаться стабильной динамикой валютного курса и инфляционных ожиданий, а также умеренной и даже сдержанной потребительской активностью. Будет умеренный рост зарплаты и сохранение

относительно высокой склонности населения к сбережению с учетом относительно жестких финансовых условий. Ключевым условием для замедления инфляции и сближения ее с целевым уровнем в 2017–2018 гг. будет поддержание сдержанной динамики доходов и потребительского спроса в условиях умеренно жесткой денежно-кредитной политики. По мере снижения инфляционных ожиданий и инфляции Банк России будет снижать ключевую ставку. Ожидается смягчение кредитных условий не только как снижение рыночных процентных ставок вслед за ключевой ставкой Банка России, но и в форме коррекции неценовых условий кредитования. Их смягчение будет поддерживаться улучшением оценки финансового состояния заемщиков, в том числе по мере снижения накопленной долговой нагрузки. Смягчение внутренних финансовых условий будет создавать предпосылки для последовательного восстановления роста кредитной активности в 2017–2018 годах.

Прирост инвестиций в основной капитал в положительную область ожидается в 2016 году в оптимистичном сценарии и возможен в 2017 году в базовом сценарии. Высвобождение дополнительных средств для инвестиций в основной капитал произойдет за счет умеренного роста издержек на оплату труда и услуги инфраструктурных компаний. Темпы прироста российской экономики в целом останутся отрицательными в 2016 году, а затем будут постепенно восстанавливаться. Продолжение выплат по внешним обязательствам будет вносить определяющий вклад в формирование отрицательного сальдо финансового счета платежного баланса России.

В целях стимулирования кредитного рынка Банк России в 2016–2018 годах также продолжит использовать специальные инструменты рефинансирования, в рамках которых средства предоставляются кредитным организациям по льготным процентным ставкам на длительные сроки. Данные механизмы направлены на поддержку финансирования инвестиционных проектов, в том числе субъектов малого и среднего предпринимательства, экспортно-ориентированных организаций, ипотечного кредитования.

Таким, образом, изучив основные направления кредитно-денежной политики России на современном этапе, можно сделать вывод, что основной целью на ближайшие три года выступает снижение уровня инфляции и поддержание стабильности национальной валюты. Весь набор инструментов и методов на данном этапе будет направлен на решение этих двух задач, в

процессе решения которых также будут затрагиваться и другие, не менее важные аспекты монетарной политики.

Абдуллина К.Р.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Храмова Л.Н., к.э.н., доцент - научный руководитель

ФРС США И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА МАКРОЭКОНОМИКУ

В 1913 году был принят закон о «Федеральном резерве», в результате чего была создана Федеральная Резервная Система. С 1923 по 1935 гг. была сформирована структура ФРС, которую она имеет и по сей день. В 1933 году в разгар Великой Депрессии в Соединенных Штатах Америки началась глобальная национализация золота. Во время Второй Мировой Войны золотые запасы США продолжили активно пополняться, к 1944 г. золотой запас США достиг 200 205 тонн, что составляло около 70% мирового золотого запаса. В 1944 году на Бреттон-Вудской конференции было решено, что ведение мировой торговли будет происходить в золоте и долларах США. Ввиду активного обмена странами Европы долларов на золото, в 1971 г. президентом США Ричардом Никсоном было объявлено о запрете обмена доллара на золото. Тем самым США стали монополистами на валютном рынке. Затем, после 1973 года нефтедобывающие страны стали осуществлять торговлю нефтью только в долларах США, что поспособствовало укреплению позиций американской валюты не только как «золотодолларового», но и еще «нефтедолларового» стандарта. Так как золото является всеобщим эквивалентом стоимости на протяжении нескольких тысяч лет, оно, по сути, не имеет цены, а, следовательно, его «подорожание» показывает обесценивание доллара, с 1970-го по отношению к золоту доллар обесценился в 20 раз,

Высокий экономический рост тянет за собой постоянную инфляцию, требующую постоянных вливаний денег в экономику. В результате чего реальная стоимость доллара еще больше обесценивается. С 1913 года стоимость доллара постоянно падает. С момента создания Федеральной Резервной Системы, и по сегодняшний день доллар в своей стоимости уменьшился на 95 процентов.

Федеральная резервная система использует ставку по федеральным фондам в качестве инструмента для контроля экономического роста США. Банки используют ставку по федеральным фондам, как основу всех других краткосрочных процентных ставок. Она включает в себя LIBOR (Лондонскую

межбанковскую ставку). Это ставка, под которую банки берут друг у друга кредит овернайт на один, три или шесть месяцев, или один год.

Текущая ставка рефинансирования ФРС составляет от 0,5% до 0,75%. Федеральный комитет по открытым рынкам поднял ее 14 декабря 2016 года.

В прошлом году, 17 декабря, ставка уже поднималась. До этого она была равна нулю для борьбы с финансовым кризисом 2008 года. Бывший Председатель ФРС Бен Бернанке понизил её до этого уровня 16 декабря 2008 года. Самая высокая ставка была в 1979 году. Она составляла 20%.

Тогда бывший Председатель ФРС Пол Волкер использовал ее в качестве инструмента для борьбы с инфляцией.

Как это работает?

Банки хранят резервный излишний доход либо в местном отделении ФРС, либо в своих хранилищах. Если банку не хватает наличных денег, он берет в долг у другого банка с дополнительными средствами. Ставка рефинансирования ФРС влияет на то, под какой процент банк заимствует у другого банка или у федерального фонда.

Комитет Федеральной резервной системы по открытым рынкам (FOMC) устанавливает целевую ставку по федеральным фондам. Он не может заставить банки использовать его основную ставку. Вместо этого он использует операции на открытом рынке, чтобы подтолкнуть ставки по федеральным фондам к своей цели.

Если ФРС хочет, чтобы ставка была ниже, она покупает ценные бумаги у своих банков-членов. Когда ФРС хочет цены выше, она делает противоположное: продает свои ценные бумаги банкам, удаляя средств из своего баланса, давая им меньше резервов. Это позволяет им повышать ставки.

Ещё до заявления Бена Бернаки валютный рынок находился в состоянии перекупленности или перепродажи. В ожидании повышения процентных ставок и ужесточения монетарной политики ФРС, инвесторы покупают американскую валюту, уходя из рискованных активов. Эти действия укрепляют доллар США по отношению к другим валютам, тем самым дестабилизируя мировые рынки.

Для примера, в 2014 году на ожиданиях инвесторов о повышении процентной ставки США, цены на нефть и сырьевую продукцию резко ушли вниз. Так, S&P в III квартале 2014 года потеряли около 11%, а реальные потери

компаний составили примерно 1,5% дохода. С учетом того, что большинство зарубежных ЦБ держит как минимум 40% своих активов в американской валюте и примерно стольким же количеством процентов происходит оплата международных платежей, то незначительное увеличение ставки может сильно сказаться на экономике множества стран.

Как уже говорилось выше, доллар укрепился задолго до заявлений главы ФРС. Здесь играет большую роль психология потребителей и предпринимателей. Так почему же так молниеносно переводятся активы в американскую валюту? Ответ очевиден - намного выгоднее вложится в американские облигации с потенциальной возможностью получения дохода с дополнением в виде получение прибыли на разнице в курсах.

Несомненно, более всего страдают крупные развивающиеся рынки, такие как: Бразилия, Россия, Турция и в некоторой степени Южная Африка, где внутренние проблемы внесли свой вклад в обменный курс и нестабильность финансового рынка. На данный момент эти страны имеют меньше возможностей для противостояния внешним потрясениям. Бразильский реал упал 32% по отношению к доллару США в этом году, колумбийское песо упал на 30%, а мексиканский песо достиг нового рекордно низкого уровня. Экономические перспективы для развивающихся рынков ухудшились, уже заметно замедление экономической активности на многих развивающихся рынках, так как из них выводят многомиллиардные активы. Институт международных финансов сообщил, что впервые с 1988 года чистые потоки капитала для глобальных развивающихся рынков будут отрицательны. Чистый отток за год прогнозируется на уровне 541 млрд. \$.

ФРС оказывает влияние на фондовый рынок следующим образом. Если при повышении ставки у компании увеличивается стоимость издержек, в следствие чего стоимость товара растёт или же уменьшается количество прибыли из-за уменьшения спроса или увеличения выплат по кредитам, то несомненно сумма денежных потоков уменьшится. Естественно при статичности остальных условий стоимость акций компании снизится.

Главное желание инвесторов - это рост стоимости вложений. Поэтому мало кого устраивает падающая цена акций. При падении стоимости акций, их покупка становится не перспективным вложением. И их покупка может сократиться. И компании, и без того в сложный период, остаются без инвестиций, что еще больше затормаживает их развитие.

Помимо этого, происходит разграничение на рискованные и не рискованные инвестиции. В этот момент меньше всего рисков у государственных бондов и облигаций и благодаря этому они увеличиваются в цене.

Итак, ФРС США - самая могущественная структура мировой экономики. Благодаря тому, что доллар является мировым мерилем валют, ФРС способна регулировать не только свою экономику, но и влиять на компании, отрасли и целые страны. Но возникает вопрос: что будет дальше? После неожиданного кризиса 2008 года в американскую экономику было влито безумное количество дешевых денег. Экономический пузырь становится все больше и больше. За последние 100 лет доллар обесценился практически на 100 процентов, при этом оставаясь самой сильной валютой по отношению к другим. Современное развитие возвращает нас к производству, и у руля будет тот, в чьих руках технологии и инновации. На глобальном уровне прибыль от финансовых операций должна уйти на второй план, ФРС уже сейчас не может в полной мере контролировать уровень трудовой активности. Быть может у нас будет возможность увидеть кардинальные изменения мировой экономики или и дальше весь финансовый рынок будет строиться на ожиданиях, дешевых деньгах и цифрах на экранах бирж?

Воронцова А.Р.,

Россия, Санкт-Петербург

Государственный университет аэрокосмического приборостроения

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

ПРОБЛЕМЫ РОССИИ ПРИ ПЕРЕХОДЕ К 6-МУ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМУ УКЛАДУ

Понятие технологического уклада берет своё начало с середины двадцатых годов прошлого века. Основоположником теории экономических укладов является русский и советский ученый, экономист Н.Д. Кондратьев. Первоначально этапы (циклы) имели название экономических волн, т.е. временных промежутков, характеризующихся определенным уровнем технологического развития. К слову, в настоящее время по всему миру признан термин «waves of innovation». Термин «технологический уклад» был введен нашими соотечественниками С.Ю. Глазьевым и Д.С. Львовым в середине восьмидесятых годов двадцатого века. В настоящее время под технологическим укладом понимается совокупность технологий, характерных для определённого уровня развития производства. Каждый уклад имеет свои, ключевые характеристики.

Основные этапы:

- ❖ Первый технологический уклад
 - 1770-1830 годы
 - Ключевой фактор: текстильные машины
 - Основной ресурс: энергия воды
 - Главная отрасль: текстильная промышленность
- ❖ Второй технологический уклад
 - 1830-1880 годы
 - Ключевой фактор: паровой двигатель, паровые приводы для станков
 - Основной ресурс: энергия пара, уголь
 - Главная отрасль: транспорт, черная металлургия
- ❖ Третий технологический уклад
 - 1880-1930
 - Ключевой фактор: электродвигатель
 - Основной ресурс: электрическая энергия

- Главная отрасль: тяжелое машиностроение, электротехническая промышленность

- ❖ Четвертый технологический уклад

- 1930-1970

- Ключевой фактор: двигатель внутреннего сгорания, нефтехимия

- Основной ресурс: энергия углеводородов, начало ядерной энергетики

- Главная отрасль: автомобилестроение, цветная металлургия, нефтепереработка, синтетические полимерные материалы

- ❖ Пятый технологический уклад

- 1970-2010

- Ключевой фактор: микроэлектронные компоненты

- Основной ресурс: атомная энергетика

- Главная отрасль: электроника, микроэлектроника, информационные технологии, геновая инженерия, программное обеспечение, телекоммуникации, освоение космического пространства.

Шестой уклад можно считать первым постиндустриальным укладом, в него передовым мировым державам только предстоит войти. Поэтому его составляющие до конца не определены, однако, уже сейчас можно сказать, что основой для развития нового технологического уклада послужат разработки в области восстановительной хирургии, инженерии живых тканей, нано- и биотехнологии, наноэнергетики, молекулярной, клеточной и ядерной технологии, нанобионики и других наноразмерных производств. В настоящее время идет борьба за первенство выхода на новый виток технологического развития, ведь шестой технологический уклад позволит в несколько раз снизить энерго- и ресурсопотребление при производстве. Кроме того, он позволит вывести такие сферы как медицина, управление государством и экономикой на совершенно новый уровень.

На сегодняшний день США являются одной из самых передовых стран. Доля четвертого технологического уклада здесь составляет 20%, пятого уклада примерно 60%, и уже 5% шестого. Такое распределение производительных сил является заслугой ведения гибкой экономической политики. Основой экономического роста являются фундаментальные достижения в области знаний. Проблем с финансированием исследователи из США также не испытывают. Основную часть научно-исследовательских работ финансируют

корпорации и крупные фирмы, доля средств из федерального бюджета составляет около 30 %.

По прогнозам ученых, Япония, станет мировым центром принципиально новых инновационных разработок. Правительство Японии ставит развитие науки в приоритет, затрачивая на неё большие средства. Отличительной чертой стратегии технологического прогресса в Японии является отсутствие разобщенности научной сфере, тесное взаимодействие инновационных отраслей и отсутствие барьеров для внедрения новых технологий. Государство всеми силами способствует развитию прогресса и содействует всевозможным исследованиям в разных областях науки. Роботостроение в Японии дошло до уровня, когда робот полностью заменяет человека во многих сферах деятельности. К слову, большое количество владельцев японских компаний скупает акции иностранных предприятий и выстраивает своё производство на их предприятиях. Японскими учеными активно ведутся разработки по созданию ЭВМ пятого поколения. Принцип их работы является инновационным, в отличие от ЭВМ предыдущих поколений машины пятого поколения способны делать выводы на основе уже имеющихся знаний, другими словами они способны мыслить.

В то время, когда США, Япония и КНР начали входить в постиндустриальный уклад высоких технологий, Россия на треть находится в цикле, который был характерен для Европы в двадцатых годах прошлого века. Мы лишь на 10% находимся в пятом технологическом укладе, но только в лидирующих областях развития, таких как оборонно-промышленный комплекс и авиакосмическая промышленность. Более чем на 50% Россия находится в четвертом технологическом укладе, для которого характерно доминирующее использование углеводородов в промышленности. Имея огромный потенциал для развития, Россия продолжает поддерживать свою экономику за счет добычи и экспорта невозобновимых природных ресурсов. Объём нефти, добываемый нашей страной за год, превышает объём, созданный природой за миллиард лет. Технический прогресс в нашей стране практически не развивается, не потому что наши ученые не в состоянии придумать что-то новое, как раз наоборот - идеи есть, но не выделяется средств для их реализации.

Так, например, российскими учеными был разработан самолет, работающий на газе, и практически не нуждающийся в аэродроме. Данная проблема весьма актуальна для страны с огромными просторами, так как

проложить железную дорогу, скажем, на крайней север или построить там аэропорт весьма затруднительно. Однако эта идея, как и многие другие, не была развита по причине отсутствия финансирования.

Россия имеет целый ряд проблем, без кардинального решения которых технический прогресс не возможен. Первой, и, пожалуй, самой важной проблемой России при переходе к шестому технологическому укладу является сырьевая направленность экономики, точнее экспортно-сырьевая. Ведь уже много лет Россия является главным поставщиком нефти и природного газа на мировой рынок, в связи с этим даже появился новый термин - «российская болезнь», т.е. зависимость от экспорта энергоресурсов. Доходы от продажи нефти и газа составляют 68 % от общего объёма экспорта и почти половину доходов федерального бюджета. Обработывающая промышленность, в отличие от добывающей, практически не развивается. Перераспределение производственных сил в сторону сырьевого сектора экономики снижает уровень спроса на развитие остальных отраслей. Таким образом, продавая сырьё и закупая иностранные технологии, Россия попадает в зависимость от стран Запада.

Вторым сдерживающим фактором является несовершенство нормативно-правовой базы. Дело в том, что наука в России не является самостоятельной областью экономики, как это принято в большинстве развитых стран. А потому и не имеет законодательно закреплённых документов, которые могли бы четко определять и регулировать её функционирование. Так, в 2005 году из федерального бюджета был исключен раздел «Фундаментальные исследования и содействие научно-техническому прогрессу». В настоящее время финансирование фундаментальных исследований проводится по разделу «Общегосударственные вопросы», а финансирование прикладных исследований по разделу «Национальная экономика». Подобное деление разрывает грань между фундаментальной и прикладной частью науки, что недопустимо, так как сдерживает развитие науки в целом.

Третьей помехой на пути перехода к шестому укладу можно считать систему высшего профессионального образования в РФ. По мнению аналитиков, наши ВУЗы должны быть «Центром тяжести» российской науки. Так как именно высшие учебные заведения являются кузницей высококлассных специалистов и определяют кадровый состав научно-исследовательского аппарата. Однако вместо этого нам приходится пожинать плоды «болонизации». Изначально, целью болонского процесса было

приведение стран-участниц соглашения к единому образовательному стандарту и расширение доступа к высшему образованию. Но на деле всё сложилось иначе. Уровень образования массово снизился. Принципы построения учебного процесса по болонской системе не в состоянии сформировать у учащихся критического и аналитического мышления, необходимого для занятия научной деятельностью.

Кроме того, Российская наука испытывает и серьезные проблемы с финансированием, что ведет к сокращению числа научных сотрудников и невозможности проведения необходимых научных исследований. Ни государство, ни представители сегмента крупного бизнеса не поддерживают в достаточной мере идеи молодых ученых. К сожалению, мало кто из предпринимателей мыслит стратегически, ведь продажа сырья является более быстрым способом заработка, нежели инвестиции в развитие науки и техники - ведь это не дает таких скорых результатов. А тем временем, отток умов из страны только возрастает. Финансовые проблемы российской науки только продолжают усугубляться, так в проекте бюджета на 2017 год и без того небольшие расходы на исследования будут урезаны. Финансирование Федерального Агентства научных организаций (ФАНО России) планируется сократить как минимум на 10,4 млрд. руб. (с 82,5 до 72,1). А к 2019 году и вовсе планируется сократить расходы ФАНО до 70 млрд. руб.

Разумеется, пути выхода из сложившегося положения есть. Нельзя забывать, что России необходимо не только ликвидировать техническое отставание от западных стран, но и «перешагнуть» через пятый экономический уклад. Это возможно только путем реформирования. В противном случае мы рискуем навсегда отстать в технологическом развитии от передовых стран, и выйти за пределы мировой политической арены.

Первое, что необходимо сделать - выделить российскую науку в отдельную, самостоятельную отрасль, как это уже сделано в большинстве передовых стран.

Второе - создание необходимых условий для инновационных научных исследований. Сюда входит: обеспечение достойной оплаты труда научных сотрудников, создание комфортных условий для специалистов. К слову, этой задачей уже занимается ФПИ, что можно считать аналогом американского DARPA.

Следующая сфера, нуждающаяся в реформировании - это образование. Болонская система показала свою неэффективность в ряде стран, в том числе и в России. Необходим возврат к традиционной модели образования.

Мировой технический прогресс идет быстрыми темпами, с каждым годом сокращать разрыв в техническом отставании России будет всё сложнее. А переход на шестой технологический уклад и сопутствующая ему новая научно-техническая революция способны повернуть жизнь людей в лучшую сторону и значительно повысить качество жизни.

Селиванец П.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Храмова Л.Н., к.э.н., доцент - научный руководитель

РОБОТИЗАЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

По оценкам специалистов, уже в следующем году вычислительная мощность компьютеров сравнится с возможностями человеческого мозга, а это примерно 10^{18} операций в секунду, что сделает системы Искусственного Интеллекта способными заменять человека во многих отраслях экономики. Уже сейчас промышленные роботы производят все больше конечной продукции, активность их внедрения говорит о том, что мы являемся свидетелями перемен, даже более значительных, чем появление первых станков в XIX веке.

Трансформация экономики входит в новый период, когда наиболее важными критериями являются высокий уровень модернизации производственных процессов. Программное, конструкторско-технологическое отставание, а также устаревшая культура производства в ближайшие 10-15 лет грозят России потерей статуса великой державы на мировой арене.

Представления о робототехнике и роли промышленных роботов в современном отечественном производстве еще не до конца сформированы. Необходимость развития робототехники как средства обеспечения конкурентоспособности российского производства недостаточно осознается органами государственной власти – в основном из-за масштабности проблемы, затрагивающей, несомненно, все сферы деятельности страны.

Качественный период развития России неизбежно наступит, спрос на роботизированные технологии увеличится до уровня развитых стран, а количество квалифицированных компаний, занимающихся проектированием и изготовлением робототехнических комплексов, вырастет в разы.

В итоге это может поменять всю конфигурацию международного разделения труда. В перспективе любое производство будет происходить локально, что сократит естественные издержки, издержки прежде всего логистические, издержки, связанные с материалами, с рабочим трудом, то есть все вещи, которые мы сейчас покупаем, будут стоить гораздо дешевле, фактически это будет стоимостью энергии и материалов.

Четвертая Промышленная Революция, с одной стороны, может сделать миллионы людей ненужными в расширенном воспроизводстве товаров и услуг, с другой стороны - может повысить заработную плату и уровень жизни во всей глобальной экономике.

Преимущественно развитие технологических роботов в мировой индустрии пришлось на период упадка отечественной промышленности, в результате чего область применения роботов в России ограничилась до нескольких предприятий. И сегодня темпы внедрения роботизации в производственные мощности отечественных предприятий значительно отстают от зарубежных. В большинстве случаев наши предприятия, исходя в основном из экономических соображений, ограничиваются механизацией ручного труда, зарубежными современными технологиями, комплектующими и готовыми импортными решениями. Разумеется, при таком подходе они оказываются неспособными составить серьезную конкуренцию высокотехнологичным производствам и, тем более, конкурировать с ними на динамично развивающемся рынке.

Безусловно, роботы экономичнее, целесообразнее людей на производстве – им не нужно платить, они не болеют. Высокая стоимость и поломки - обходятся дешевле обеспечения труда человека на предприятии, для их содержания не нужно отапливать помещение и обеспечивать целый ряд условий.

Повсеместное внедрение роботов пугает часть общества и зачастую этот страх носит субъективный характер, однако, имеются и реальные основания для него. А именно - угрозы для безопасности человека в физическом мире, в виртуальной среде. Одним из ключевых оснований для отрицательного отношения общества к развитию робототехники является страх перед потенциальной потерей большого числа рабочих мест. Потеря рабочих мест относится к возможным реализациям рисков для безопасности общества, однако, стоит отметить, что развитие робототехники, скорее, создает рабочие места. Более того, появляются новые возможности для трудоустройства представителей ряда социальных групп (женщины, пожилые люди, лица с ограниченными возможностями). В результате все более широкого внедрения роботов люди будут избавлены от необходимости выполнять рутинные операции, и смогут сосредоточиться на творческой деятельности; роботы станут помощниками, которые позволят повысить производительность и качество производимой продукции, но не приведут к исключению людей из

производственных процессов. Роботы не заменят людей, но изменят облик рабочих мест.

Главной проблемой развития робототехники и роботизации признается низкий уровень осведомленности в этой тематике не только населения, но и в том числе на продвинутых российских предприятиях, таких как Роскосмос, Росатом. Представление о робототехнике, как о машине, которая стоит на конвейере, выполняя массовые операции, приводит к сдерживанию развития рынка робототехники, к неправильному ценообразованию при закупках, вплоть до завышения цены в разы. Т.е. непосредственные потребители не знакомы с возможностями промышленной робототехники, наблюдается постоянно увеличивающееся количество некомпетентных интеграторов роботизированных решений, что несет ограниченность внутреннего спроса и сложности выхода на внешние рынки.

Факторы, блокирующие развитие робототехники и массового производства во всех сегментах на территории России таковы:

1. ограниченность внутреннего спроса и сложности выхода на внешние рынки
2. малый опыт разработок, слабые компетенции, неэффективное продвижение
3. высокие издержки, в частности, уровень налоговой нагрузки и низкая производительность труда
4. неконкурентоспособность по цене

Роботизация и автоматизация являются краеугольным камнем развития рынков будущих технологий. Развитие российского рынка робототехники предполагает внимательное рассмотрение двух направлений:

- Переход на новые технологии, на новую техническую платформу
- Поиск и внедрение мер, с помощью которых российский рынок робототехники можно увеличить.

Губарева М.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

ФИНАНСОВЫЕ ПУЗЫРИ

В течение последнего десятилетия очень популярной темой для обсуждения среди экономистов стала тема о «финансовых пузырях». Случаи образования их на экономических рынках участились. Многие повлекли за собой экономический кризис. Можно привести много примеров из истории:

1. пузырь цен на луковицы тюльпанов в Нидерландах, 1636 г.;
2. финансовый пузырь цен на акции Компании Южных морей, 1720 г.;
3. финансовый пузырь на рынках недвижимости и акций в Японии, 1990е- гг.;
4. ажиотаж на внебиржевом рынке в США, 1995-2000 гг. и многие другие.

Учёные задаются вопросами: что такое финансовые пузыри, почему они возникают и как они влияют на экономику? Перед нами стоит цель: изучить «финансовые пузыри» и их функционирование. Для достижения данной цели необходимо решить ряд задач:

- изучить виды финансовых пузырей;
- выявить причины возникновения «финансового пузыря»;
- определить последствия «схлопывания»;
- изучить жизненный цикл финансового пузыря;
- изучить признаки возникновения финансового пузыря на рынке;
- узнать, как предотвратить и обезвредить.

Для начала выясним, что же представляет собой «финансовый пузырь» и какова его сущность.

«Финансовый», «ценовой», «спекулятивный», «рыночный», «экономический» пузырь – всё это названия одного и того же явления, которое возникает на различных экономических рынках при торговле крупными партиями товаров или ценными бумагами по несправедливо завышенной цене. Ситуация сопровождается ажиотажным спросом на данный товар, что в свою очередь ещё больше увеличивает цену и раздувает «пузырь».

Виды экономических пузырей:

На данный момент можно выделить несколько разновидностей экономических пузырей. Все они имели место в мировой истории и практике.

- **Спекулятивный или традиционный финансовый пузырь.**

Такой вид ценового пузыря встречается довольно часто. Возникает он вследствие спекуляций на экономических рынках. Малейшее увеличение цен на актив приводит к тому, что инвесторы скупают его с надеждой перепродать дороже.

- **Рациональные финансовые пузыри**

Рациональные пузыри представляют собой отклонение искусственно поднятой цены товара от его реальной стоимости. Как только рыночная цена не совпадает с реальной, сразу можно говорить о наличии финансового пузыря и, впоследствии, кризисе.

- **Рыночный финансовый пузырь**

Рыночные пузыри возникают при условии, что инвесторы обладают большим количеством денежных средств, а вот активов на рынке мало. Тогда происходит погоня за свободными активами, а это приводит к повышению их стоимости.

- **Комиссионные финансовые пузыри**

Данный вид пузыря может образоваться на рынке из-за деятельности портфельных менеджеров, которые получают комиссионное вознаграждение за количество проделанных сделок. Поэтому специалист старается провести как можно больше спекулятивных сделок, вследствие чего активы выставляются по цене, не соответствующей реальной.

- **Внутренний экономический пузырь**

Данный вид пузыря связан с акциями и дивидендами. Если в компании происходит переоценка или недооценка активов, то сумма дивидендов тоже изменяется, внутренний пузырь начинает раздуваться.

Причины возникновения:

Единой теории о причинах возникновения финансовых пузырей нет. Самая распространённая гипотеза – отклонение рыночной стоимости актива, товара от его реальной стоимости. Зачастую это происходит из-за активной спекуляции. Существует даже теория «большого дурака», на примере которой можно легко объяснить появление финансовых пузырей на экономических рынках.

Ажиотажный спрос на какой-либо товар также может спровоцировать появление экономического пузыря. Это обычно происходит, когда большое количество покупателей желают приобрести какой-либо новый товар, или товар, который вошёл в моду. Очень ярким примером данного явления может послужить ситуация, которая сложилась в феврале 1637-го года в Нидерландах. «Тюльпановая лихорадка» - первый наиболее большой по своим масштабам и подробно описанный экономический пузырь.

Некоторые экономисты выдвигают идею, что объединение крупных предприятий в монополию для регулирования цен, также может запустить процесс надувания пузыря на рынке.

Австрийские экономисты выдвигают версию, что появлению финансовых пузырей на рынке способствуют ещё 2 фактора: высокая инфляция и низкие процентные ставки.

Слухи или неверные статистические данные – ещё один способ запустить процесс «надувания» рыночного пузыря.

К сожалению, в истории были случаи, когда экономические пузыри раздували намеренно, чтобы получить выгоду и нажиться на экономической нестабильности. Одним из таких примеров является введение ГКО правительством Российской Федерации в июле 1992 года.

Жизненный цикл:

В данной работе мы рассмотрим наиболее популярную схему жизненного цикла экономического пузыря, разработанную экономистом Хайманом Мински ещё в первой половине XX века, который выделил пять фаз: 1) первоначальный сдвиг, 2) бум, 3) эйфория, 4) получение прибыли, 5) паника.

На мой взгляд, главную особенность экономического пузыря отражает выражение: «чем выше мы поднимаемся, тем больше падать». Так и здесь: чем выше мы поднимемся в стадии «эйфория», тем больше убытков понесут участники рынка и все те, кто с ним связан.

Признаки наличия пузыря на рынке:

Самый очевидный и важный признак наличия экономического пузыря – резкий и стремительный рост цен или критерий отклонения цены актива от фундаментальной стоимости.

Второй признак заключается в вовлечении в инвестиции большого количества инвесторов-непрофессионалов, которые не способны оценить реальные возможности рынка и реальные стоимости активов.

Третий - большой спрос на инвестиционные активы с целью их перепродажи, т.е. спекуляции.

Четвертый - если во время нахождения экономики на дне экономического цикла игнорируются хорошие «новости», то во время раздувания экономического пузыря плохие «новости» расцениваются как хорошие или вовсе не принимаются во внимание.

Пятый признак заключается в том, что большие потоки денежных средств перетекают из реального сектора на финансовый рынок.

Ещё одним явным признаком можно назвать узконаправленность рынка, т.е. рост цен на активы и приток капитала наблюдается только в отдельном сегменте рынка.

В период раздувания пузыря абсолютно все инвесторы получают доход.

Мошенничество также является одним из показателей наличия финансового пузыря на рынке.

Рассмотрев способы идентификации пузырей на рынке и причины их появления, возникает главный вопрос: как всё же предотвратить и обезвредить финансовый пузырь?

На самом деле в этом вопросе всё основывается на предположениях и догадках. На наш взгляд, предотвратить появление экономического пузыря может только государство. При повышении процентной ставки масса заёмных денег уменьшается, следовательно, инвесторы не располагают достаточными средствами для покупки активов, а значит, спрос будет гораздо меньше. Также государство может заранее скупать подозрительные активы, и тем самым устранять риск повышения цены.

Любой пузырь можно «искусственно проколоть», используя всё тот же финансовый инструмент – ставку рефинансирования. Но стоит понимать, что «искусственное прокалывание» вызывает ещё более негативные последствия, чем естественное схлопывание пузыря. При высокой ставке стоимость активов может снизиться не только на отдельном секторе, где возник пузырь, но и на всём рынке. Поэтому, можно сказать, что такой метод обезвреживания финансовых пузырей возможен только в самом начале его развития, пока эта проблема не раздулась до масштабных размеров.

Наличие экономического пузыря всегда представляет опасность. Масштабы катастрофы зависят от его размера и от того, на каком рынке он образовался. От схлопывания одного пузыря могут пострадать как отдельные акционеры, так и экономика всей страны и даже мировая экономика. Возможна

ситуация, когда актив выступает в качестве обеспечения по кредиту или инвестициям. В этом случае, при схлопывании пузыря, этот самый актив обесценивается, и деньги просто испаряются. Это происходит из-за неравномерного распределения ресурсов и капитала. Не лучше обстоит дело при появлении экономического феномена на рынке товаров и услуг. Когда спрос достигнет своего максимума и пойдёт на убыль, производство товаров и услуг станет излишним. Предприятия не успевают среагировать на ситуацию и терпят большие убытки, так как не могут сбывать продукцию. За этим следует череда увольнений, ещё большее снижение спроса на продукцию и так далее. В конечном итоге всё снова приходит к экономическому кризису.

Экономическая наука не стоит на месте. Экономисты всего мира изучают данное явление со всех сторон. Возможно, в скором времени мы научимся предупреждать появление пузырей, и наши знания пополнятся новыми фактами и методами обезвреживания данного явления.

Платонова К.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ГРУППЫ

Как нам известно, главной целью деятельности абсолютно любого субъекта предпринимательства является извлечение экономической выгоды, наращивание капитала. Это касается не только капитала внутри организации, предприятия, но и в масштабах национальной экономики в целом.

Исходя из опыта девяностых годов, нам известно, что реформирование экономики, опирающееся только на саморегуляцию рыночного механизма, ни в кое мере не решало проблему структурной перестройки. Организация и качество управления так и остались на месте, никаких видимых сдвигов так и не произошло, при том, что первичные преобразования промышленных предприятий в акционерные общества произошли.

Главной причиной тенденции к дроблению организационных структур крупных промышленных предприятий являлось то, что упор делался на концентрацию капитала в «точках роста». Строго говоря, отраслевая структура управления промышленностью была разрушена.

Производственно-технологическим комплексам приходилось определиться с выбором между распадом комплекса как экономически, так и технически, либо же потерять самостоятельный юридический статус отдельных производственных составных частей, но при этом приватизировать в качестве единого цельного комплекса.

Освобождение от жестких ограничений, или если выразаться профессиональным языком - либерализация экономической жизни на первоначальном этапе переустройства не привела к тому, чтобы можно было создать условия для внутреннего приспособления предприятий к рыночной среде, не превратила их в самостоятельные и результативные промышленные субъекты, способные воспринять потребность в организационных и технических инновациях.

В результате, общий объем производства сократился как минимум в два раза. Именно в таких условиях и наметилась тенденция к стремлению экономических субъектов оставаться на плаву за счет общих усилий, объединения, таким образом, создавая финансово-промышленные группы,

основанные на взаимопроникновении и объединении капиталов абсолютно разных сфер деятельности.

Можно сказать, что в наше время прослеживается такая же тенденция. Предприниматели, обладающие достаточным количеством финансовых ресурсов, продолжают увеличивать их объем путем самофинансирования и самоокупаемости. Но, к сожалению, конкуренция на рынке не перестает возрастать, а масштабы производства также не стоят на месте. Таким образом, предприятиям все труднее достичь своих целей, затрачивая только лишь свой потенциал, что приводит к необходимости поиска и привлечения дополнительных источников финансирования. Это влечет за собой также поиск связей, которые обеспечат финансирование, позволят расширить и углубить производственно-технологические связи. Это достигается при совместной эксплуатации ресурсов, объединении капиталов, что создает благоприятный климат для осуществления экономической деятельности.

Образование финансово-промышленных групп (ФПГ) происходит тремя путями:

- по решению правительства с участием госпредприятия;
- на основе договорного объединения частных предпринимателей;
- по межправительственным соглашениям.

Основными признаками ФПГ являются следующие:

- во главе ФПГ стоит финансовая компания;
- бывает, что ФПГ основана на структуре торгового дома;
- одну из главных ролей играет участие промышленного звена,

которое составляют предприятия разных отраслей;

- характерная единая политика ценообразования;
- общее имущество;
- организационная целостность и юридическая самостоятельность.

Проблемы, решаемые ФПГ.

Прежде всего, создание ФПГ позволяет сдерживать рост издержек производства, причиной которых может служить неэффективность организационной структуры, а также многочисленные изъяны в экономических отношениях между предприятиями. Это является одной из самых острых проблем промышленности.

Также, ФПГ позволяют координировать ценовую политику, что способствует стабильности цен на конечную продукцию.

Создание ФПГ благоприятствует уменьшению потребности в кредитах

коммерческих банков под довольно высокие проценты. Это позволяет стабилизировать цены и уменьшить отток капитала.

Но, тем не менее, существует и обратное мнение, что создание ФПГ в нашей стране имеет ряд отрицательных последствий.

Один из главных и весомых аргументов, это то, что крупные масштабы объединения всех производственных мощностей могут сильно пошатнуть климат конкуренции.

Вторым аргументом служит то, что мощные ФПГ в будущем смогут использовать свое влияние для получения льгот под неэффективные проекты и производство неконкурентной, слабой продукции.

Но все-таки в нашей стране все еще аргументы “за” звучат куда более убедительно.

Ведь в действительности, объединение капиталов и производства позволяет развить индустриальный и финансовый сектора экономики гораздо интенсивнее.

На данный момент в России сложилась такая ситуация, когда наибольшая часть товаров и услуг поставляется из других стран, из чего следует, что наши мелкие предприятия с трудом выдерживают иностранную конкуренцию, если вообще выдерживает. На сегодняшний день иностранная конкуренция является главным фактором и стимулом к созданию ФПГ. Наша страна давно не является конкурентоспособной в таких областях, как бытовая техника, радиоэлектроника, машиностроение, хотя и все информационные каналы страны твердят в один голос о важности инноваций в экономике, но - увы.

На основе всего вышеперечисленного можно сказать, что ФПГ - активно развивающаяся и совершенствующаяся форма взаимодействия финансовых и промышленных структур, позволяющая финансовым учреждениям наиболее эффективно не только распределять свои ресурсы, но и некоторым образом управлять их использованием заемщиком. С другой стороны, промышленные структуры получают надежного и постоянного контрагента, осуществляющего гибкое и всестороннее финансирование и финансовое обслуживание его нужд.

Российское законодательство уже довольно четко определило механизм и правила функционирования ФПГ. Единственным крупным недостатком данного нормативного участка является запрещение банкам участвовать более чем в одной ФПГ. Данный вопрос спорен, но большинство экономистов не видят в участии банка в нескольких ФПГ ничего дурного.

Паценко Ю.С.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УВЛЕЧЕНИЯ СЕЛФИ

С развитием науки и техники в нашу повседневную жизнь входят все новые и новые понятия, одним из которых является селфи. Селфи – это фотография кого-либо, сделанная им самим, как правило, с помощью смартфона или камеры, выложенная в социальные сети.

В работе мы задались вопросом - какие экономические последствия имеет это популярное увлечение? Для ответа на него мы поставили следующие задачи:

1. изучить явление селфи;
2. определить отношение экспертов к данному увлечению;
3. выяснить, как селфи влияет на спрос и предложение на рынке сопутствующих товаров;
4. провести анализ цен на отдельные товары.

Гипотеза: модное увлечение влияет на увеличение производства новых селфи-товаров, производители быстро реагируют на изменяющиеся вкусы потребителей.

Данный вид фотографии приобрел высокую популярность, особенно в последние годы. Причины, по которым люди увлекаются селфи, могут быть различными, мы выделили некоторые из них:

1. данный вид фотографии помогает повысить уровень уверенности в себе;
2. селфи удовлетворяет потребность в самовыражении и творческой реализации;
3. селфи – инструмент доступной и бесплатной рекламы;
4. с высоким уровнем технического прогресса появляются все новые и новые возможности для создания фотографий.

Ученые расходятся во мнениях, является ли селфи болезнью, или это всего лишь безобидное веяние моды. В последнее время проводится множество исследований данного явления, так как «лихорадка» охватила достаточно большое количество человек.

Вкусы и предпочтения влияют на формирования спроса у покупателей. С появлением нового увлечения селфи заметно возрос спрос на некоторые сопутствующие товары (например, смартфоны со специальными функциями, приспособления для селфи).

Несложно заметить, что на рынке появились также и новые товары, позволяющие более быстро и проще сделать снимок (например, селфи-палка или монопод, кнопка для селфи, шляпы и туфли со встроенной функцией для снятия фотографии и т.д.).

Не стоит забывать и о мобильных приложениях для редактирования фотографий, так как многие функции в них платные. Появляется также и множество новых социальных сетей в Интернете, что открывает новые площадки для рекламодателей.

Производители быстро реагируют на изменение вкусов потребителей. Наряду со многими аксессуарами и приложениями для селфи предприниматели начали предлагать и специальные курсы по данному виду фотографий.

Важным экономическим аспектом селфи является возможность использования снимков в качестве рекламы. В социальных сетях многие звезды делают селфи-снимки с каким-либо продуктом.

Данный вид фотографии предприниматели также используют для продвижения своего бизнеса не только с помощью прямой рекламы, но также и с созданием различных конкурсов, где одним из условий является создание селфи-снимка. Такой способ позволяет привлечь внимание заинтересованных потребителей, а также повысить популярность бренда.

Многие предприниматели могут использовать социальные сети для поиска наемных рабочих.

У увлечения селфи есть много положительных и отрицательных сторон. Селфи – это вид в искусстве фотографирования, естественно возникший в результате развития современных технологий. Он может использоваться предпринимателями для извлечения прибыли.

СЕКЦИЯ 1

«ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ И ФИНАНСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ»

Алудова-Краус А.Р.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлов Г.С., к.э.н., доцент - научный руководитель

ВНЕДРЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ APPLE PAY: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ В РОССИИ

Если верить американскому социологу Говарду Рейнгольду, то общество сейчас находится на стадии перехода к новому типу: оно становится «умной толпой», или смартмобом. «Умная толпа» отличается от просто «толпы» высокой способностью к самоорганизации и сотрудничеству, несмотря на отсутствие единого центра, и рациональным поведением. Рождению смартмоба, по Рейнгольду, способствовали высокие технологии, а решающей стала возможность выхода в интернет с помощью мобильного телефона, а не только персонального компьютера. Недавно в экосистеме, сконцентрированной на мобильных телефонах, появились новые обитатели – Apple Pay и Samsung Pay, замкнувшие на смартфон еще и платежи. Россия вошла в первую десятку стран, в которых эти компании запустили сервисы оплаты с помощью телефона

История и распространение

Apple Pay впервые была анонсирована в сентябре 2014 года, и уже в октябре стала доступна жителям США. В Россию система пришла в октябре 2016 года. Всего в мире она работает в 12 странах, в Европе это пока Великобритания, Франция, Швейцария и Россия. Из этих четырех стран лидером по количеству банков, которые стали поддерживать Apple Pay, является Великобритания, а на втором месте, что приятно, – Россия.

В отличие от оплаты банковской картой, делать покупки в магазине через Apple Pay с iPhone и Apple Watch можно за считанные секунды. Просто приложите палец к Touch ID и поднесите iPhone к терминалу. Или дважды нажмите боковую кнопку на Apple Watch и поднесите их к терминалу.

Преимущества

Более безопасный способ оплаты. Когда вы оплачиваете покупки, Apple Pay использует индивидуальный номер устройства и уникальный код

транзакции. То есть номер карты не сохраняется на вашем устройстве или наших серверах, и он не передаётся продавцам при оплате.

Ваши покупки — ваше дело. Apple Pay не сохраняет информацию о транзакциях, по которой можно вас идентифицировать. Для удобства ваши последние покупки хранятся в Wallet — эти данные больше никуда не пересылаются.

Совместимые устройства

Устройства Apple: iPhone 6/6 Plus, 6S/6SPlus, 7/7 Plus, SE, AppleWatch. А через iPad и Mac Apple Pay можно совершать покупки через интернет. На телефонах, не оснащенных NFC, таких как iPhone 5, 5C, 5S, Apple Pay может использоваться с помощью Apple Watch, хотя и без подтверждения сенсором Touch ID. Apple Watch отслеживает нахождение на руке пользователя, и при их надевании требуется ввести PIN-код от Apple Pay.

Добавление карты на устройстве iPhone

Перейдите в программу Wallet и нажмите «Добавить платежную карту».

Выполните следующие действия для добавления новой карты. При появлении запроса на добавление карты, которую вы используете в iTunes, просто введите код безопасности.

Нажмите кнопку «Далее». Ваш банк или эмитент карты проверит вашу информацию и решит, можете ли вы добавить свою карту в Apple Pay. Если банку или эмитенту карты потребуется дополнительная информация для проверки карты, он ее запросит. При наличии информации вернитесь в раздел «Настройки» > «Wallet и Apple Pay» и нажмите карту.

После того как банк или эмитент карты проверит вашу карту, нажмите «Далее». Затем приступите к использованию Apple Pay.

Участвующие организации

Apple Pay работает с Альфа-банк, банк «Санкт-Петербург», МДМ банк, МТС банк, банк «Открытие», Райффайзенбанк, Тинькофф, ВТБ24 и Яндекс Деньги, банк «Русский стандарт», Сбербанк .

Samsung Pay

Samsung Pay увидела свет в августе 2015 года и стала доступна только в Южной Корее. В Россию система пришла 29 сентября 2016 года, а всего в мире сервис работает в 11 странах, в Европе это пока Россия и Испания.

Обе платежные системы пока работают только с ограниченным числом банков, у Apple и Samsung их сейчас примерно поровну. Обе системы

поддерживают как MasterCard, так и Visa (до 1 декабря Samsung с Visa не дружили), но не во всех банках.

Безопасность

У обеих систем она схожа: все транзакции доступны по отпечатку пальца владельца. В случае с Samsung Pay можно также совершить оплату с помощью специального ПИН-кода. Второе, кстати, удобно, как минимум в двух случаях: если вы на морозе, но в тачскрин-перчатках (в них можно нажимать на экран, но отпечаток пальцев не считывается) или если у вас влажные руки (в этот момент отпечаток тоже не считывается, увы). В этих ситуациях вас спасает как раз только возможность заменить авторизацию с помощью отпечатка авторизацией с помощью ПИН-кода.

Главная фишка Samsung Pay заключается в том, что система работает не только с терминалами, поддерживающими бесконтактную оплату (технология NFC).

Samsung использует собственную технологию – MST (от англ. Magnetic Secure Transmission — магнитная безопасная передача), позволяющей расплачиваться с помощью смартфона на практически любом терминале, принимающем банковские карты.

Система умеет имитировать магнитную полосу карты! Смартфоны Samsung, поддерживающие технологию MST, создают магнитное поле, схожее с сигналом магнитной полосы банковской карты. Диапазон действия составляет около 7–8 сантиметров.

Именно ради этой технологии Samsung приобрела компанию LoopPay, инженеры которой и реализовали идею MST.

Общее впечатление

Несмотря на, в общем-то, схожие технологии, две системы оказались очень непохожи друг на друга. Кроме поддержки в целом одинаковых банков, Apple Pay будет удобна большинству пользователей в крупных городах России благодаря относительной развитости платежных терминалов в точках продаж (наличие бесконтактной оплаты) и тому факту, что платить можно как физически в магазинах, так и онлайн с помощью отпечатка пальца на всех мобильных устройствах, а также на новых моделях MacBook Pro с Touch Bar.

Samsung Pay пока не может похвастаться таким широким списком поддерживаемых устройств, но однозначно эта система более практична для владельца смартфона – с ней можно оплатить покупки почти во всех

терминалах на территории большинства стран мира, даже где об NFC еще не слышали.

После пары месяцев пользования обеими системами в России, Франции, Великобритании и Венгрии можно сказать следующее. Apple Pay благодаря широкому списку партнеров и устройств делает оплату в сети и в приложениях (даже «Яндекс-Такси» можно оплатить по отпечатку пальца) более удобной, особенно в России, где вообще не возникло проблем. А система Samsung Pay ориентирована на оплату только смартфоном (а не «умными» часами), зато она в некоторых случаях оказывается более удобной, чем оплата смартфоном Apple, и совместима с большим количеством терминалов вне зависимости от их новизны.

К Apple Pay и Samsung Pay уже подключилось 10% потенциальной базы клиентов и количество постоянно растет, говорит представитель Сбербанка. Пока рано делать выводы о росте лояльности клиентов, но многие открывали новые карты для использования Apple Pay и Samsung Pay, рассказывает Симонян из «ВТБ 24». Доля подключений к сервисам в общем количестве клиентов банка невелика, в том числе из-за того, что подходящие устройства есть далеко не у всех клиентов, объясняет он и рассчитывает, что не менее 30% клиентов «ВТБ 24» с подходящими смартфонами воспользуются сервисами в течение следующего года. Михалев ждет, что в течение следующего года до 20% клиентов Бинбанка, у которых есть подходящее мобильное устройство (не только смартфон), будут пользоваться сервисами бесконтактной оплаты. Он также выразил надежду, что возможность расплачиваться телефоном может быть причиной открыть карту в его банке.

Значимое расхождение по популярности Apple Pay и Samsung Pay в «ВТБ 24» заметили только в регионах, говорит Симонян: Samsung Pay относительно чаще подключали в регионах из-за наличия сервиса у среднеценовых смартфонов Samsung, а также технологии MST, в Санкт-Петербурге силы были распределены поровну.

Мартынова Е.В., Куклева А.В.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлов Г.С., к.э.н., доцент - научный руководитель

НОВАЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ВОЛНА И РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ РОСТА В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Предыдущая волна технологической революции — информационная — полвека прослужила двигателем глобальной экономики. Революция финансовых технологий - главный фактор роста мирового хозяйства в ближайшие десятилетия. В докладе PricewaterhouseCoopers отмечается: «Блокчейн развивается и распространяется с беспрецедентной скоростью. Чтобы превратиться из стартапной идеи в зрелую технологию, ему потребовалась лишь малая часть того времени, которое понадобилось интернету или персональным компьютерам». «Распространение блокчейна может привести к радикальному изменению конкурентного ландшафта в финансовом секторе. Текущие фонды прибыли будут перераспределены в пользу владельцев новых эффективных блокчейн-платформ».

Многие задаются вопросом, что такое Блокчейн, и в чем сущность нововведения. Суть технологии — в распределенном хранении информации, касающейся любых жизненных вопросов. К примеру, цепь Блокчейн может хранить данные о транзакциях и о том, кто, кому и в каком объеме перевел деньги. Инновационная технология является отличным примером того, как современные технологии могут изменить не только финансовые стандарты, но и весь мир в лучшую сторону.

Применительно к криптовалюте, Блокчейн является оплотом финансовой мощи Биткоина. Технология гарантирует сохранение информации о денежных переводах между участниками системы.

Помимо этого, Блокчейн позволяет хранить информацию о правах на недвижимость, предоставленных ранее займах, заключении браков, нарушении ПДД и так далее. Значит, что в Blockchain записывается вся информация, которая хранится на бумаге. Разница состоит в том, что подделать информацию уже не получится.

«Ключевая идея, которую мы хотим выразить, состоит в том, что блокчейн — это эволюционный скачок в развитии технологий оптимизации

бизнес-процессов. Децентрализованные распределенные базы данных предоставляют участникам рынка такие возможности изменения облика финансового сектора, которые, как правило, появляются лишь раз в поколение».

Такой вывод относительно блокчейн и связанных с ним технологий сделала международная компания PriceWaterhouseCoopers в своем исследовании финтех-рынка за 2016 год.

Эксперты PwC отметили, что, несмотря на свою перспективность, блокчейн встречает на своем пути также и преграды. Во многом это можно объясняется недостаточным пониманием технологии игроками финансового сектора. 83% респондентов ответили, что знакомы с ней в общих чертах и лишь 2% назвали себя экспертами в области.

Специалисты PwC также заметили скорость изменений: «Блокчейн развивается и распространяется с беспрецедентной скоростью. Чтобы превратиться из стартапной идеи в зрелую технологию, ему потребовалась лишь малая часть того времени, которое понадобилось интернету или персональным компьютерам, чтобы стать привычными для всех атрибутами повседневной жизни».

Потенциал применения технологии

Авторы исследования считают, что распространение блокчейн может привести к абсолютному изменению конкурентного ландшафта в финансовом секторе. Текущие фонды прибыли будут перераспределены в пользу владельцев новых эффективных блокчейн платформ.

Специалисты PwC выделяют следующие положительные возможности, связанные с практическим применением блокчейн:

1. Упрощение доступа к финансовым услугам для жителей развивающихся стран
2. Появление новых стартапов и компаний
3. Усовершенствование ведения бухгалтерии
4. Улучшение взаимодействия с финансовыми регуляторами
5. Более гибкое управление денежными резервами
6. Улучшение качества повседневных финансовых операций
7. Появление и внедрение умных контрактов

Основные тенденции рынка блокчейн в 2016 году

1. Зарекомендовавшие себя участники рынка сосредоточатся на защите интеллектуальной собственности.

2. Компании при принятии сопряженных с риском технических решений будут основываться на стратегических планах компании.

3. Разработка и тестирование блокчейн-проектов сместится с операционной деятельности на проработку связанных с ней процедур.

Основные закономерности, на которые следует ориентироваться в 2016 году и в будущем

Преимущества новых технологий редко распределяются поровну между участниками рынка. То есть, победители и проигравшие были и будут всегда всегда и уже сейчас можно сказать, что многие не получают выгоды от бизнеса, которую они хотят увидеть от появления новых технологий.

Эксперты PwC считают возможным такой вариант развития событий: технически подкованные участники рынка будут налаживать стратегические партнерства с небольшими группами другими микроконсорциумами, что позволит им сосредоточиться на трансформации дорогих внутренних процессов и предложить результаты этой работы в рамках эффективных платформ общего пользования. Такие платформы впоследствии могут продаваться в качестве услуг более малым конкурентам.

В целом все участники финансового сектора должны занять активную позицию с точки зрения реакции на возникающие угрозы и новые возможности, которые возникнут вместе с распространением новых технологий.

Браткова О.А., Бессолицина О.М.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлов Г.С., к.э.н., доцент - научный руководитель

НАСТОЯЩЕЕ И БУДУЩЕЕ БАНКОВСКИХ КАРТ

На сегодняшний день пластиковые карты активно используются в повседневной жизни. Они стали обыденным инструментом денежного обращения, несмотря на то, что несколько десятилетий назад считались чем-то особенным и уникальным. С помощью карты мы можем оплатить товар в магазине, не тратя свое время на поиск наличных денег, купить авиа- или ж/д-билет, не выходя из дома, а также получить заработную плату, стипендию или пенсию на свою карту.

Для того, чтобы оценить состояние рынка банковских карт в целом и понять их перспективы развития было опрошено 66 человек возрастной категории от 14 лет с помощью сайта <https://my.surveymonkey.com>. Этим людям были заданы такие вопросы как:

- имеются ли у них банковская карта, если да, то в каком количестве;
- снимают ли они деньги с имеющихся карт;
- часто ли они оплачивают покупки картой;
- пользуются ли они технологией Paywave или paypass;
- пользуются ли они технологией бесконтактного платежа с помощью телефона;
- исчезнут ли по их мнению банковские карты примерно через 10.

В результате опроса были получены следующие результаты:

- Как видно из диаграммы (рис. 1) у 92% опрошенных имеется банковская карта;



Рис. 1 «Наличие банковской карты, чел.»

Источник: разработана авторами по материалам <https://my.surveio.com>

- Рассматривая следующую диаграмму (рис.2), можно заметить, что около 86% опрошенных имеют до 3-х банковских карт и только 6% опрошенных имеют больше трех карт. Среди участников опроса также нашлись люди, которые не имеют их вообще.



Рис. 2 «Количество банковских карт, чел.»

Источник: разработана авторами по материалам <https://my.surveio.com>

- Более 86% людей снимают деньги с имеющихся банковских карт (рис.3).



Рис. 3 «Снятие денежных средств с банковских карт, чел.»

Источник: разработана авторами по материалам <https://my.surveio.com>

- В тоже время более 65% людей оплачивают покупки с помощью безналичного расчета, т. е. банковской картой (рис.4).



Рис. 4 «Оплата покупок банковской картой, чел.»

Источник: разработана авторами по материалам <https://my.surveio.com>

- Несмотря на то, что из опрошенных 24% не имеет представления о том, что такое «PayWave» и «PayPass», все же нашлись люди, которые пользуются данной услугой – 13 человек (см. рис. 5).



Рис.5 «Использование технологий PayWave/PayPass, чел.»

Источник: разработана авторами по материалам <https://my.surveio.com>

- В то же время бесконтактной технологией платежей с помощью мобильного телефона пользуется на 9 человек больше, чем технологией «PayWave» и «PayPass», что составляет 33% от общего числа опрошенных. Почти все люди участвующие в опросе имели представление о данной услуге (рис.6).



Рис. 6 «Использование технологий бесконтактных платежей с помощью мобильного телефона, чел.»

Источник: разработана авторами по материалам <https://my.surveio.com>

Как видно на последней диаграмме (см. рис.7), больше половины людей (43 человека), участвующих в опросе, уверены в том, что банковские карты не исчезнут через 10 лет.



Рис. 7 «Существование банковских карт через 10 лет, чел.»

Источник: разработана авторами по материалам <https://my.surveio.com>

Таким образом, обобщая результаты опроса, можно сделать вывод, что у большинства опрошенных имеются банковские карты, и они активно ими расплачиваются. Кроме того, многие люди из числа опрошенных не пользуются такими услугами как «PayWave» и «PayPass», а пользуются в большей степени безналичным расчетом с помощью мобильного телефона. Данная тенденция может быть одной из предпосылок к исчезновению банковских карт.

Что же касается перспектив развития пластиковых карт? Здесь может быть два сценария. Первый сценарий – это более усовершенствованные пластиковые карты, защищенные от мошенничества, с помощью дисплея на банковской карте или биометрическая аутентификация. Так же в 2017 году планируется заменить бумажный паспорт на пластиковую карточку. Одним из новшеств такого паспорта будет то, что по желанию владельца в паспорт можно внедрить банковский чип. Но если помнить, что пластиковые карты всего лишь один из платёжных инструментов, то отсюда мы получаем второй сценарий. Пластиковые карты могут перестать существовать. Например, есть предпосылки того, что пластиковые карты будут заменены мобильным телефоном. Уже сейчас данная услуга возможна для использования, но она еще не так распространена. Также в недавних новостях от ПАО «Сбербанк», которые заявил, что через пару лет готов отказаться от пластиковых карт, как от банковского продукта. Распознавать своих клиентов банк будет по голосу и внешности. Вызваны идеи такого изменения тем, что пользователи карт

испытывают неудобство во время обслуживания карт в офисе банка, а так же возросшим риском карточного мошенничества. Технологии не стоят на месте и есть вероятность, что появится более усовершенствованная замена пластиковым картам и они перестанут существовать. Будущее пластиковых карт двояко, и однозначно сказать, что их ждет невозможно.

Казаросян В.А., Эль Хеннави К.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Власова М. С., к.э.н., доцент - научный руководитель

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ BLOCKCHAIN К НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ

На сегодняшний день жизнь человека связана с большим количеством новых технологий, информации, денег и многочисленных бумаг. Для достижения задач приходится привлекать много посредников, с которыми сотрудничество подразумевает осуществление десятков разных операций.

В последнее время появляется все больше организаций и лиц, злоупотребляющих служебным положением. Главная задача Blockchain — исправить проблему, связанная со значительными временными затратами (бумажная волокита при оформлении документов) и материальными (оплачиваемые услуги посредников).

Многие задаются вопросом, что такое Blockchain, и в чем сущность технологи. Суть нововведения — в распределенном хранении информации, которая касается любого жизненного вопроса. Например, цепь Blockchain может хранить информацию о транзакциях и о том, кому и в каком объеме были переведены деньги. Данная технология является отличным примером того, как инновации могут изменить не только финансовые стандарты, но и весь мир в лучшую сторону.

Технология Blockchain помогает хранить информацию о предоставленных ранее займах, нарушении ПДД, правах на недвижимость, заключении браков и т. д.. Получается, что в Blockchain записывается все, что хранится на бумаге. Разница заключается в том, что подделать или изменить информацию никак не выйдет.

По структуре Blockchain представляет собой связанную друг с другом цепь блоков, содержащих в себе определённую информацию. Блок наполнен записями, а новые блоки всегда добавляются в конец цепи и повторяют информацию, которая содержится в ранее созданных структурных единицах системы.

Цепочка Blockchain строится на базе 3 главных принципов — открытость, защита и распределённость. Пользователи системы Blockchain

формируют собой компьютерную сеть, и при этом в каждом из компьютеров хранится копия каждого из блоков. Такой принцип позволяет системе стать почти неуязвимой — вывести ее из строя практически невозможно. Информация Blockchain каждому не доступна. Если это необходимо, то любой блок можно открыть для изучения, отследить, проверить корректность данных, а также проанализировать путь изменения информации. Так что же такое Blockchain? По сути, это система, которая позволяет проверять других участников и не доверять никому. При любых сомнениях проводится проверка, после чего принимается решение.

Все данные защищены в системе. Цепочка Блокчейна надежна зашифрована, следовательно, это открывает пути для получения открытой и достоверной информации, то есть по сути можно увидеть всех богатых людей через информацию в блоке, но узнать, кому принадлежит данная информация, нереально. Для подтверждения используется специальный ключ, от которого зависит, будет ли опознан пользователь системой или нет. В этом вся суть технологии Блокчейна и ее главной особенности.

Человечество оценило по достоинству неограниченные возможности технологии Блокчейна и пытается использовать ее для ведения учета практически во всех сферах жизнедеятельности, в том числе и Федеральная налоговая служба РФ. Она планирует отказаться от сбора деклараций с организаций. По словам заместителя главы ФНС Егорова Даниила, отказ от декларационной системы значительно повысит эффективность сбора, а также обработки налоговой информации и сделает возможным организациям не содержать большое количество бухгалтеров. Осуществить данную идею планируется как раз с помощью технологии Блокчейна.

Проблема состоит в том, что плательщики налога заключают сделки, проводят операции, оформляя это документами, переносят все себе в компьютеры, осуществляют проводки, далее вводят в аналитику, синтетику, в декларации, потом подают федеральной налоговой службе, а уже они начинают обратно все это разворачивать. Применение же технологии Блокчейна позволит ФНС получить доступ к первичным данным организации, в результате чего необходимость подавать декларации в принципе отпадает.

В ФНС говорят, что пока отказ от декларационной системы значит в перспективах будущего, поскольку для начала должны появиться соответствующие программы в реестре российского ПО, которые будут одобрены Федеральной службой безопасности, а также Федеральной службой

по техническому и экспортному контролю. В Центробанке и Минфине поддерживают идею применения технологий, лежащих в основе криптовалют. Вместе с этим, регулятор сам тестирует уже «мастерчейн» - это система обмена информацией между участниками банковского рынка.

Сами участники рынка согласны с решением ФНС отказаться со временем от подачи деклараций. Они также подчеркивают, что успех этого предложения во многом зависит в большей степени от политической воли и скорости получения всех нужных согласований от многих структур и ведомств, а не от технологических решений.

Манин И.С., Кожокару Н.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Альгина Т. Б., к.т.н., доцент - научный руководитель

АНАЛИЗ И ОПТИМИЗАЦИЯ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ НА ПРИМЕРЕ ОАО «ГРУППА ИЛИМ»

1. Деятельность Группы «Илим». Социальная ответственность ведения бизнеса

На сегодняшний день компания «Илим» является гигантом целлюлозной промышленности России. Предприятие тесно сотрудничает с компанией «International Paper», которая владеет 50% акций Группы «Илим». Штаб квартира Группы «Илим» находится в Санкт-Петербурге. «Илим» производит 75% российской целлюлозы, 20% картона в стране и 10% бумаги. За 2015 год компания произвела 3 млн. тонн продукции, а на предприятиях группы работает более 17 000 человек.

За 2015 год группа «Илим» инвестировала 2 миллиарда \$ в лесную отрасль РФ. Компания осуществляла инвестиции в двух больших проектах: «Большой Братск», благодаря которому была запущена крупнейшая целлюлозная линия, а также проект «Большая Коряжма», в рамках которого было запущено новое бумажное производство.

2. Анализ денежных потоков Группы «Илим» в 2015-ом году

Коэффициенты денежного покрытия обязательств показывают взаимосвязь потока от основной деятельности со статьями баланса. Они являются индикатором способности компании погашать свои обязательства, например, такие как задолженность по процентам, основная сумма долга по кредитному договору, дивидендные платежи. Данный коэффициент рассчитывается как отношение потока от операционной деятельности к сумме долга. Для компании «ИЛИМ» значение этого показателя находится на уровне 3,66 в 2015-ом году. Коэффициент, равный или превышающий единицу, означает, что компания находится в хорошем финансовом положении и может покрывать свои обязательства за счет денежных притоков, формируемых основной деятельностью.

Коэффициент денежного покрытия выручки предоставляют информацию о способности компании генерировать денежные средства от ее деятельности.

Другими словами, он показывает способность компании трансформировать свои продажи в деньги. Находится делением денежных потоков от операционной деятельности на выручку. У организации «ИЛИМ» этот коэффициент составил 19,47% в 2014-ом году и 20,92% в 2015-ом году. Считается, что постоянный или растущий коэффициент является признаком хорошего управления дебиторской задолженностью. Компании с такой тенденцией являются хорошим инвестиционным вложением.

Коэффициент денежного покрытия капитальных затрат рассчитывается как отношение денежных потоков от инвестиционной деятельности к денежным расходам капитального характера. Чем выше показатель, тем большей финансовой устойчивостью обладает компания. У рассматриваемой организации этот коэффициент составил 2,51 в 2015-ом году, что является хорошим результатом, превышающий среднее значение по отрасли.

Коэффициент рентабельности денежных потоков рассчитывается как сумма денежных потоков от операционной деятельности, уплаченных процентов и налогов, деленные на величину активов компании. В 2015 году этот коэффициент составил 0,166. Чем выше значение этого показателя, тем лучше. Обычно этот показатель используется аналитиками для сравнения деятельности компании и своих конкурентов.

3. Рекомендации и выводы

По результатам деятельности в 2015-ом году Группа «Илим» получила прибыль объемом в 44 248 миллиона рублей и произвела продукцию объемом в 3,1 млн. тонн. Является крупнейшим экспортером бумаги и картона в СНГ, Китай, Японию и Корею. В целом, компания показала прекрасные результаты по итогам 2015-го года, но определенные моменты возможно скорректировать.

Отрицательные последствия избыточного денежного потока проявляются в потере реальной стоимости временно неиспользуемых денежных средств в результате инфляции, потере потенциального дохода от неиспользуемой части денежных активов в сфере краткосрочного их инвестирования, что в конечном итоге также негативно сказывается на уровне рентабельности активов и собственного капитала предприятия.

Замедление выплат денежных средств в краткосрочном периоде может быть достигнуто путем использования флуота для замедления инкассации собственных платежных документов или увеличения по согласованию с поставщиками сроков предоставления предприятию товарного (коммерческого) кредита. Дополнительным грамотным решением будет замена

приобретения долгосрочных активов, требующих обновления, на их аренду (лизинг). В дополнение, можно осуществить реструктуризацию портфеля полученных финансовых кредитов путем перевода краткосрочных их видов в долгосрочные.

Методы оптимизации избыточного денежного потока предприятия связаны с обеспечением роста его инвестиционной активности. В системе этих методов могут быть использованы увеличение объема расширенного воспроизводства операционных внеоборотных активов или ускорение периода разработки реальных инвестиционных проектов и начала их реализации. Помимо них, можно осуществить региональную диверсификацию операционной деятельности предприятия, активно формировать портфель финансовых инвестиций и планировать досрочное погашение долгосрочных финансовых кредитов.

Таким образом, при осуществлении озвученных выше нововведений, а также при проведении грамотной инвестиционной политики, показатели группы «Илим» будут показывать стабильный рост и повышать значимость компании в целлюлозной промышленности России и мира.

Комарова Е.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Власова М. С., к.э.н., доцент - научный руководитель

НАЛОГОВЫЙ МОНИТОРИНГ КАК НОВАЯ ФОРМА КОНТРОЛЯ

Эффективное функционирование системы налогообложения – залог формирования конкурентоспособной экономики, неотъемлемое условие социального развития и повышения благосостояния населения. Успешное функционирование институтов современной экономики возможно только при надежной налоговой системе и налоговом регулировании. А для этого развитие хозяйственной жизни должно сопровождаться постоянным усовершенствованием и разработкой новых налоговых инструментов.

Актуальность данной темы исследования заключается в сложившейся экономической ситуации в стране, которая, несомненно, стимулирует рост общественного интереса к налоговым правоотношениям. Изучение налоговых нововведений всегда ведет к стабильности и определенности в налоговой нагрузке, что гарантирует снижение рисков и, как следствие, наиболее благополучное функционирование компании. Познакомимся с особенностями одного из таких нововведений.

Согласно изменениям налогового законодательства, начиная с 1 января 2015 г., в России введена новая форма налогового контроля – налоговый мониторинг. Суть налогового мониторинга состоит в контроле за правильностью исчисления, полнотой и уплатой налогов в соответствии с платежным графиком.

Задача налогового мониторинга заключается в том, чтобы предоставить организациям возможность разрешить все спорные моменты налогового права и налогообложения заранее, прежде подачи налоговой декларации. Что это предполагает? В первую очередь, уменьшение налоговых рисков путем получения детальных, обоснованных комментариев от налоговых органов по операциям налогоплательщика. Во-вторых, благодаря тому, что налоговики будут иметь неограниченный доступ к данным налогового и бухгалтерского учета компаний, они смогут вести контроль за соблюдением правил отражения финансовых операций.

Проведение налогового мониторинга в своей компании на данный момент дело добровольное. Поэтому каждая компания определяет целесообразность реализации новой формы налогового контроля самостоятельно.

Однако, воспользоваться проведением налогового мониторинга вправе не каждая организация. Круг участников ограничен, в первую очередь, крупными налогоплательщиками и рядом других условий. Интересно то, что первоначально предъявленные требования к налогоплательщикам были существенно жестче и были скорректированы. Условия вступления в налоговый мониторинг заметно смягчились, что может быть обусловлено заинтересованностью государственных органов в его проведении.

Данный вид налогового контроля уже широко применяется в международной практике, распространен в Германии, США, Австрии, Великобритании и других странах. И такой опыт взаимодействия налогоплательщика и налоговой службы по вопросам правомерности исчисления и уплаты налогов был признан положительным.

Таким образом, налоговый мониторинг нововведением российских законодательных органов не является и по сегодняшний день продолжает функционировать на территории нашей страны как пилотный проект, доступный крупнейшим налогоплательщикам.

Нововведения в налоговом контроле, определенно, положительные для бизнеса. Из основных преимуществ можно выделить освобождение от выездных налоговых проверок. В чем преимущество? Во-первых, это позволит значительно сэкономить средства на юристов и адвокатов, услуги которых могут понадобиться в сложной спорной ситуации, такие затраты у крупных компаний доходят до десятков и даже сотен миллионов рублей. Во-вторых, появится возможность открыто, оперативно и без рисков выходить из спорных ситуаций.

Другое преимущество - это быстрый и удобный электронный обмен информацией по данным финансовой отчетности. Всем известно, что большинство налогоплательщиков расходуют много средств и усилий только лишь на обслуживание процесса налогового контроля и предоставление информации и документов. Налоговый мониторинг помогает выстроить иную систему взаимодействия. Налогоплательщик будет иметь в своей компании налаженную эффективную систему исчисления и уплаты налогов, а также

сохранит свои время и средства, ранее необходимые на выполнение дополнительных операций.

Таким образом, можно сказать, что налоговый мониторинг вводит новую форму онлайн-взаимодействия налоговых органов и налогоплательщика, при которой первые будут иметь прямой доступ к данным налогоплательщика, а он в режиме реального времени сможет обратиться в налоговый орган за пояснениями по спорным вопросам налогообложения.

Безусловно, образование новой формы контроля потребует от налоговых органов специалистов высокого профессионального уровня и выполнения непривычных для себя функций онлайн-консультанта. Но это того стоит, ведь проведение налогового мониторинга, как показывает практика, намного эффективнее выездных проверок, качество которых зачастую не удовлетворяет ни одну из сторон налоговых взаимоотношений.

Налоговые органы также видят в введении новой формы контроля ряд выгод. Основные из них такие как:

Возможность оперативно и качественно отслеживать соблюдение налогового законодательства, честность в исчислении, полноту и регулярность уплаты налогов и сборов;

Обеспечение прогнозируемости объемов налоговых поступлений;

Повышение эффективности: расходы на проведение налоговых проверок снижаются, а разрешение налоговых споров проходит быстрее.

Но все же, как показывает практика, зачастую нововведение на первых этапах применения чревато рисками.

И одно из них – конфиденциальность информации. Безусловно, налоговая тайна защищена законом, однако, если учесть тот факт, что информация становится известна двум субъектам – риск возрастает как минимум в два раза. В международной практике налогового мониторинга многие, как правило, ограничиваются раскрытием только налогового учета (без бухгалтерского).

Но несмотря на существующие риски, налоговый мониторинг – это реальная привилегия. И преимуществ на самом деле много, но в современных экономических условиях, самое важное для компании – это защищенность и оперативность по проведению операций. Новая форма налогового контроля сводит к минимуму все возникающие сложности. А благодаря возможности получения мотивированного мнения налоговые риски и противоречия будут решаться в самые короткие сроки. Это большое преимущество для каждой из сторон налоговых отношений.

Введение налогового мониторинга в России – это шаг, приближающий молодую отечественную систему налогового контроля к организации ее как в развитых зарубежных странах. Это возможность создать благоприятный налоговый климат в стране с высоким уровнем взаимодействия государственных контролирующих органов и налогоплательщиков.

Ермоленко Д.Л.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Власова М. С., к.э.н., доцент - научный руководитель

ПЕРСПЕКТИВЫ И УГРОЗЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ АГЛОМЕРАЦИИ

Сегодня все более актуальным становится вопрос формирования и развития городских агломераций. Динамика показывает, что за последние тридцать лет число агломераций в мире увеличилось более чем в 3 раза, охватывая 38% всего мирового городского населения. В двадцать первом веке агломерации должны стать основой развития городского пространства. Развитие отдельного населенного пункта в составе агломерации дает ему огромное количество значимых преимуществ. В России насчитывается от 50 до 100 агломераций, 83% из которых находятся в европейской части страны. При этом в РФ ведутся изменения в системе расселения жителей, которая была создана во времена советской индустриализации.

В последние годы агломерационные процессы стали привлекать все большее общественное внимание. Изучение истории и развития агломераций заняло большое место в региональной экономике.

Понятие агломерации как определенный вид расселения было введено в середине девятнадцатого века французским географом и исследователем Эммануэлем Руже, который считал, что агломерация появляется в тот момент, когда вид деятельности одного города настолько расширяется, что выходит за границы административного разделения и распространяется на соседние населенные пункты.

Однако на сегодняшний день существует множество определений понятия агломерации. Например, одно из таких понятий определяет ее как компактную и относительно развитую совокупность дополняющих друг друга городских и сельских поселений, которые группируются вокруг одного или нескольких городов-ядер или центров и объединены многообразными и интенсивными связями. Агломерации состоят из следующих зон:

- историческое ядро города;
- центральная зона города, включающая историческое ядро и прилегающую к нему наиболее интенсивно застроенную территорию;
- урбанизированная зона или, как еще ее называют, большой город —

это весь город, а также первый пояс пригородной зоны;

- внешняя зона столичного региона, включающую столичные города и внутренние кольца пригородных зон;
- столичный регион, как зона распространения прямого и интенсивного влияния столицы.

Агломерации в России появились, по большей части, в двадцатом веке. Единственным исключением был Санкт-Петербург, который к тому времени уже мог полноценно называться первой агломерацией с резиденциями, промышленными центрами, крепостями. Именно Санкт-Петербург стал уникальным для того времени явлением. Петербург стал единственным из российских городов, который начал свое развитие одновременно с созданием вокруг него поселений-спутников: крепостей, резиденций царской семьи и богатых дворянских родов, промышленных индустриальных центров, различных портов. Прежде всего, это обусловлено географическим положением и статусом города при его образовании. Сегодня окружение города является местом отдыха, туризма и спорта, лечения, важным культурным и промышленным центром.

Усиление развитие Санкт-Петербургской агломерации произошло благодаря интенсивному строительству жилья. Ленинградская область и Санкт-Петербург образуют единый рынок труда. Так, можно проследить явную интенсивную маятниковую миграцию. Ежедневно на работу из Ленинградской области в Санкт-Петербург перемещается около 200 тыс. человек, из Санкт-Петербурга в область — около 50 тыс. человек. 46% населения Ленинградской области проживает в муниципальных районах, граничащих с Санкт-Петербургом, и формирует Санкт-Петербургскую агломерацию. На сегодняшний день Санкт-Петербургская агломерация является наиболее перспективной в России. Это было доказано специалистами путем расчета балльной и обобщенной оценки.

На настоящий момент наука далеко продвинулась в изучении агломерационных процессов. Но всё же остаются белые пятна, которые необходимо заполнить. Поэтому выделим ряд проблем, которые тормозят развитие агломерационных процессов в РФ на примере Санкт-Петербургской агломерации.

- **Отсутствие статистических показателей**, а если и имеются таковые, то не существует единого подхода анализа существующей статистики. Довольно сложно определить границы агломерации. Сегодня существует

множество различных моделей и методик, которые позволяют определить границы одной агломерации или же выявляют региональную совокупность агломераций. Но данные методики датируются 1980-ми годами.

- **Отсутствие законодательной базы.** К сожалению, на сегодняшний день агломерации никак не прописаны в законодательстве, а потому довольно сложно определить границы данного понятия.

- **Проблемы в управлении.** Органы государственной власти и местного самоуправления, к сожалению, не признают агломерацию как объект постоянного наблюдения. В территорию Санкт-Петербургской агломерации входят площади двух субъектов страны, и часто существуют разногласия органов государственной власти по вопросам развития.

- **Проблемы изменения структуры функционального использования земель.** В настоящий момент имеет место быть медленная реструктуризация отдельных территорий в пределах города-ядра, и отсутствует согласованная политика органов государственной власти по вопросу использования сельскохозяйственных земель. К тому же, в первом поясе агломерации ведется стихийная застройка отдельных территорий.

- **Разница уровня развития отдельных территорий агломерации,** в частности в уровне и качестве жизни населения, благоустройстве территорий, инфраструктуры и так далее. Особенно заметны данные проблемы между пригородами СПб и ближайших пригородных населенных пунктов.

- **Проблемы инфраструктуры** в виде низкого уровня развития транспортной сети, которая работает с огромными перегрузками. Также не хватает мощностей для утилизации и переработке отходов.

- **Проблемы экологического характера.** На сегодняшний день не решены вопросы использования пригородной зоны СПб. С одной стороны, есть стремление сохранить природно-рекреационный характер территории, но это противоречит максимальному хозяйственному использованию. Как результат — сокращение площади озеленения, остаются проблемы дачных поселков, не хватает мест отдыха населения.

Однако определим основные перспективы развития Санкт-Петербургской агломерации как самой перспективной в России. К данным тенденциям можно отнести:

- **Интенсивный рост маятниковых трудовых миграций.** На сегодняшний момент процессы перераспределения трудоспособного населения

между отраслями российской экономики привели к тому, что возрастает трудовая мобильность населения. Как уже было отмечено, более 200 тыс. человек ежедневно едут в Санкт-Петербург на работу. Основная перспектива — увеличение обратной миграции из города-ядра в периферию.

- **Трансформация и изменение пространственно-территориальной организации Санкт-Петербургской агломерации.** В последние годы произошло расширение границ периферийной зоны, что привело к повышению ее инвестиционной привлекательности за счет вовлечения в хозяйственных оборот. И это, в свою очередь, приводит к росту числа реализуемых на данной территории проектов. В перспективе — увеличение зоны сплошной застройки, а также усиление всесторонних агломерационных связей.

- **Усиление значения Санкт-Петербурга как политического, финансового и инвестиционного центра.** В последние годы виден приток в город инвестиций, которые способствуют его успешному социально-экономическому развитию. Это приводит к созданию более позитивного имиджа города и его положительного влияния на прилегающие территории, что дает сильный толчок для развития первого и второго кольца агломерации.

- **Усиление агломерационных связей и возможность формирования единого пространства проживания.** Даже несмотря на тот факт, что территория Санкт-Петербургской агломерации находится на двух субъектах Российской Федерации, население рассматривает ее сегодня уже как единую территорию с точки зрения отдыха, трудовых мест и хозяйственного освоения.

И пусть еще необходимы решения по вопросам экологии, переработки отходов, развития рекреационных зон, сокращению социально-экономического неравенства территорий агломерации, правового регулирования, Санкт-Петербургская агломерация имеет большие перспективы развития и по праву может называться наиболее развитой на территории Российской Федерации.

Секция 2
«УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ
РАЗВИТИЯ»

Комарова Е.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Пименова А.Л., д.э.н., профессор - научный руководитель

РИСКООРИЕНТИРОВАННЫЙ АУДИТ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА
НА МСА

Радикальные изменения ждут сферу аудиторских услуг в ближайшее время. В соответствии с Приказом Минфина России от 24.10.2016 N 192н «О введении в действие международных стандартов аудита на территории РФ» уже с 1 января 2017 года в обязательном порядке необходимо перейти на международные стандарты аудита.

Переход на МСА, прежде всего, предполагает новую форму аудиторского заключения, в котором теперь будет представлена более развернутая информация для пользователей финансовой отчетности. Кроме того, количество аудиторских процедур значительно возрастет, что приведет к увеличению общей трудоемкости аудиторской проверки.

В то же время основной тенденцией последних лет на российском рынке аудиторских услуг является «рискоориентированный аудит». Рискоориентированный аудит акцентирует внимание на подтверждении достоверности той отчетности, которая была составлена клиентом. С этой целью предварительно оценивается надежность и эффективность информационной системы организации. Считается, что чем лучше она пройдет испытания, тем меньше времени займет проверка самой отчетности. Что в конечном итоге позволит уменьшить количество человеко-часов, необходимых для проведения проверки. Такое сокращение затрат дает возможность аудиторской фирме сделать цены на свои услуги более конкурентоспособными, что особенно актуально на современном рынке.

Требования к надежности учетной системы при ее тестировании аудитором находятся в прямой зависимости от вида аудиторского риска. В ходе проверки аудитор выявляет те риски, которые могут привести к существенному искажению финансовой отчетности. Так, в соответствии с

международным стандартом аудита (МСА) 200 «Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с Международными стандартами аудита» под аудиторским риском понимается риск выражения аудитором ненадлежащего мнения, в том случае, если финансовая отчетность существенно искажена. Данное определение не подразумевает риск аудитора в ошибочном выражении мнения о том, что финансовая отчетность клиента имеет существенные искажения. С переходом на МСА аудитор будет предоставлять клиенту более развернутое и информационно заполненное заключение, в котором сможет не только дать свою оценку отчетности, но и указать на то, чему в деятельности организации в большей степени стоит уделить внимание, что, по его мнению, вызывает наиболее существенный риск.

Аудиторский риск имеет прямое отношение к рisku существенных искажений в отчетности клиента, говоря другими словами, к риску того, что в финансовой отчетности были существенные искажения еще до начала аудиторской проверки. Выполняя аудиторские процедуры с целью оценки риска существенных искажений, аудитор также должен ставить своей целью снижение риска их необнаружения за счет вспомогательных процедур, в основе которых лежит эта оценка. При этом, чем выше изначально аудитор оценивает риск предполагаемых существенных искажений, тем ниже допустимый уровень риска необнаружения, и наоборот.

В свою очередь риск существенных искажений включает такие компоненты как: «неотъемлемый (внутрихозяйственный) риск» и «риск контроля».

По МСА неотъемлемый (внутрихозяйственный) риск и риск контроля принимают во внимание не по отдельности, а как совокупный «риск существенных искажений». Следовательно, схему аудиторского риска в соответствии с МСА можно изобразить следующим образом (см. рис. 1.):



Рис. 1. Основные составляющие аудиторского риска.

Международный стандарт аудита (МСА) 315 «Выявление и оценка рисков существенного искажения посредством изучения организации и ее окружения» предусматривает, что для надлежащей оценки рисков существенных искажений, обусловленных ошибкой или недобросовестным действием, а также для разработки необходимых для проверки процедур, аудитор должен быть наделен достаточным объемом знаний о клиенте, среде его деятельности и системе внутреннего контроля.

Почему так важно иметь представление о системе внутреннего контроля клиента? Во-первых, это позволяет аудитору определить виды возможных искажений, влияющих на **риски** существенного искажения, а во-вторых, установить объем и сроки аудиторских процедур для дальнейшей проверки. Но независимо от того, насколько хорошо покажет себя в результате проверки система внутреннего контроля, она дает исключительно разумную уверенность в отсутствии существенных искажений в отчетности.

Для того, чтобы аудиторам было легче определить, какие именно элементы системы внутреннего контроля предприятия могут оказать воздействие на проводимый аудит, МСА предлагают ее разделение на 5 компонентов (см. рис. 2).

Аудиторы вправе выделять и другие составляющие системы внутреннего контроля предприятия, которые могут оказать воздействие на проводимый аудит, однако, перечисленные выше компоненты обязательны к рассмотрению в ходе проверки. Безусловно, такое глубокое изучение аудируемого лица увеличивает общий объем аудита, но в то же время значительно снижает риск.

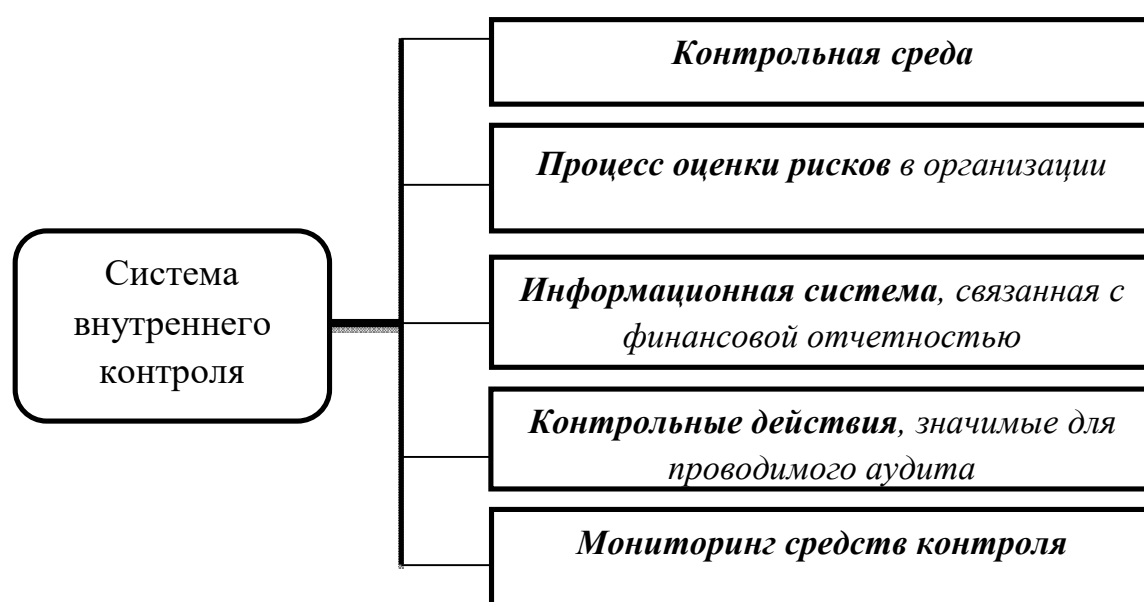


Рис. 2. Компоненты системы внутреннего контроля предприятия

На идее первоначальной проверки надежности учетной системы клиента основывается и сегодняшний «рискоориентированный» аудит в России. Таким образом, учитывая, что изначально российский аудит был построен с учетом международных стандартов, можно предположить, что переход на МСА, пусть и такой кардинальный, в будущем повысит качество аудита и наладит работу предприятий с инвесторами, так как аудиторское заключение в соответствии с новыми стандартами будет содержать значительно больший объем информации.

В заключение также хотелось бы сказать, что квалификация уровня рисков как была, так и будет неотъемлемой частью работы аудитора. Данный этап проверки оказывает существенное влияние не только на вид полученного аудиторского заключения и, соответственно, дальнейшее функционирование клиента, но и на успешность деятельности самой аудиторской фирмы за счет повышения качества и эффективного планирования проверки.

Зубарева В.А., Авдеева К.Д.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Тумашик Н.В., к.э.н., доцент - научный руководитель

ВНУТРЕННИЙ АУДИТ И ЕГО ПРОБЛЕМЫ В РОССИИ

В рыночной экономике система контроля является важным инструментом, необходимым для успешной деятельности коммерческой организации. Внутренний контроль включает комплекс мер по контролю и оптимизации деятельности компании, позволяющий определить резервы повышения эффективности бизнеса. Внутренний аудит является средством контроля: с одной стороны, служба внутреннего аудита участвует в контрольных мероприятиях, а с другой, оценивает эффективность действующей системы внутреннего контроля, разрабатывает пути ее совершенствования. На сегодняшний день наличие внутреннего аудита в организации является актуальным для ее собственников, которые непосредственно принимают решение о создании системы внутреннего аудита, учитывая экономическую целесообразность.

Согласно международному Институту внутренних аудиторов, внутренний аудит – это деятельность, которая направлена на предоставление объективных и независимых гарантий, а также консультаций о совершенствовании деятельности организации. Внутреннему аудиту свойственны следующие характерные черты: независимость, объективность, оптимизация и повышение эффективности деятельности организации, предоставление гарантий, консультаций.

Внутренний аудит является одним из видов контроля. Однако следует различать понятия «внутренний аудит» и «внутренний контроль». В 2015 г. приказами Министерства труда и социальной защиты РФ утверждены профессиональные стандарты внутреннего контролера и внутреннего аудитора. Проведем сравнительный анализ данных стандартов (табл. 1).

Таблица 1 – Сравнительная характеристика отдельных аспектов профессиональных стандартов внутреннего контроля и внутреннего аудитора

Признак	Внутренний аудитор	Внутренний контролер
Цель профессиональной деятельности	Проведение проверок и консультаций по эффективному функционированию систем управления рисками, внутреннего контроля, операционной деятельности, информационных систем, систем управления риском и внутреннего контроля.	Поддержка руководства организации в достижении целей их деятельности.
	<p><i>Цель проведения проверок и консультаций, в том числе собственников:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • достижение стратегических целей организации; • обеспечение достоверности информации отчетности организации; • соблюдение нормативно-правовой базы; • сохранность активов предприятия; • обеспечение эффективности и результативности деятельности хозяйствующего субъекта. 	<p>Цель проведения проверок и консультаций руководства организации:</p> <ul style="list-style-type: none"> • выявление и оценка значимости рисков бизнес-процессов с проведением различных форм контроля; • достижение запланированных финансовых операционных показателей; • повышение эффективности систем управления организацией; • соблюдение нормативно-правовой базы; • сохранность активов предприятия; • обеспечение достоверности информации отчетности организации.
Трудовые функции	Подготовка к проведению внутренней аудиторской проверки; анализ и оценка объекта внутреннего аудита в соответствии с целью проведения внутренней аудиторской проверки и целью вида профессиональной деятельности; проведение процедур внутреннего аудита,	Сбор по указанию соответствующего руководителя информации, которая характеризует деятельность объекта внутреннего контроля, ее анализ, выявление и оценка рисков, разработка предложений для разработки плановой документации и непосредственное выполнение контрольных процедур

	сбор аудиторских доказательств, формирование заключения и разработка рекомендаций по результатам проверки.	
--	--	--

Согласно данным таблицы 1, между внутренним контролером и внутренним аудитором существуют сходства и различия. В целом профессиональная деятельность направлена на повышение эффективности функционирования организации. Однако следует отметить существующие различия. В частности, деятельность внутреннего контролера направлена на оказание помощи менеджменту. Внутренний аудитор – это «глаза» акционеров и миноритариев.

В настоящее время выделяют следующие общие проблемы внутреннего аудита:

- существующая нормативно-правовая система не является эффективной;
- необходим больший объем методических разработок;
- автоматизированный внутренний контроль за деятельностью отсутствует;
- количество квалифицированных кадров является недостаточным;
- формы необходимых документов не унифицированы;
- недостаточный опыт деятельности аудиторов.

Рассмотрим актуальные проблемы внутреннего аудита в организации, связанные с отношением руководства организации к данной деятельности:

1. Руководство компании при назначении на должность внутренних аудиторов учитывает не все критерии, которые обозначены в ГОСТе. Это может приводить к недопониманию и конфликтам между персоналом и аудиторами.

2. Высшее руководство видит в результатах внутреннего аудита причину для наказания своих сотрудников. Такая ситуация вызывает страх в коллективе, который ведет к попыткам скрыть несоответствия. Таким образом, руководству необходимо понять, что несоответствия - это шанс улучшить деятельность предприятия, а не выявленные несоответствия при проведении внутреннего аудита, могут быть обнаружены при проведении внешнего аудита.

3. При выявлении несоответствий руководство либерально относится к тем сотрудникам, которые их допустили. Эта проблема совершенно противоположна второй проблеме и проявляется в том, что руководитель не выясняет причины возникновения несоответствий, пытаясь тем самым быть

для всех хорошим, что приводит к безответственности сотрудников и несерьезному отношению к процессу внутреннего аудита, а также корректирующим мероприятиям.

4. Руководство считает проведение внутреннего аудита действием, выполняемым в первую очередь для органа по сертификации, нежели для самого предприятия. В данном случае снижается уровень мотивации внутренних аудиторов.

5. Высшее руководство не понимает, что внутренний аудит, как и другие службы компании, требует затрат времени. Зачастую внутренние аудиторы отвечают еще за несколько функций в компании, что тоже добавляет актуальности данной проблеме. Не стоит говорить о результативности и эффективности внутреннего аудита, если руководители не понимают, что на время проведения внутреннего аудита специалистов необходимо освободить от других обязанностей. Аспект времени необходимо принимать во внимание в первую очередь для качественного выполнения работы.

Таким образом, все рассмотренные проблемы актуальны сегодня для специалистов большинства организаций, где функционирует или планируется система менеджмента качества. Для осуществления грамотного управления на основе мониторинга реальной деятельности или надёжной самооценки организаций сложно недооценить значение внутреннего аудита для. Сегодня организациям требуется объединяться по отраслям и создавать электронные базы данных, которые касаются компетентных мнений и предложений специалистов, которые сформированы по результатам аудита, использованных на практике технологий работы аудиторов.

Казаросян В.А., Эль Хеннави К.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Тумашик Н.В., к.э.н., доцент - научный руководитель

ПРОБЛЕМЫ И НЕОБХОДИМОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ АУДИТА В РОССИИ

В современных условиях, характеризующихся в первую очередь, активной интеграцией Российской Федерации в мировую экономику, все большее значение приобретают международные стандарты аудита (далее МСА). Однако в настоящее время существуют различные подходы в отношении перехода к применению МСА в России.

Противники такого перехода считают, что в современных условиях развития российской экономики переход к применению МСА не является целесообразным, так как большинство организаций заинтересовано в налоговом консультировании и оптимизации налогов, чем в подтверждении достоверности их финансовой отчетности. Также, по мнению данных специалистов, переход к применению МСА означает для российских аудиторов, в первую очередь, затраты на дополнительное обучение персонала, что создаст определенные сложности, поскольку не все организации к этому готовы. В экономической литературе выделяют следующие проблемы внедрения МСА в российскую практику:

Внедрение международных стандартов ведёт к удорожанию аудита, и, следовательно, повышению стоимости предоставления аудиторских услуг.

Недостаточное понимание аудиторами принципов международных стандартов, в частности, из-за потенциальной нехватки знаний у российских специалистов, в связи с чем складывается ошибочная уверенность соответствия деятельности всем международным стандартам.

Непонимание клиентами аудиторских организаций необходимости и важности проведения аудита.

Проблемы, связанные с терминологией, в связи с некорректным переводом, искажающим профессиональное содержание оригинала.

МСА предназначены для разных юрисдикций. При этом в МСА часто встречаются термины и положения, не применяемые в российской практике.

Сторонники перехода России к применению МСА считают, что международные стандарты аудита являются обобщением лучшей мировой

практики; это документы, формулирующие единые требования, при соблюдении которых обеспечивается соответствующий уровень качества аудита и сопутствующих услуг. Представители данного подхода утверждают, что применение МСА способствует росту доверия у пользователей бухгалтерской финансовой отчетности.

Федеральным законом «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» от 1 декабря 2014 года № 403-ФЗ внесены изменения, согласно которым аудиторская деятельность в России будет осуществляться в соответствии с МСА, которые станут обязательными для аудиторских организаций, аудиторов и саморегулируемых организаций аудиторов, признанных в порядке, установленном Правительством РФ».

На данный момент Минфином РФ принято 30 стандартов, 18 находятся на рассмотрении. Некоторые из них вы можете увидеть на данном слайде.

Координирование деятельности профессиональных организаций в области бухгалтерского учёта и аудита на мировом уровне осуществляет неправительственное профессиональное объединение бухгалтеров и аудиторов - Международная федерация бухгалтеров (МФБ). Ее миссия, изложенная в Конституции, заключается во «всемирном развитии и усилении позиций бухгалтерской профессии, которая руководствуется гармонизированными стандартами с целью предоставления услуг высокого качества в интересах общества». В рамках этой миссии приоритетными направлениями Международной федерации бухгалтеров является содействие предоставлению качественных услуг всеми представителями бухгалтерской профессии, а также непрерывное совершенствование качества аудита. Таким образом, для повышения качества аудита необходимо создание совершенной системы стандартизации деятельности аудиторов, соответствующая МСА, что должно увеличить рост доверия пользователей к бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также усилить роль аудиторских объединений.

МСА подлежат применению на территории Российской Федерации с января 2017 года. Предполагается, что повышению качества аудита должно предшествовать создание совершенной системы стандартизации аудиторской деятельности, соответствующей МСА. Создание такой системы позволит усилить роль аудиторских объединений и привести к росту доверия пользователей к бухгалтерской (финансовой) отчетности и прилагаемому к ней аудиторскому заключению. Применение принятых на международном уровне стандартов аудиторской деятельности способствует усилению финансовой

«прозрачности» российских компаний, и как следствие, способствует привлечению иностранных инвесторов.

Кроме того, 23 июня 2016 г. Министерство финансов РФ опубликовало на своем официальном сайте Проект Концепции дальнейшего развития аудиторской деятельности в РФ (далее Концепция), где раскрыты цель, задачи и приоритетные направления совершенствования аудиторской деятельности. Согласно проекту Концепции, главная цель развития аудиторской деятельности в РФ – это формирование и поддержание доверия делового сообщества и общества в целом к результатам оказания аудиторских услуг. Полагается, что достижение поставленной цели возможно при решении следующих задач:

- повышения качества аудиторских услуг;

- повышения конкурентоспособности аудиторских организаций и индивидуальных аудиторов;

- повышения престижа аудиторской профессии.

Проект Концепции содержит комплекс регуляторных и организационных мер, в частности, совершенствование системы регулирования аудиторской деятельности и повышение уровня вовлеченности российской аудиторской профессии в международную деятельность. Совершенствование системы регулирования аудиторской деятельности предполагает, в том числе, завершение принятия нормативных правовых актов, обеспечивающих признание международных стандартов аудита для применения на территории РФ, а также совершенствование текста этих стандартов на русском языке, организация систему внесения изменений в них и поддержание их в актуальном состоянии. Активизация участия российского аудиторского сообщества в деятельности Международной федерации бухгалтеров заключается в деятельном участии в разработке международных стандартов в сфере аудиторской деятельности, в необходимости российского представительства в руководящих и специализированных органах этой организации, организации. В этой связи Министерство финансов РФ должно стабильно взаимодействовать с Международной федерацией бухгалтеров по вопросам внедрения в российскую практику международных стандартов аудита и обеспечения их своевременного признания для применения на территории РФ.

Таким образом, можно сделать вывод, что одним из основных направлений дальнейшего развития аудита в России является разработка и

реализация комплекса правовых и организационных мероприятий по переходу к применению МСА в России, дальнейшему их использованию и обновлению, а также усилению вовлеченности российской аудиторской профессии в международную деятельность, в том числе по вопросам разработки и внедрению МСА.

Пикельнер В.В.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Тумашик Н.В., к.э.н., доцент - научный руководитель

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АУДИТА В РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Согласно аксиоме Дучарма из закона Мерфи: «Если рассмотреть проблему достаточно внимательно, то Вы увидите себя частью этой проблемы».

Оценка и описание тенденций развития аудита в России на современном этапе свидетельствует, что в настоящее время в РФ в сфере аудита, по данным Минфина РФ на декабрь 2016 г., в реестр аудиторов занесено около 20705 аттестованных аудиторов и 4338 аудиторских фирм, а также образованы профессиональные объединения аудиторов. Таким образом, только, с начала 2012 по начало 2016 гг., число аудиторов в РФ снизилось, по данным Минфина, на 20%, а число аудиторских организаций - на 18%. Казалось бы, рост производства должен был бы привести к увеличению спроса на аудиторские и консалтинговые услуги. Но получилось иначе. В аудиторской отрасли назрело много серьезных проблем, которые связаны с ее регулированием и развитием. Ожидалось, что изменения приведут к позитивному настрою в отрасли, но проблемы только лишь нарастают. Ключевые проблемы указаны в таблице 1.

Таблица 1 - Ключевые проблемы аудита

Проблема	Расшифровка
Контроль качества аудиторской деятельности	Двойной контроль – нелегкая ноша. Его необходимо сбалансировать. Необходимо поделить сферы контроля меж СРО и Росфиннадзором. СРО должны проводить проверку организации внутрифирменного контроля, а Росфиннадзор – реализацию этих внутрифирменных требований.
Кадры	Являются одной из ключевых проблем аудиторского рынка. Количество аудиторов, получивших аттестацию постоянно снижается. Нет притока новых кадров, поскольку не у многих получается пройти процедуру аттестации.
Стагнация отрасли	Аудит независим от своих клиентов, экономического состояния, инвестиционного развития в стране. В аудиторской отрасли отдельные игроки уходят с рынка, а у некоторых наблюдается снижение выручки и

	уменьшение численности клиентской базы.
Высокое государственное регулирование рынка	Очевидно, что саморегулирование в полной мере не регулирует отрасль. В основном регулированием занимается наиболее заинтересованный - инвестор. В РФ самым крупным инвестором является государство, регулирующее рынок в соответствии со своими целями и задачами.
Высокая концентрация рынка	Большинство компаний (крупных и средних) сосредоточено в центральном регионе, в Москве. Подавляющая доля у компаний «Большой четверки». Эта проблема является достаточно существенной.

Рынок аудита в РФ переживает тяжелые времена. Падение цен на рынке правит бал демпинга, увеличиваются объемы черного аудита, малые аудиторские фирмы испытывают значительные трудности и оказываются на грани «вымирания». По мнению многих экспертов, данная ситуация, не изменится в ближайшей перспективе. И это неудивительно. Борьба с недобросовестными аудиторами, которые продают за бесценок свою печать и подпись, практически не ведется.

В соответствии с Поручением Президента РФ от 19 декабря 2015 г. №Пр-2629 о повышении роли института аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности необходимо подготовить изменения нормативных документов по определению приоритетных направлений дальнейшего развития аудиторской деятельности в РФ.

По решению Рабочего органа Совета по аудиторской деятельности от 01.03.2016 г. (протокол № 53) создана временная рабочая группа по подготовке Концепции дальнейшего развития аудиторской деятельности в РФ.

В Плане определены приоритетные направления аудиторской деятельности, указанные в таблице 2.

Таблица 2 - Направления развития аудиторской деятельности

Направления развития	Меры	Проблемы
I..Повышение качества аудиторских услуг.	Для этого планируется определить главного субъекта аудиторского рынка, меры укрепления этого субъекта, повышение конкурентоспособности, улучшение условий конкуренции на рынке аудиторских услуг. Совет по аудиторской деятельности 22 сентября 2016 года (протокол №26) одобрил критерии оценки качества аудита.	Возможная нехватка специализированных органов по осуществлению внешнего контроля качества работы аудиторов и аудиторских фирм. Опасность чрезмерного контроля, мешающего нормальному функционированию аудиторов и СРО.

<p>II. Развитие нормативно-правового обеспечения аудиторской деятельности</p>	<p>Планируется гармонизация законодательства об аудиторской деятельности в ЕАЭС, должна быть создана инфраструктура применения МСА в России</p>	<p>Система правовых и других регулирующих актов несовершенна, в т.ч. нестабильность законодательства, который затрагивает аудиторскую деятельность; несогласованность отдельных норм; явно занижена оценка роли и значения форм регулирования</p>
<p>III. Направления развития институтов аудиторского рынка и аудиторской профессии.</p>	<p>Планируется: определение оптимального соотношения саморегулирования аудиторской профессии и независимого от этой профессии регулирования, укрепление системы общественного надзора за развитием аудиторской деятельности, совершенствование институтов саморегулирования, определение «границ аудиторской профессии», повышение уровня взаимодействия аудиторского сообщества с деловым сообществом</p>	<p>Слабая активность участия аудиторских организаций, аудиторов в деятельности СРО, членами которых они являются; низкий уровень корпоративного управления в СРО</p>
<p>IV. Развитие системы аттестации и повышения квалификации аудиторов</p>	<p>В план включено изменение направленности и порядка проведения квалификационного экзамена, повышение результативности системы повышения квалификации.</p>	<p>Система постоянного повышения квалификации аудиторов чаще всего носит формальный характер. Она не ориентируется на уровни квалификации, которые предусмотрены профессиональным стандартом «Аудитор».</p>
<p>V. Развитие мониторинга и надзора в аудиторской деятельности, мер ответственности.</p>	<p>Планируется повышение результативного внешнего контроля качества работы аудиторских организаций, аудиторов, исключение дублирования контроля со стороны разных органов, повышение значения факторов репутационного воздействия, развитие института судебного признания аудиторских заключений ложными, повышение значимости аудита и воздействия мер ответственности, повышение прозрачности деятельности аудиторских организаций</p>	<p>Не смогла заработать полностью система ответственности аудиторов и аудиторских организаций за недобросовестное участие на рынке.</p>
<p>VI. Повышение вовлеченности российских аудиторов в</p>	<p>Нужно определить приоритеты активного участия российского аудиторского сообщества в международной деятельности (IFIAR, IFAC, Совет по финансовой</p>	<p>Участие СРО в Международной федерации бухгалтеров в большинстве случаев номинально. Аудиторское сообщество РФ практически не</p>

международную деятельность.	стабильности, ЮНКТАД, др.), меры повышения уровня вовлеченности российской аудиторской профессии в международную деятельность	участвует в совершенствовании системы международных стандартов аудита.
-----------------------------	---	--

В последние годы в РФ аудит получил широкое распространение в качестве независимого, вневедомственного финансового контроля, осуществляемого с целью установить достоверность бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также оказать иные аудиторские услуги, связанные с постановкой и ведением бухгалтерского учета, составлением деклараций о доходах, консультированием по вопросам финансового, налогового, банковского и иного хозяйственного законодательства. В данном качестве аудит служит интересам не только собственников, но и государства. Для развития сферы аудита, необходимо внести изменения в законодательную базу РФ, усовершенствовать методы по управлению аудиторскими проверками, для того чтобы осуществлять деятельность не только внутри страны, но и за её пределами.

Секция 3-7

«ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ СЕГОДНЯ»

Травкин К.А.

Россия, Санкт-Петербург

Петербургский государственный университет путей сообщения императора
Александра 1

Селезнева М.Л., к.э.н., доцент - научный руководитель

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

2016 год не внес никаких позитивных изменений в экономическое положение Российской Федерации. Экономика продолжает падать. И пока никаких предпосылок для ускорения роста нашей экономики не наблюдается. Потребление задавлено, сбережения растут, но не превращаются в инвестиции. Бизнес продолжает держать «инвестиционную паузу», считая ситуацию в экономике и политику правительства «неопределенной». Как неоднократно подчеркивали ведущие российские экономисты, проблемы вовсе не в масштабах рецессии в текущем году. Принципиальной и важнейшей проблемой нашей экономики является то, что нет предпосылок для быстрого «отскока» в ближайшие три-пять лет.

По базовому сценарию Минэкономразвития, темпы роста в 2017–2019 годах составят всего 0,6–2,1%. При этом правительство декларирует переход от роста, основанного на потребительском спросе, к инвестиционно-ориентированной модели. В настоящее время и инвестиции, и потребительский спрос находятся в минусе. Недостаток финансовых средств и высокий процент коммерческого кредита стабильно входят в пятерку факторов, ограничивающих рост производства. Но на первом месте держится фактор неопределенности экономической ситуации в стране. Отсутствие прозрачности для инвесторов ближайшего экономического будущего влияет на инвестиционную активность. Неопределённость экономической ситуации вызвана фактическим отсутствием внятной экономической политики у правительства. Сегодня вместо нее кабинет министров сосредоточился на сокращении расходов федерального бюджета, добывании денег и снижении инфляции. Такая среда полностью дезориентирует и бизнес, и население.

В данный момент дефицит бюджета составляет 2,5 трлн. руб. Это вся оборонная программа страны или финансирование почти всего образования страны. Сейчас правительство пытается поддерживать дефицит за счет резервов, которые составляют на данный день 391 млрд. долларов, и начинает наращивать внутренние заимствования, так как все резервные фонды значительно исчерпаны.

Если прогнозировать будущие изменения нашей экономики, их можно рассмотреть через рост совокупного спроса и через изменение государственной политики. Доходы населения падают, следовательно, сокращается и покупательская способность населения. В итоге снижаются финансовые вложения в конечные товары и услуги производителей, а также и их инвестиции. Анализируя данные факты можно прийти к выводу, что в экономике нашей страны сокращается объем денежной массы, рубль становится все менее ликвидным, усугубляя «ликвидную ловушку». А если взглянуть на государственную политику, то экономическая модель нашего государства на данный момент заключается в отсутствии внятности и принципиальных реформ, отрицательном инвестиционном климате. Инвестиции в экономику России сейчас ничтожны, и они постепенно сокращаются год от года. Не стоит забывать о «больной» для нас теме – санкций. И если с продуктовыми ограничениями мы справляемся, то отсутствие доступа к долгосрочному внешнему кредитованию сильно бьет по нашей экономике. Внутри страны также негде брать средства - у населения преобладает сберегательная модель поведения, их деньги не только не становятся депозитами, а наоборот, люди изымают из финансовых учреждений уже открытые вклады.

Итак, что же все-таки впереди? К 2035 году в России по-прежнему госкапитализм, стагнация, низкие цены на нефть, сокращающееся население и скромный рост зарплат. Расчеты, предложенные Минэкономразвития, не показывают структурных изменений в экономике. По базовому варианту темпы роста промышленного производства на все прогнозные 18 лет не превышают 2% в год. Никакой бурной диверсификации сырьевой экономики явно не ожидается — цены на нефть по-прежнему имеют большое значение.

По базовому варианту прогноза, все 18 лет уровень жизни населения качественно не меняется. Рост зарплат все годы скромный, ожидается снижение инфляции до 3,2% к 2035 году. Отмечается также, что экономический рост упрется и в демографические проблемы: к 2035 году

экономически активное население сократится с 72,3 млн. человек - до 68,1 млн. человек.

В сложившейся ситуации однозначно требуются реформы. И экономические, и политические, требующие крупных финансовых затрат. Требуются улучшение внешнеполитического климата и отмена санкций. А главное, требуется четкая, внятная и продуманная государственная политика по восстановлению экономики, ориентированная не на рост добычи нефти и газа, а на производство добавленной стоимости, рост доходов населения и бюджета страны.

Белая А.В.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

ВЗАИМООТНОШЕНИЯ РОССИИ И КИТАЯ

Россия и Китай как два крупнейших соседа в Азии должны активно содействовать экономической интеграции в Центральной Азии на основе международного сотрудничества и партнерства. Международное сотрудничество, как правило, преследует общие интересы партнеров в качестве основы совместного использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов, позволяет большему числу предприятий внедрять инновации и диверсифицировать риски.

Российско-китайские отношения находятся на уникальном уровне взаимодействия и партнерства, дающем обеим странам и народам, проживающим в них, взаимовыгодное сотрудничество, поддержку и перспективу развития данных отношений.

Отношения России и Китая в экономической сфере имеют высокий потенциал развития. Увеличивающаяся с каждым годом динамика экономических отношений между этими странами заставляет нас анализировать различные стороны данного взаимодействия с целью изучения такого торгового партнера, как Китай, и предотвращения негативных последствий взаимодействия с ним.

Если вначале 1990-х гг., говоря о российско-китайских экономических взаимоотношениях, специалисты отмечали технологическое превосходство нашей страны, отводя Китаю функцию поставщика трудоемких товаров массового потребления, то в настоящее время экспорт России в Китай в большей части завязан на поставках отечественных природных ресурсов.

Динамика экономического взаимодействия России и Китая растет с каждым годом и демонстрирует увеличение темпов развития торгово-экономического сотрудничества.

Существует множество причин, побуждающих Россию и Китай активно укреплять торгово-экономические отношения. К таким причинам относится, главным образом, желание разнообразить направления сотрудничества и источники импорта сырья, а также расширить позиции друг друга на внешних

рынках. Главный интерес российской стороны в данных отношениях основан на том, что Китай является основным зарубежным партнером для выполнения Россией стратегической задачи подъема экономики Сибири и Дальнего Востока.

В ходе развития экономического взаимодействия Россия и Китай, как и любые другие страны, сталкиваются со своим спектром проблем, касающихся как непосредственно экономической, так и сопутствующих ей сфер.

Развитие инвестиционного сотрудничества. В настоящее время годовые размеры инвестиций невысоки, учитывая размеры российской и китайской экономики, а также наличие у обеих стран ряда крупномасштабных проектов инвестиционного сотрудничества.

Сотрудничество в энергетической области. Проанализировав настоящую ситуацию международной торговли между странами, можно заметить, что Россия поставляет китайской стороне в большей степени продукцию сырьевого характера.

Неравномерность территориального развития. В России, как и в Китае, остро стоит проблема неравномерности территориального развития. В обеих странах были предприняты программы подъема отсталых регионов, ориентированные на развитие новых промышленных центров.

Необходимость создания новых секторов экономики. В России и Китае становление новых секторов экономики, нового бизнеса может смягчить рост социального недовольства. Но их перспективы в современных условиях выглядят неопределенными.

Конкуренция в сфере торговли. В сфере торговли Россия и Китай выступают как соперники. Несмотря на активное сотрудничество между странами в данный момент, они все же конкурируют между собой за многие рынки сбыта.

Криминализация экономических связей. Частыми случаями криминализации в отношении России и Китая можно назвать контрабанду и браконьерство.

Социальная нестабильность. В России и Китае происходят значительные социальные изменения. Китаю, как и России, необходимо сократить столь явный разрыв между богатым и бедным населением страны.

В настоящее время инвестиционное сотрудничество имеет наибольшие перспективы развития и наибольшую окупаемость затрат. Все большее

количество как российских, так и китайских компаний выходят на международный уровень сотрудничества, привлекая иностранные инвестиции.

В последние годы в двусторонних торгово-экономических связях наблюдается подъем, который выражается в высоких темпах роста товарооборота, расширении инвестиционного сотрудничества, активизации межрегиональных и приграничных связей, заметном усилении интереса российских и китайских деловых кругов к взаимному сотрудничеству. С помощью инвестиционной деятельности происходит осуществление накопления капитала предприятий, соответственно, создание платформы для расширения производственных возможностей государства, а также экономического роста.

Нужно отметить, что организация поставок российского газа в Китай предполагает создание мощной инфраструктуры, включающей нефтехимическое производство, гелиевый завод и другие смежные предприятия. Таким образом, вследствие реализации условий газового контракта значительные объемы работ могут получить многие российские строительные и другие компании.

Также сегодня на международной арене поднимается вопрос о сложных отношениях между США и Россией. В связи с этим, Россия надеется иметь рядом сильного союзника, в случае опасности со стороны США. Хотя в то же время для Китая торгово-экономические отношения с США являются более значимыми. И он, скорее всего, останется безучастным, чем примет какую-либо сторону. Тем не менее, пока Россия направила своё внимание на развитие дружеских отношений с востоком, пытаясь сохранить свое влияние в Центральной Азии - Китай движется в сторону Запада с намерением стать великим евразийским государством.

Китай в настоящее время является основным стратегическим партнером России в Северо-Восточной Азии, представляет собой как растущий рынок сбыта для российского сырья, так и потенциального крупного инвестора в российскую экономику. Последнее подтверждается многочисленными проектами двустороннего сотрудничества. Взаимодействие России и Китая обусловлено объективными совпадающими интересами экономик двух стран и не вызвано стремлением стать абстрактным противовесом коллективному Западу. Совместная работа Китая и России не ограничивается уровнем межгосударственных отношений, но и распространяется на взаимодействие между регионами. Последнее позволяет более эффективно и предметно

привлекать инвестиции в проекты малого и среднего бизнеса в конкретных субъектах России.

Несмотря на то, что основными направлениями сотрудничества в ближайшие годы будет выстраивание газотранспортной инфраструктуры и прилегающих к ней объектов, успешная реализация таких проектов, как игорная зона «Приморье», свидетельствует о важности проектов частного бизнеса.

Таким образом, в настоящее время отношения России и Китая вышли на новый уровень равноправного доверительного партнерства и стратегического взаимодействия. Перед странами стоят схожие задачи: совершенствование инфраструктуры и стимулирование высокотехнологичных секторов. Во многом совпадают и отраслевые интересы: энергосбережение и повышение эффективности, разработка новых информационных технологий, производство совместных лекарственных средств и т.д.

В заключение, можно добавить, что отношения России и Китая намного сложнее, чем кажутся на первый взгляд. Однако, несомненно, экономическое партнерство между странами продвинулось на довольно высокий уровень, это говорит о том, что будут дальше подписываться договоры, продолжаться встречи глав стран, переговоры. Все вышеперечисленное способствует прогрессивному дальнейшему развитию отношений между Китаем и Россией.

Евсюкова В.А., Тахирли А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ В РАЗНЫХ СТРАНАХ

Государственный долг играет огромную роль в макроэкономической системе любого государства. Все это можно объяснить тем, что взаимосвязи по поводу формирования, обслуживания и погашения государственного долга оказывает большое влияние на состояние государственных финансов, денежного обращения, инвестиционного климата, структуру потребления и развития международного сотрудничества государств.

Наличие долга – нормальное явление для многих развитых и развивающихся стран. К внешним и внутренним займам обращается большинство стран, которые проводят экономические преобразования. Долгое время проблема госдолгов была недооценена, и до недавнего времени в большинстве стран не было национальных органов власти, которые бы отвечали за проведение политики управления долгами.

Кому должны страны?

В международных СМИ можно видеть статьи о бедственном положении экономики разных стран, в них говорится об экономических проблемах, о долгах больших размеров. Новости разнообразные: то опять США поднимают планку своего нереальных размеров госдолга, а ФРС понижает ставку рефинансирования, то Италия испытывает проблемы с долгами, то Португалия требует вливания в экономику, то Греция просит дать займы. Давайте разберем на карте мира стран-должников. Начиная с тех, кто должен меньше всего:

1. Группа стран с величиной госдолга до 1 млрд.: Багамы, Черногорье, Доминикана - их совокупный долг составляет более 12 млрд \$.

2. Группа с величиной долга до 5 млрд, среди них стоит отметить Африканские государства, Молдову, Узбекистан, Исландию, Афганистан и прочие - совокупный долг составляет около 130 млрд \$.

3. Группа с величиной долга от 5-10 млрд \$. Сюда входит Армения, Туркмения, Иордания, Сирия, Ливия и др. - совокупный долг около 120 млрд \$.

4. Группа с величиной долга от 50 млрд \$ - Балтика, Белоруссия, Иран, Египет, Тунис, Куба, Северная Корея и прочие - совокупный долг более 700 млрд \$

5. Группа с величиной долгов от 100 млрд \$ - Ирак, Венесуэла, Малайзия, Саудовская Аравия, Израиль, Казахстан, Украина и др. - совокупный долг уже 1.5 трлн. \$.

6. Предпоследняя группа до 400 млрд. \$ - Финляндия, Бразилия, Польша, Индия, Мексика и прочие - совокупный долг около 3 трлн. \$

7. Самая главная - 22 должника!

Возникает вопрос - почему бы странам не списать взаимные долги и выйти всем вместе из кризиса. Благо есть встречи 8-ки, 20-ки и многие другие ежегодные экономические форумы.

Почему так не делают? Но тут всплывает другой вопрос: верно ли мы понимаем ситуацию, должны ли страны друг другу. Оказывается, большинство стран должны 3-ей стороне - совокупной корпорации банков МВФ. Мировой банк – это одни и представителей совокупной корпорации, в которую и входят и госбанки почти всех стран, и корпоративные банки, и частные банки.

Общий долг превышает вычисленный нами общий итог государственного долга почти на 40 трлн. долларов. А общие долги стран совокупной банковской корпорации больше этого в 2 раза и достигают 200 трлн. долларов. Более половины глобального долга – это долг единой совокупной корпорации банков. Почему единый? - Потому что алгоритм действия ее представителей одинаковый, а значит, их влияние на мировую экономику может расцениваться как влияние единой системы, которую по своему желанию настраивает субъект управления.

Каково же это воздействие?

В экономике поток финансов должен соответствовать потоку товаров и услуг. В одну сторону от производителей к потребителям идут товары и услуги, в обратном направлении движутся финансы. Банковская корпорация есть ни что иное, как единая структура – Банк, так как все ее участники имеют одинаковый алгоритм воздействия на экономику. Банки нормальные собирают и перераспределяют финансовые потоки, словно сердце в кровеносной системе экономики.

Допустим, всего в экономике 100 руб., а у совокупного банка своих активов на 10руб. Посмотрим, что будет происходить при выдаче беспроцентной кредитной ссуды. Она, обернувшись по всему кругу,

возвращается банку. Что же происходит с экономикой при наличии ссудного процента кредитования. Допустим, ростовщическая ставка 25%, – это 25% от 10руб. Значит, после круга банку из экономики общество должно будет передать не 10, а 12.5 руб. Если банк выдает на следующем круге ссуду на эту сумму, то по заключению круга общество должно уже больше чем 15руб. Так будет ровно до тех пор, пока все деньги в экономике не станут долговыми. К тому же при каждой выдаче кредита, под ростовщический процент в экономику по всему обществу распределяется заведомо неоплатный долг, так как денег в экономике всегда ограниченное количество, а значит, по возвращению ссуды кто-нибудь в экономике обязательно пострадает и лишится денег.

Некоторые скажут, что такого? Экономика – то работает. Товары идут от производителя к потребителям, все крутится. Однако такое положение отдает в руки корпорации ростовщиков и тех, кто ее курирует, полную власть над управлением жизнью и смертью общества через управление его экономикой.

Например, на очередном круге или в течение нескольких, финансы начинают выводиться из круговорота товарообмена и вкладываться в спекулятивный сектор экономики, который не владеет никаким производством. Начинается дефицит средств платежа, что ведет за собой замедление товарооборота. После прохождения некоторого критического уровня некоторые останавливаются, банкротятся из-за невозможности реализации продукта. Общество входит в управляемый кризис экономики, который, однако, многим представляется как стихийное бедствие.

Чтобы производителей разорялось не слишком много и процесс не носил массовый заметный характер, приходится вводить в обращение новые деньги. Этим занимаются центральные банки стран, создавая деньги изначально как долговые обязательства или меняя экспортную выручку на вновь созданную внутреннюю валюту. В любой момент банки могут придержать поток кредитов, из-за чего почти сразу возникнет дефицит средств платежа, так как все деньги долговые. В результате нарушается нормальный товарооборот, потому что просто нет денег для осуществления обмена или товарообмен становится убыточным для некоторых участников рынка. Это только грубые примеры работы с денежной массой, которые призваны показать суть алгоритма существующей финансовой системы.

Что же делать в такой ситуации?

Самым глупым было бы устранить ростовщичество, уничтожая банки – однако, это повлекло бы большие бедствия для мира. Банки – это центр кровеносной системы экономики стран, кредитно–финансовая система и сами по себе обеспечивают товарооборот, то есть сопровождают переток товаров от производителей к потребителям с помощью финансов.

Проблемой является ссудный процент, который обесценивает деньги, уменьшая их платежную способность, постоянно вызывает инфляцию и к тому же осуществляет переток благ в одни руки. Это напоминает игру с ненулевой суммой или в одни ворота. Глобальное казино всегда в выигрыше.

Ссудный процент в кредитно–финансовой системе обеспечивает безальтернативный выигрыш ростовщика, чтобы ни делали все остальные.

Какие есть пути изменения этой ситуации? Необходимо действовать на том уровне, который каждому из нас под силу!

На личностном уровне:

1. Не брать кредит под проценты
2. Никаких депозитных вкладов под проценты,
3. самообразовываться!
4. Изучать и внедрять альтернативные экономические модели.

На общественном уровне:

1. Объединяться в артели, колхозы, общины, кому что нравится.
2. Создавать общие «Кассы»

На государственном уровне:

1. Запретить ссудный процент
2. Изучать альтернативные экономические модели
3. Создать комитет поиска и внедрения альтернатив.

Конечно – это все не решит все проблемы экономики, однако, эти небольшие шаги каждого из нас будут способствовать оздоровлению всего народного хозяйства.

Галкина А.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Пешехонов А.В., к.э.н., доцент - научный руководитель

ВЛИЯНИЕ ЦБ РФ НА КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ

В экономической системе многое зависит от развития банковского сектора. Центральный Банк является высшим органом банковского регулирования, и, как правило, не вмешивается в деятельность коммерческих банков, ведь они являются основными каналами для осуществления денежно-кредитной политики ЦБР.

Целью работы было выявить ряд причин, почему банковский сектор сейчас является одним из самых неустойчивых секторов российской экономики, почему количество действующих коммерческих банков падает, и почему не наблюдаются тенденции роста экономического состояния страны.

На данный момент денежно-кредитная политика ЦБ носит жесткий характер, что, в свою очередь, как предполагалось, ведет к экономическому росту. ДКП (денежно-кредитная политика) является важным составляющим звеном макроэкономической политики, основными задачами которой являются изменения экономического роста в положительном направлении, устранение безработицы, инфляции и т.д.

Методы ДКП ЦБ РФ:

- Изменение процентной ставки ЦБ как инструмент ДКП
- Изменение нормы обязательных резервов
- Операции на открытом рынке
- Валютные интервенции

В период с 2014 г. произошла “тяжелая” девальвация рубля, национальная валюта потеряла свою стоимость, произошел большой скачок курсов валют, достигший своего максимума в 2015 году в сравнении с 1998 годом, когда, казалось, хуже некуда. Тогда возникла необходимость поставить в качестве приоритетной цели рост экономики, поскольку прослеживались признаки стагнации и структурных перекосов, но новая глава ЦБ выбрала иную тактику - снижение инфляции. Стабильное состояние экономики можно было бы обеспечить с помощью низкой инфляции, также это усилило бы

позиции национальной валюты и позволило бы снизить стоимость денег в экономике. Отзыв лицензии происходит в том случае, если кредитные организации не проходят по специальным нормативам, установленными законодательно ЦБ РФ.

Нормативы ЦБ РФ для коммерческих банков:

- Норматив достаточности Н1. Он показывает, насколько банк способен выдержать финансовые трудности за собственные средства без ущерба клиентам. Должен быть $>10\%$.

- Норматив мгновенной ликвидности Н2. Характеризует возможности банка выполнить свои обязательства перед клиентом в течение одного операционного дня. Должен быть не менее 15% .

- Норматив текущей ликвидности Н3. Показывает, насколько банк способен выполнить свои обязательства в среднесрочной перспективе - 1 мес. Не менее 50% .

- Норматив долгосрочной ликвидности Н4. Рассчитывается как отношение выданных кредитов со сроком погашения свыше 1 года к собственным средствам и обязательствам с таким же сроком погашения. Не должен превышать 120% .

За последний год Банк России ликвидировал большую часть коммерческих банков вследствие невыполнения нормативов. Решение об отзыве лицензии оформляется приказом на основании ходатайства территориального управления ЦБ РФ. Если банк, у которого отозвана лицензия, не может полностью удовлетворить требования кредиторов, то его ликвидация проводится в порядке, предусмотренном ст. 65 ГК РФ “Несостоятельность (банкротство) юридического лица”.

Таким образом, с приходом Э. Набиуллиной на пост главы Центрального Банка, Банк России подорвал свою репутацию путем выбора неверной стратегии своей деятельности, вовлечения страны в очередной кризис.

Байкова А.И., Махонько А.А.

Россия, Санкт-Петербург

Петербургский государственный университет путей сообщения имени императора Александра I

Попова Н.А., к.э.н., доцент - научный руководитель

МОСТ НА ОСТРОВ «РУССКИЙ» КАК ОБЪЕКТ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО РЕГИОНА

В настоящее время на Дальнем востоке в отличие от европейских регионов страны, где в основном сформирован опорный каркас транспортной инфраструктуры, требуется переоснащение, а также строительство новых транспортных систем.

Для того чтобы развивать Приморский край, администрация в 2005 году разработала инвестиционный проект «Развитие острова Русский».

По проекту на острове планировалось разместить комплекс производств в различных сферах. Кроме того, программой было предусмотрено строительство спортивно-рекреационных, музейных и гостиничных комплексов, жилого фонда. Как отмечает ИТАР-ТАСС, в перспективе именно Русский остров должен стать точкой роста для всего Дальневосточного региона, крупным центром международного сотрудничества со странами Азиатско-Тихоокеанского региона.

Для того чтобы начать развитие острова нужен был постоянный мостовой переход, которого не было.

Строительство нового «символа» Дальнего Востока началось 3 сентября 2008 года, завершилось 2 июля 2012 года, как раз к началу на острове Русском саммита Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС).

К сожалению, в настоящее время мост эксплуатируется только для доступа к зданию Дальневосточного федерального университета, а также для доступа спецтехники и персонала к строительству небольших новых объектов.

Средства на реализацию проекта выделялись из федерального бюджета в рамках подготовки к проведению в регионе саммита АТЭС. Стоимость строительства моста пересматривалась несколько раз. Сначала разработчик генплана Владивостока Валентин Аникеев утверждал, что выше 7 млрд рублей его стоимость не поднимется. Чуть дороже — в 10 млрд рублей — оценила проект тайваньская фирма T.Y.LIN International.

По состоянию на май 2008 года, когда проект НПО «Мостовик» получил положительное заключение Главгосэкспертизы, стоимость моста была \$1,2 млрд.

Окупаемость объектов такого рода, в частности, моста через пролив Босфор восточный, будет зависеть от развития прилегающих территорий и создания благоприятных условий для инвестиций в дальневосточный регион.

Клишова Т., Ярёмченко Я.Р.

Россия, Санкт-Петербург

Петербургский государственный университет путей сообщения имени императора Александра I

Попова Н.А., к.э.н., доцент - научный руководитель

ТРАНСПОРТНАЯ СИСТЕМА ПРИБАЛТИЙСКИХ СТРАН: ПРОБЛЕМЫ ВЫЖИВАЕМОСТИ

Транспортная система стран Балтии имеет ярко выраженный транзитный характер, обладает развитой инфраструктурой, играет важную роль в экономике.

Для внешней торговли наибольшее значение имеют железнодорожный и морской виды транспорта. Общая протяженность железных дорог превышает 5,5 тыс. км.

Основу транзитного комплекса составляет огромное портовое хозяйство, включающее в себя крупный литовский порт – Клайпеда, незамерзающий порт в Вентспилсе (лидера по приёму и перевалке российской нефти), Лиепае и Рижские порты в Латвии, а также Таллиннский порт.

Столицы государств связаны авиационным сообщением с аэропортами многих городов России, Европы и Америки. Всего в Прибалтике насчитывается около 40 аэропортов, 7 которых - международные.

Протяжённость автомобильных дорог — 207 тыс. км, из них 154 тыс. км с твёрдым покрытием. В Прибалтике хорошие и не очень загруженные дороги

Важнейшим транспортным коридором является «Via Baltica». Дорога E67 соединяет такие европейские города как: Хельсинки, Таллинн, Ригу, Каунас и Варшаву, а также Калининград и Гданьск. На отрезке между Хельсинки и Таллином — паромная переправа. На участке длиной 970 км между Таллином и Варшавой маршрут известен как Виа-Балтика (англ. Via Baltica).

Логистический сектор Литвы, Латвии и Эстонии в современном виде был создан в советский период.

В переходный период, экономические связи Прибалтики с постсоветским пространством, и прежде всего с РФ, осуществлялись через морские порты. Прибалтийский транзит для российского Северо-Запада был безальтернативен.

К концу 1990-х годов отношения России с Прибалтикой деградировали. С одной стороны, неконструктивная политика стран Балтии и присоединение к санкциям, а с другой, активная политика России по замещению балтийского транзита многочисленными и многофункциональными отечественными портами на Северо-западе. В результате – свертывание транспортного сектора экономики.

Грузооборот всех прибалтийских портов в прошлом году в совокупности снизился на 7%. За первый квартал 2016 года при этом грузооборот Таллинского порта сократился на 21%, Рижского – на 14%, Вентспилсского – на 19%.

Во всех трёх странах Балтии происходит падение железнодорожных перевозок.

С усилением военного присутствия НАТО в Прибалтике закономерно растёт интерес к проекту Rail Baltica.

Официально железная дорога протяжённостью 730 километров должна связать государства Старой Европы с балтийскими новоевропейцами через Варшаву, Вильнюс, Каунас, Ригу, Таллин и далее, с помощью парома, с Финляндией. Такой инфраструктурный мегапроект гипотетически должен увеличить скорость движения поездов, рост пассажиро- и грузопотоков и, как следствие, рост прибылей. Вместе с тем, реальность такова: стоимость проекта растёт, возможности финансирования через фонды ЕС сокращаются, средств в национальных бюджетах для этих целей нет, эффективность маршрута сомнительна.

В итоге антироссийская политика Прибалтики в совокупности с проблемами их европейского существования даёт кумулятивный эффект. Над экономическими перспективами Латвии, Эстонии и Литвы всё плотнее сгущаются тучи.

Ланг А.В.

Россия, Санкт-Петербург

Петербургский государственный университет путей сообщения имени императора Александра I

Попова Н.А., к.э.н., доцент - научный руководитель

КАК РЕШИТЬ ЗАДАЧУ ТРАНСПОРТНОЙ ДОСТУПНОСТИ В РФ?

Проблемы транспортной доступности в России:

- Низкий уровень и территориальная неравномерность развития транспортной инфраструктуры (привязка транспортных систем к Москве)
- Низкий технический уровень транспорта и неудовлетворительное состояние его производственной базы
- Высокие цены на ресурсы, необходимые для транспорта и строительства транспортной инфраструктуры

Причины проблем транспортной доступности:

- Недостаточное финансирование
- Высокая коррупционная составляющая
- Незрелость законодательной базы (регионы не имеют возможности самостоятельно осуществлять крупные инфраструктурные проекты)

Заключение:

Все описанные выше проблемы создают низкую транспортную доступность в России, что в итоге даёт убыточность и нерентабельность перевозок и, как следствие, медленное развитие экономики страны.

Для преодоления данной ситуации необходимо интенсивное комплексное развитие транспортной инфраструктуры по всей территории Российской Федерации.

Николас А.С., Шкляев А.В.

Россия, Санкт-Петербург

Петербургский государственный университет путей сообщения имени императора Александра I

Попова Н.А., к.э.н., доцент - научный руководитель

ТРАНСПОРТНОЕ ПРОСТРАНСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ФАКТОРЫ ИЗМЕНЕНИЙ

Транспортное пространство – это совокупность всех путей сообщения и вспомогательных элементов, предназначенных для управляемого перемещения грузов и пассажиров.

Основное влияние на изменение транспортного пространства оказал распад СССР. Это событие привело к:

- утрате «прямых» сухопутных трасс, соединяющих Россию со странами Центральной и Западной Европы;
- потере выходов к Балтийскому морю через Эстонию, Латвию и Литву и к Черному морю через Грузию и Украину.

Существует 3 группы факторов, влияющих на изменение транспортного пространства РФ в современных условиях:

Долгосрочные факторы:

1. Необходимость компенсации утраченных элементов транспортного пространства. Эту функцию выполняют портовые комплексы Балтики: Большой порт СПб (31,8 млн.т. в год), Приморск (43,3 млн. т. в год), Усть-Луга (60,3 млн. т. в год), Выборг (0,8 млн. т. в год), Высоцк (11,2 млн. т. в год) и Калининград (7,8 млн. т. в год).

2. Региональная транспортная интеграция. В будущем это будет возможно, в частности, благодаря Кольцевой автодороге Черного моря, которая соединит страны Причерноморского региона.

3. Изменение транспортного пространства путем рационального размещения производительных сил, а также путем обеспечения транспортной доступности и транзитного потенциала.

Среднесрочные факторы:

1. Модернизация всех элементов транспортного пространства. Яркий пример - МТК «Восток – Запад». «Восток»: модернизация

инфраструктуры Транссибирской и Байкало-Амурской магистралей. «Запад»: реализация проекта «Широкая колея» до Австрии.

2. Изменение приоритетов в направлениях развития транспортной инфраструктуры. Это прослеживается в строительстве газопровода «Сила Сибири» и желании России принимать активное участие в «Новом Шелковом Пути», важной частью которого может стать Северный морской путь – альтернативный и кратчайший водный путь между Европой и странами АТР.

3. Трансформация экспортно-сырьевого типа развития и формирование транспортно-промышленных узлов. Один из крупнейших транспортных узлов и промышленных центров России – Екатеринбург. Несмотря на развитие транспортной инфраструктуры в Свердловской области, в целом инфраструктура Урала является неразвитой. Из-за этого тормозится развитие крупных месторождений.

Краткосрочные факторы:

1. Санкционная политика. Несмотря на введение санкций, увеличился объем перевозок в ЕС таких грузов как удобрение (на 538%), минеральное топливо (на 137,3%), дерево (на 23,4%), а также получил развитие экспорт сельскохозяйственной продукции из южных регионов страны (Краснодарский и Ставропольский края). В результате произошла переориентация экспорта на страны Юго-Восточной Азии.

2. Переориентация направлений транспортно-логистических потоков. МТК «Север-Юг» способствует развитию Прикаспийской части России, а «Приморье-1» и «Приморье-2» - развитию Дальнего Востока

3. Изменение в структуре видов транспорта в доставках товара.

Совокупность факторов, воздействующих на транспортное пространство, приводит к его существенному изменению. Главным вопросом в этом процессе является выбор наиболее эффективных комбинаций и направлений развития транспортной системы РФ, соответствующих перспективам социально-экономического развития страны.

Шарова В.В.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЕ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ

На макроуровне инвестиции являются фундаментом для развития государственной экономики и увеличения действенности общественного производства за счет следующих факторов: регулярного обновления основных фондов; ускорения научно-технического прогресса, усовершенствования качества и обеспечения конкурентоспособности продукции; создания необходимой материально-сырьевой базы; наращивания технико-экономического потенциала страны; повышения и усовершенствования структуры экспорта; решения социальных проблем, в том числе и безработицы, и др. Следовательно, инвестиции определяют рост национальной экономики.

Важным фактором, определяющим объем инвестиций на макроэкономическом уровне, является соотношение между потреблением и сбережением. Значительный фактор формирования инвестиционного климата — обеспечение гарантий инвесторам. При сегодняшнем состоянии экономики соответствующие возможности государства очень ограничены.

В первую очередь— это явное отсутствие результативной государственной инвестиционной политики, незначительность государственных гарантий. Ещё один негативный фактор — действие естественных монополий, их ценовая политика. Если страна своей экономической политикой возложило груз инвестиций на частного инвестора, оно должно создавать условия, при которых предприятия могли бы зарабатывать средства на инвестиционную деятельность.

Негативным фактором для иностранного инвестора является коррупция.

Стране нужно приложить максимум усилий, для основания механизма, позволяющего перенести активы, не нашедшие применения, от одного юридического лица к другому, который сможет их “пристроить”. К примеру, это может быть продажа имущества, сдача его в аренду, финансовый лизинг, т.е. практически любая из возможных схем создания среды, позволяющей активам передвигаться. Если незадействуемые активы в экономике России оценить по

остаточной стоимости и взять только 10% их продажной цены, то получим сумму эквивалентную 200 млрд руб.

Корпорация Microsoft инвестирует в ближайшие несколько лет десятки миллионов долларов в программу исследований и разработок «Сколково». В ходе заседания правительства, финансирование государственной подпрограммы "Создание и развитие инновационного центра "Сколково" до 2020 года должно составить 502 млрд рублей, из них бюджетные средства - 135,6 млрд руб. Это если говорить о крупных вложениях.

А что же касается жителей страны в целом, то они отказываются от больших покупок, хотя начинают размышлять об инвестировании своих средств. Вскоре у граждан могут появиться новые возможности для этого - безотзывные депозиты и ОФЗ для населения.

Индекс потребительского доверия незаметно снизился с 36 п. в августе до 35 п. в сентябре 2016 г., при диапазоне от 10 до 90 п. Год назад показатель составлял 32 п., тогда как в предыдущие годы уровень значений, напротив колебался от 42 до 53 п. Негативным для крупных покупок нынешнее время считают 60% наших сограждан, приемлемым – 23%. С сентября прошлого года практически неизменными остаются доли россиян, не желающих тратить средства – 61%, и тех, кто хочет поскорее расстаться с зарплатой или пенсией - 25%. Для сравнения в 2015 г. соотношение было 64% и 23% соответственно.

По данным Федеральной службы государственной статистики по г. Санкт-Петербургу и Ленинградской области в результате 9 месяцев 2016 года количество инвестиций в основной капитал организаций в Санкт-Петербурге составило 340,7 млрд рублей. Индекс физического объема инвестиций при этом составил 107,7%.

Из 340,7 млрд рублей инвестиции в значимый капитал в: здания (кроме жилых) и сооружения потрачено 107,3 млрд рублей; автомобили, оборудование, транспортные средства, производственный и хозяйственный инструмент – 164,9 млрд рублей; жилища – 54,6 млрд. рублей; остальное – 13,9 млрд. рублей.

В составе инвестиций в основной капитал организаций (без субъектов малого предпринимательства) по видам экономической занятости в период отчета преобладали инвестиции в обрабатывающие производства -24,8%, где значительную часть составили вклады в производство транспортных средств и оборудования -14,1%, увеличив показатели того же периода предыдущего года в 2,3 раза.

Вклады в транспорт и связь составили 20,9%, в операции с недвижимой

собственностью, аренду и предоставление услуг – 22,7%, в производство и распределение электричества, газа и воды -9,9%, по виду деятельности «оптовая и розничная продажа, ремонт авто и мото-техники, бытовых изделий и предметов для личного пользования» - 6,3%. В устройстве инвестиций в основной капитал немалых организаций по источникам финансирования доля собственных средств инвесторов в отчетном периоде составила 57%, привлеченных средств- 43%.

Наблюдается постепенный рост доли банковских кредитов в общем объеме инвестиций в основной капитал по крупным организациям до 4,6%, в сравнении с 3,1% в 1 квартале 2016 года.

Доля бюджетных вложений в основной капитал (без субъектов малого предпринимательства) в отчетном периоде составила 18,2%, уменьшившись на 9,8%.

По итогам 1 полугодия 2016 года в Санкт-Петербург поступило 3,5 млрд долл. США прямых иностранных инвестиций, что больше показателя аналогичного периода 2015 года на 2,4 %.

На рост объема прямых иностранных инвестиций в первую очередь оказали влияние такие факторы, как укрепление курса рубля.

Но всё же инвестиционный климат в России оставляет желать лучшего, так как инвесторы сталкиваются с довольно глобальными и ещё не решенными проблемами, такими как коррупция, санкции. Сейчас экономика России находится в нестабильном состоянии, но подъем экономики к концу 2016 года виден.

По моему мнению, в 2017 году деньги выгодно вкладывать в акции, поскольку каждая крупная компания имеет свои акции на фондовом рынке. Акции — это отличный способ заработать не только на сами продукты компаний, но и обеспечить себе постоянный существенный доход. Это интересный процесс, который научит думать, как инвестор, понимать разные рынки, сравнивать цены и выбирать лучшее. Также недвижимость - отличный способ вложения денег, это ценный актив для любого человека.

Шалаев А.А.,

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

САНКЦИИ ПРОТИВ РФ

Санкции, направленные против деятельности России были введены 6 марта 2014 года, но они носили больше символический, недружественный и агрессивный характер со стороны Запада, чем на реальный удар по экономике.

В дальнейшем ограничения для РФ несли уже более существенный характер, способные нанести серьезный урон российской экономике.

Что же такое санкции?- Это ограничения для группы лиц или целого государства, призванные «наказать» правительство какой-либо страны за нарушения международных соглашений и заставить отказаться от них в будущем.

Примеры санкций. Иран, начавший ядерную программу, которая носила отнюдь не мирный характер, попал под санкции США и ЕС, выразившиеся в заморозке активов и запрете на импорт иранской нефти. Россия, отобравшая Крым у Украины и развязавшая войну на Донбассе, попала под санкции западных стран и Японии.

Экономические санкции (включают торговые и финансовые санкции) — экономические действия, которые несут запретительный характер. Экономические санкции накладываются на страну другой страной или группой стран для того, что страна-нарушитель изменила свою политику.

Торговые санкции накладываются как на импорт из санкционированной страны, так и на экспорт в эту страну. Торговые санкции являются часто используемыми санкциями. Они являются как бы предупредительным знаком, несущий негативный характер.

Финансовые санкции применяются крайне редко. Однако финансовые санкции наносят больший ущерб экономике, чем торговые. Убытки от торговых санкций распределяются по всему населению, а финансовые санкции наносят ущерб конкретной отрасли экономики или определенному субъекту от чего страдает государство. Эффект финансовых санкций (ограничение кредита и повышение ставок) увеличивают риск финансирования.

Возникшая ситуация в Крыму и на востоке Украины, стала одной из

главных причин возникновения санкций. После того, как Россия признала итоги референдума в Крыму, а в частности поддержала провозглашение независимости Республики Крым и приняла предложение о вхождении Крыма в состав России, был введен первый пакет санкций. По мнению ряда стран и международных организаций, присоединение Крыма к России было незаконным.

В дальнейшем мы наблюдали ужесточение мер против РФ, это было связано с обострением ситуации на востоке Украины. Международные организации обвинили Россию в том, что она принимала активное участие в подрыве территориальной целостности Украины, а в частности в том, что Россия поставляла оружие и военную технику повстанцам, находящимся на территории Украины.

Следующий виток санкций был связан с катастрофой Boeing 777 в Донецкой области 17 июля 2014 года, причиной которой, по мнению руководства ряда государств, стали действия повстанцев, поддерживаемых Россией.

В сегодняшнее время мы находимся в неразрывной взаимосвязи со всеми странами мира, то есть в условиях глобальной экономики. И избежать этой взаимосвязи невозможно, но степень взаимосвязи все же у каждой страны разная.

Россия большинство стратегически важных товаров закупает за границей. Главными снабженцами нашей страны остаются страны ЕС (42,2% импорта и 53,8% всего экспорта), АТЭС (34,3% импорта и 18,9 % экспорта) и СНГ (13% импорта и 14% экспорта).

Далее – Россия является крупнейшим поставщиком нефти в страны Европы – 67,5%, в Китай (16,85%) и США (6 %). Сегодня характерна нестабильность экспортных поставок энергоресурсов.

Также нельзя исключить тот факт, что российская валюта находится в сильной зависимости от внешнеполитического курса страны, и из-за этого мы можем наблюдать стремительное падение курса рубля.

Проанализировав степень зависимости экономики России от мира, можно сделать вывод, что зависимость проявляется в огромной степени, то есть мы достаточно зависимы, а значит уязвимы. Если вдаваться в историю, то можно заметить, что в такую зависимость мы вогнали себя сами, когда перестали поддерживать отечественных производителей и перешли на потребление импортной продукции.

В ходе анализа последствий от введения санкций, мы оценили эффекты:

Отрицательные эффекты	Положительные эффекты
экономический рост замедлился и даже ушел в минус	экономика держится на довольно стабильном уровне (не будем забывать, что соотношение госдолга к ВВП России составляет 11%, в то время как в странах Западной Европы, например, во Франции этот показатель составляет 95%)
повышение уровня инфляции	
ослабление национальной валюты	
сокращение доходов правительственных резервов	
падение цен на нефть	
понижение рейтинга России с «ВВВ» до «ВВВ-», в результате чего страна стала менее привлекательна для инвесторов, «недобор» притока иностранного капитала составил 174 млрд.долл., что эквивалентно 8,4% ВВП; чистый эффект санкций с учетом действий бизнеса оценивается как усиление чистого оттока капитала на 124 млрд. долл. (6,0% ВВП)	Налаживание связей с Восточным блоком стран и частичный отступ от Западных стран.
визовые ограничения (особенно затрагивают мелких предпринимателей)	Туристический сектор страдает в меньшей степени, потому что туристы могут вместо Испании полететь в Сочи, и потратить свои деньги внутри своей страны, то есть вложить в экономику нашей страны.
отсутствие или сокращение на российских рынках многих товаров импортного происхождения продовольственной группы	Введение политики импортозамещения, что позволит выйти на рынок отечественным производителям с отечественными товарами.

Итак, рассмотрев и проанализировав влияние санкций на экономику РФ, можно с уверенностью сказать, что санкции несут как отрицательный характер, так и положительный. Для начала подытожим положительные стороны.

Во-первых, после введения санкций в 2014 году Россия стала вести политику импортозамещения, а также стала активно поддерживать собственные области экономики. Многие отрасли получили ту долгожданную помощь от государства, что позволило оставаться экономике в равновесии, хотя некоторые отрицательные эффекты были ощутимы.

Во-вторых, благодаря санкциям, мы смогли проверить стабильность нашей страны, и мы еще раз доказали, что Россия - великая держава.

В-третьих, создание независимой мультивалютной экономики и осуществление расчетов с иностранными партнерами в российской валюте.

В-четвертых, налаживание контактов с другими странами и блоками стран, в частности с восточным блоком стран.

В-пятых, разработка программ по субсидированию инвестиционных проектов, модернизация производства и предоставление государственных гарантий по инвестиционным проектам.

Теперь подытожим негативные последствия:

Отрицательные стороны введения санкций против РФ заключаются, прежде всего, в том, что с усилением санкций будет существенно снижаться инвестиционная активность. Поскольку происходит:

Во-первых, ограничение доступа российских банков к дешевым кредитам за границей.

Во-вторых, ограничения на экспорт высокотехнологичной продукции из европейских стран.

В-третьих, рост инфляции внутри страны.

В-четвертых, снижение курса рубля по отношению к твердым валютам, таким как доллар и евро.

В-пятых, уменьшение внутреннего спроса за счет снижения уровня дохода населения.

Итак, на вопрос «можно ли выбраться из экономического кризиса, возникшего из-за введенных санкций против РФ?» однозначного ответа нет. Потому что создать в стране сбалансированную экономику очень сложно, а особенно когда присутствуют внешние помехи.

Но наиболее оптимальным решением выхода страны из экономического кризиса является верно избранный экономический курс, который будет направлен на восстановление всех видов утраченного российского производства, на создание надежной экономической базы для дальнейшего развития экономики. Неотъемлемой частью этой базы является поддержка отечественного производителя, снижения количества импорта большинства продуктов питания, поддержка наших регионов, потенциал которых недооценен.

Рупа А.И., Трофимов Н.С.

Россия, Санкт-Петербург

Государственный университет аэрокосмического приборостроения

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИКИ РФ, КИТАЯ И США

Общая характеристика экономики ВВП

Годы	ВВП, млрд. долл.		
	РФ	США	КНР
2010	3240,9	14964,4	12405,9
2011	3441,7	15517,9	13864,9
2012	3628,4	16155,3	15235,8
2013	3734,2	16691,5	16689,4
2014	3827,9	17393,1	18228,4
2015	3724,9	18036,7	19695,7

США

Экономика представляет собой разновидность смешанной. Такую экономику называют либерально-рыночной. В ней преобладает свободная конкуренция, поощряется предпринимательская деятельность любых масштабов. Государственный контроль присутствует в слабой форме. В основном государство использует тактические методы восстановления роста, нежели прибегает к кардинальным реформам (регулирования процентной ставки обслуживание госдолга, снятия запрета на добычу нефти). Характерно господство частной собственности.

Китай

Экономика Китая представляет собой социалистическую рыночную экономическую систему. Развитием экономики управляет непосредственно коммунистическая партия, которая добилась значительных успехов, явившихся следствием реформ тридцатилетней давности. Общая философия экономики Китая сводится к преобладанию государственных инвестиций, окупаемых с помощью положительного сальдо торгового баланса и промышленный ориентированности экономики (70% ВВП идет от промышленности). Китайской экономики удалось реализовать закон сравнительного

преимущества Рикардо, согласно которому страна должна специализироваться на экспорте товаров, в производстве которых она имеет абсолютное преимущество.

Россия

Формально представляет собой типичную смешанную экономику с преобладающим рынком, но на деле государство играет существенную роль в экономике. Сырьевая ориентированность следует из большого количества ресурсов, самыми прибыльными из которых являются нефть и газ. Крупные сырьевые компании являются крупнейшими налогоплательщиками и принадлежат либо государству, либо находится во владении близких к правительству кругов. Страна погрязла в коррупции, из-за чего страдает правовая база, необходимая для организации рыночной экономики и создания условий свободной конкуренции. Средства бюджета расходуются неэффективно, что в совокупности с понижающимся спросом на энергоресурсы и другими политическими причинами ведёт к ослаблению роста и рецессии в экономике, а это, в свою очередь, ведёт к еще большему падению уровня жизни населения.

Уровень жизни

В США уровень жизни стабильно высокий, из этого мы можем сделать вывод, что рыночная экономика прекрасно справляется с вопросами экономического благополучия населения. Но мы можем наблюдать и отрицательные тенденции. Так, доля среднего класса в Штатах сокращается с 2000 года и недавно достигла отметки минимума за 40 лет. Подобная ситуация объясняется в первую очередь большим количеством экономических нежелательных метаморфоз в американской экономике, таких как, например, ипотечный кризис 2007 г. и последовавший мировой финансовый кризис 2008 года.

Китайская экономика хоть и быстро растет, но уровень жизни поднимается достаточно медленно, на то есть две основные причины:

1) Экономика сейчас попросту неспособна обеспечить такое количество людей высоким уровнем жизни.

2) Это невыгодно для экономики в целом. При росте уровня жизни будет расти и цена труда, что для промышленно-ориентированной экономики является безусловным минусом.

В России уровень жизни один из самых высоких на постсоветском пространстве. Основная проблема заключается в большом разрыве между

бедными и богатыми, здесь почти отсутствует средний класс, а маховик малого и среднего бизнеса, который должен сокращать данный разрыв, завяз в пучине коррупции и налоговом законодательстве.

Инвестиционная привлекательность

Россия среди тройки рассматриваемых государств выделяется самыми худшими показателями в плане инвестиционной привлекательности. Такое положение сложилось из-за политических решений, напрямую влияющих на экономику государства. К примеру, в 2010 г. более половины общемирового объема ПИИ было направлено в экономику быстроразвивающихся стран, и Россия, как один из лидирующих развивающихся рынков, в предкризисные годы представляла собой лакомый кусок для инвесторов. Согласно данным Ernst & Young European Investment Monitor за 2011 год, Россия заняла в 2010 г. 4 место среди европейских стран по уровню инвестиционной привлекательности. Но после политического кризиса и падения цен на нефть стало окончательно понятно, что в России намечается экономическая стагнация, перерастающая в рецессию. Ужесточение налогового законодательства, в основном в отношении малого бизнеса, падение цен на нефть и сокращения соцобеспечения опустили Россию на низкие позиции в рейтингах инвестиционной привлекательности. Так, по оценкам А.Т. (Рейтинг А.Т. Kearney, или Kearney Foreign Direct Investment Confidence Index), Россия не вошла в 25 самых привлекательных для инвесторов стран мира в 2014 г., хотя в 2013 занимала 11 место.

Крупнейшие компании

Россия

Крупнейшие государственные компании практически полностью отражают российскую экономическую модель. Крупнейшие российские предприятия показывают, что Россия больше ориентирована на нефтегазовый сектор. Мы наблюдаем в этом списке преимущественно государственные компании, стоит также отметить, что Россия заметно более ориентирована на энергетический сектор, оправдывая свои претензии на статус энергетической сверхдержавы. Несмотря на богатые природные запасы и помощь со стороны государства, данные компании не могут сравниться по выручке со своими иностранными конкурентами.

Китай

Очевидны промышленная ориентированность экономики, большое количество компаний, занятых в сфере банковских услуг. Происходит также развитие строительных компаний, что можно объяснить быстрым ростом градостроительного потенциала, связанного, очевидно, с ростом населения.

США

Ничего неожиданного - яркое преобладание сферы услуг, что является нормой для рыночной экономики.

Влияние санкций на все три экономики

Все три экономики, так или иначе, находятся под влиянием санкции. В первую очередь, это связано с тем, что все страны претендуют на политическое превосходство, что и приводит к некоторым коллизиям. Несмотря на то, что экономические санкции тормозят развитие отдельных государств и в целом тормозят мировую экономику, создавая искусственные барьеры, это мера далеко не крайняя и часто используется в современном мире. Рассмотрим влияние санкций на все три экономики.

США-Россия

Самая очевидная и заурядная парочка давних соперников - РФ и США. Санкции североамериканского государства были реакцией на конфликт в Украине. США стали действовать решительно, уже 13 марта объявили о проведении «пробной продажи» пяти миллионов баррелей нефти из стратегического нефтяного резерва, аналогичной по содержанию серы экспортируемой из России. Такое действие вызвало падение цен на нефть, хоть и не играло в этом процессе ключевую роль.

Несмотря на то, что санкции ЕС для России оказались болезненнее, США внесли свою лепту в падение макроэкономических показателей нашей страны. Как сообщает агентство РБК, санкции США затронули более 90 % российского нефтяного сектора и почти всю российскую газодобычу.

Правительство РФ постоянно твердит и о положительном эффекте санкций, в конце концов, не все так плохо. Нельзя сказать, что благодаря санкциям в России расцвела определенная отрасль, но благодаря им определенно выиграли научные и сельскохозяйственные предприятия. Российский покупатель, конечно, частично теряет право выбора продукта, но даже патриотизм иногда имеет свою цену.

Ответные санкции России против США

В целом, Россия никак не повлияла на экономику США, доля экспорта России составляет около 1 %, или 1.2 млрд долл. Министерство сельского хозяйства США оценило ущерб от действий России в 715 млн долл.

США-Китай

Казалось бы, Китай - крупнейший торговый партнер США, но и он не убежал от меча американского правосудия. Соединенные Штаты вводят санкции против китайской корпорации ZTE и еще трех других компаний, которые обвиняются Вашингтоном в создании схемы поставок в Иран телекоммуникационного оборудования, таким образом, нарушаются американские законы.

Китай-Россия

Китай в украинском вопросе долгое время выдерживал нейтралитет, но в последнее время финансовые структуры Китая фактически присоединились к санкциям против России из-за сотрудничества со своими американскими партнерами. Несколько раз отмечалось, что США фактически давит на своих бизнесменов и в отдельных случаях кулуарно рекомендует прекратить сотрудничество с российской стороной. Учитывая то, что крупнейшие компании США ведут активную торговлю с Китаем, их не устраивает сотрудничество Китая с Россией.

Борисова А.А.

Россия, Санкт-Петербург

Петербургский государственный университет путей сообщения имени
Александра 1

Селезнева М.Л., к.э.н., доцент - научный руководитель

СОВРЕМЕННАЯ ПОЛИТИКА ЦБ РОССИИ

Основными инструментами Центробанка по стабилизации экономики являются: снижение процентной ставки, распределение расходов государственного бюджета, закрытие относительно мелких банков.

Совет директоров Банка России решил снизить минимальную процентную ставку до уровня 10% годовых. Но данная ставка является «иллюзорной». Снижение ставки не означает дальнейшего смягчения денежно-кредитной политики, но потенциал для уменьшения ставки есть.

Государственный бюджет предусматривает такие статьи расходов, как «Другие вопросы». К данным статьям относят деньги, которые власти не смогли отнести к более конкретному направлению в силу своей специфики или других свойств. Что конкретно включают в себя расходы на другие вопросы, не разглашается.

Процесс «зачистки» банковской системы от мелких банков начался давно. Сначала ЦБ поднимал требования к объему уставного капитала банков и некоторые другие нормативы, из-за которых мелкие банки вынуждены были либо укрупняться, либо присоединяться к более крупным банкам. Но в дальнейшем этот процесс больше похож на «отстрел» банков.

В целом вся деятельность Центробанка направлена на сбор и аккумуляцию денег по всей стране. Но никто не берет в расчет, какими методами пользуется ЦБ. Некоторые действия со стороны главы Центрального Банка и совета директоров можно назвать неразумными.

Жаворонкова В.Н.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., профессор - д.э.н., профессор - научный руководитель

ОФШОРНЫЙ БИЗНЕС

Офшор

используется участниками экономической деятельности для осуществления сделок и оформления собственности в офшорных зонах или странах, где меньше налогообложение.

Офшорные зоны имеют как свои преимущества, так и недостатки. *Преимуществами являются:* оптимальное налогообложение для компании; увеличение географии бизнеса; упрощенная регистрация; руководство компанией может осуществлять уполномоченное лицо; минимальные юридические риски; анонимность; либеральные возможности выбора организационной формы деятельности; возможность накопления капитала. *Недостатками являются:* спорное реноме; имиджевый риск; нестабильное законодательство; трудности в оформлении крупных кредитов; усиленное внимание со стороны национально-правовых организаций к деятельности офшорных компаний.

Первой офшорной зоной можно считать г. Кампионе (19 век), так как Италия и Швейцария отказались от налоговой юрисдикции над данным населённым пунктом. Многие ученые-экономисты склонны считать, что в основе современной практики офшорного бизнеса положены идеи британских юристов, банкиров, страховщиков и владельцев морскими судами. Дальнейшее развитие и условия формирования офшорных зон связывают с окончанием Второй мировой войны. Лидеры международных промышленных стран, а также крупнейших компаний и банков, создавали и разрабатывали идеи налоговых убежищ для того, чтобы скрывать свои финансовые резервы от других.

Создание и усиление беспошлинных и безналоговых зон увеличивало и активизировало приток иностранного капитала из-за повышенной привлекательности для международных вкладчиков. Свой вклад в развитие и становление таких офшорных зон внесли действия холодной войны, которые привели к созданию огромного количества военных баз НАТО. Сегодня, к

наиболее часто упоминающейся категории «оффшорных зон» принято относить острова Мэн, Гернси, Джерси, Гибралтар, а также Ирландию и Панаму.

Оффшорные зоны выполняют несколько важнейших функций и задач в мировой экономике. Среди них экономические, социальные и научно-технические. К экономическим целям относят: привлечение иностранных инвестиций; рост валютных поступлений в экономику всей страны. К социальным целям можно отнести: ускорение развития страны в целом или конкретной территории в ее составе; повышение занятости уровня доходов населения; создание слоя высококвалифицированной рабочей силы; воспитание культуры менеджмента. Научно-технические цели: внедрение передовых зарубежных технологий, прежде всего информационных, в области современных средств связи и банковского дела.

Политика многих стран в отношении офшоров противоречива. Страны поощряют сохранение и развитие тех офшорных территорий, которые обеспечивают приток со всего мира капитала, но с другой стороны предпринимают попытки предотвращения оттока капитала в офшоры со своих территорий. У офшоров есть свои экономические преимущества, выгодные государству для построения международного бизнеса, налаживания связей, для расширения и усиления конкурентной способности в определенных отраслях.

В РФ идея создания офшорных зон стала обсуждаться во второй половине 1980-х гг. Впервые в 1988 г. за создание офшорных зон в СССР выступил профессор Р.И. Хасбулатов. К концу 1989 г. наиболее проработанными были варианты создания ЗСП в районах г. Находки и г. Выборга. На сегодняшний день офшорный бизнес претерпел изменения, это коснулось предпринимательской деятельности, в которой активно практикуется использование офшорных юрисдикций. Применение различного рода офшорной юрисдикции приводит к тому, что основная масса капитала РФ начинает «утекать» из экономики РФ. По подсчетам экспертов, из России по различным финансовым схемам с 2010 по 2015 гг. было выведено более 430 млрд долларов.

Оффшорный бизнес в РФ непривлекателен, т.к. в законопроекте заложен чрезмерный уровень администрирования и зарегулированности. Оффшорный бизнес в России должен быть в любом случае в силу ее эксклавного геополитического положения (Калининградская область). Здесь зональный экономический механизм, варианты которого могут быть различными, имеет

принципиальное значение для развития региона, оказавшегося внутри расширившегося Евросоюза.

В то же время анонимность владения и управления оффшором используется для криминальной деятельности, для уклонения от уплаты налогов, коррупции и финансирования терроризма. Поэтому одним из приоритетных направлений налоговой политики РФ является деофшоризация капитала.

Одна из главных экономических проблем для развивающихся стран остается проблема бегства капитала. Причина заключается в отсутствии благоприятного климата для национальных инвестиций. Так, темпы прироста инвестиций в России за последние три года снизились на 25-30%, а, значит, для необходимой экономической модернизации недостаточно капитальных вложений.

Национальных инвесторов не устраивает сложившаяся в России ситуация, они направляют свой капитал в различные виды офшоров: «налоговые гавани» и «налоговые оазисы». В мировой экономике для таких территорий существует единый принцип, заключающийся в избегании двойного налогообложения. По оценке ЦБ России, чистый вывоз капитала банками и предприятиями в 2015 г. увеличился в 2,5 раза по сравнению с 2014 и составил 151,5 млрд долл. При этом доля нефинансового сектора в общей утечке капитала значительно выросла.

Международное сообщество всячески стремится обеспечить предсказуемость экономической среды и сделать ее более управляемой. Но запретить офшорные зоны крайне затруднительно, так как это противоречит принципу права национального государства-офшора на самоопределение и на установление налогового режима для нерезидентов.

Оффшоры являются лишь следствием наличия стран с плохим инвестиционным климатом и относительным избытком инвестиционных ресурсов. Инвесторов привлекают более стабильная юридическая система и условия ведения бизнеса, которых на данный момент нет в России. В экономической литературе встречаются два подхода к определению термина «деофшоризация». В первом из них деофшоризация представляет собой борьбу с офшорами или усиление контроля над операциями в таких зонах. Второй подход подразумевает улучшение условий для ведения бизнеса и первостепенное развитие национальной экономики. Аналогично определениям в России сформировались два подхода по борьбе с офшорами. С одной

стороны, необходимо ввести запрет на управление российским бизнесом из иностранных юрисдикций. С другой стороны, требуется улучшение условий ведения бизнеса в России с целью стимулирования возврата денег. Для этого нужно ввести единую культуру защиты прав собственности, равного отношения власти ко всем участникам рынка, обеспечение прозрачной системы контроля и регулирования.

Офшор в экономике остаётся глобальной проблемой. В европейских странах около 4% крупнейших и крупных компаний контролируются владельцами из оффшорных систем. В США – это 2%. В России картина не имеет подобия среди развитых стран мира. В других странах выводится в оффшоры только прибыль. В России – не только прибыль, но и активы. В первом случае создаются проблемы фискального характера. Во втором – угрозы полной утраты всей экономики. Оффшоризованным в России оказывается не только средний, но и крупный частный бизнес. Госкорпорации также начинают активно пользоваться офшорами. Например, у госкомпании «Роснефть» только по официальным отчетам зарегистрировано 11 дочерних фирм в офшорах. С недавних пор правительство РФ предложило взимать налоги с оффшорных компаний. Деоффшоризационная политика не приносит успеха. Это подтверждается недавней сделкой – покупкой ТНК-ВР «Роснефтью». Минфин разрабатывает и принимает законопроекты в поддержку деоффшоризационной политики. Готовится законопроект, по которому компания, зарегистрированная за рубежом, но ведущая деятельность на территории России, будет облагаться налогом. Были внесены поправки в Налоговый кодекс, а иностранные инвесторы обязаны раскрывать бенефициаров, в противном случае с выплат будет удержан штраф в 30%.

Таким образом, вопросы, связанные с изучением оффшорного бизнеса, являются предметом множества споров и дискуссий.

Карпуненко А.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ИНТЕРНЕТ ТОРГОВЛИ

Одним из активно прогрессирующих рынков является рынок российского интернета. Да, интернет в России состоялся, но это не избавляет рынок российского интернета от множества проблем, как правило, внутреннего характера, которые сдерживают его развитие не только как отрасли в целом, но и в отдельных регионах. Конкретно эти условия дают нам возможность рассматривать интернет, как одно из наиболее привлекательных полей для коммерческой деятельности. В свете статистического и экономического анализа различных форм бизнеса в интернете, сравнительных характеристик с другими видами коммерческой деятельности, выявляются перспективные направления инвестиций с высокой скоростью возврата капитала. Если не брать во внимание простейшую бизнес модель (продавец-покупатель), то можно обеспечить рентабельность услуг до 250 % за год и более, при сравнительно невысокой степени риска.

В чем же преимущества интернет революции, а в частности, использования интернета как бизнес ресурса? Происходит расширение предпринимательской деятельности путем открытия интернет магазинов и как следствие образуются вакантные места для специалистов в сфере интернет коммуникаций, Использование технологий интернет-бизнеса предоставляет огромные возможности, которые делают ведение бизнеса в разы удобнее:

- Одной из главных можно считать возможность выхода на мировые рынки.
- Обмениваться информацией можно с любой точкой мира и в абсолютно любое время.
- Издержки будут гораздо меньше, чем были до применения интернет-технологий.
- Большинство процессов, происходящих в компании, будут оптимизированы и автоматизированы.

- Все денежные операции осуществляются в режиме онлайн, кроме того, появляется возможность осуществлять платежи по бартерным и клиринговым схемам.

- Что касается влияния государства, то образуется полная бесконтактность с городскими и районными администрациями.

- Затраты на маркетинговые мероприятия и рекламу сокращаются.

Как следствие из всех вышеперечисленных позиций, бизнес становится полностью мобилен. Электронная коммерция, распространяясь повсеместно и оперируя большим ассортиментом товаров и услуг, идет по пути становления инструмента для интеграции отдельных предприятий, лиц, и отраслей, а также государственных учреждений в одно большое, целостное объединение, где эффективно реализуется взаимодействие партнеров посредством информационных технологий. Внутри фирм интернет может быть использован как ресурс для виртуального маркетинга или как инструмент в рекламной, а также в некоторых видах коммерческой деятельности компаний. Интернет магазины, стали неотъемлемой частью бизнеса, которая связывает в единую систему поставщиков, производителей и потребителей.

Носова Н.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

ПРОБЛЕМЫ «РОСНЕФТИ» В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА И САНКЦИЙ

«Роснефть» – крупнейшая российская нефтегазовая компания, которая ежегодно снабжает государство немалыми процентами (69,50%) от своей выручки, которая может достигать 5,5 трлн. руб. Компания находится в списке стратегических предприятий России, ставит перед собой грандиозные цели, такие как монетизация газовых запасов и конкурентный рост добычи, восполнение запасов на уровне не менее 100%, создание новых кластеров добычи на шельфе, оптимальная конфигурация НПЗ (нефтеперерабатывающие заводы), развитие технологий и внедрение практик проектного управления мирового уровня и максимально прибыльная реализация продукции компании.

О введении санкций против РФ в связи с ситуацией вокруг Украины было объявлено министерством финансов США 17 июля 2014 г. В список санкций была добавлена и «Роснефть». Компания выкупила российский и венесуэльские активы швейцарской нефтесервисной компании «Weatherford» в области ремонта и бурения скважин в августе 2014 г. Цена этой покупки была около 400 млн долл. Сечин обратился к правительству с просьбой о финансовой помощи в виде 1,5 трлн. рублей. Один из предлагаемых способов помощи, который является и самым дорогим, это выкуп новых облигаций на сумму 1,5 трлн рублей за счет Фонда Национального благосостояния. Помощь компании нужна была как раз в связи с санкциями США, к которым присоединились и европейские банки и инвесторы, не желающие ухудшить свое положение. Теперь им запрещено предоставлять «Роснефти» и ее дочерним предприятиям кредиты более чем на 90 дней.

На конец июня чистый долг компании составлял 1,5 трлн. руб., а общий долг компании достигал 2,2 трлн. руб. Также у «Роснефти» образовался огромный долг в связи с покупкой ТНК-ВР за 54 млрд долл. в 2013 г., кредиты суммой 31 млрд долл. на эту сделку компания брала у международных банков, которым в 2013-2014 гг. выплатила 30 млрд долл., что является пиком для компании.

По итогам первой половины этого года «Роснефть» накопила в общей сложности 684 млрд руб. Этой суммы достаточно для покрытия двух трети потребностей компании в рефинансировании в ближайшие полтора года. «Роснефть» сможет погасить свои долги и без поддержки государства. В октябре того же года «Роснефть» сообщила, что может платить до 38,5 тыс. руб. в час адвокатам, которые будут работать над оспариванием законности наложенных санкций.

У компании в 2014 г. произошло падение добычи, которое связано с падением на месторождениях основного добывающего актива, обеспечивающего «Роснефти» около 35% производства.

Январь 2011 г. для компании «Роснефть» был ознаменован подписанием соглашения с компанией ExxonMobil. Соглашение заключало совместное освоение углеводородных запасов на шельфе Черного моря. Туапсинский прогиб станет первым участком, где будет осуществляться поиск и добыча сырья. Российская компания будет иметь 66,7% в совместном предприятии, американская 33,3%. В 2003 г. было подписано соглашение между «Роснефтью» и французской компанией Total о совместном изучении и работы на этом участке, но проект так и не был реализован. Чуть раньше, в 2010 г., «Роснефть» и американская компания Chevron договорились об объединенной разработке еще одного черноморского месторождения (Вал Шатского), но компании в начале 2011 г. отказались от этой идеи. 25 апреля 2012 г. «Роснефть» и итальянская нефтегазовая компания Eni договорились о сотрудничестве по вопросу разработки Вала Шатского. Российская и итальянская компании хотят вместе разрабатывать участки в Баренцевом море - Федынский и Центрально-Баренцевский. Возможные инвестиции оценивались в районе \$50–55 млрд по Валу Шатского и в \$50–70 млрд — по Баренцеву морю. С норвежской компанией Statoil в мае 2012 г. был подписан крупный контракт о совместной разработке углеводородных месторождений на Персеевском участке в Баренцевом море, на участках Лисянского, Кашеваровского и Магадан-1 в Охотском море. Доля Statoil в СП будет 33,33%. Сумма инвестиций в проектах оценивается в \$35–40 млрд в Баренцевом море и \$30–60 млрд в Охотском море. Ванкорское нефтегазовое месторождение является одним из самых важных проектов «Роснефти». На нем российский гигант планирует каждый год добывать 25 млн. т нефти в год, тогда как в 2010 году там было добыто 15 млн. т). На этом месторождении «Роснефть» до 2037

г. планирует добыть около 407 млн. т углеводородного сырья. Инвестиции российской компании в этот проект оценивались в 960 млрд. руб.

Применение санкций против «Роснефти», скорее всего, скажется на бизнесе British Petroleum. Введенные санкции 16 июля, оказали плохое влияние на совместные с «Роснефтью» зарубежные компании, например, Ruhr Oel GmbH, которой вдвоем владеют ВР и российский гигант. По мнению экспертов из ВР, меры ни на них самих, ни на совместное с Россией предприятие особого влияния не имеют. В офисе ВР, которая владеет 19,75% «Роснефти», утверждают, что санкции могут повлиять только на доступ попавших под них компаний к американским долговым рынкам.

16-17 июля США ввели набор дополнительных ограничений против России в связи со сложной ситуацией на Украине. Список пополнился рядом крупных российских компаний, такие как, «Роснефть», «Новатэк», «Уралвагонзавод», ВЭБ и Газпромбанк, концерны «Алмаз-Антей», «Калашников», концерн радиоэлектронных технологий, НПО машиностроения, КБ приборостроения, компании «Созвездие» и «Базальт», а также Феодосийская нефтяная компания и провозглашённые Донецкая и Луганская народные республики. При заключении такой выгодной сделки, как покупка «Башнефти», у компании возникли все известные трудности. По сообщению «РИА новости» глава Минэкомразвития Алексей Улюкаев выступил против участия «Роснефти» в приватизации «Башнефти». Со слов Улюкаева правительство может по-другому решить этот вопрос, выпустив предписание или дать указание «Роснефтегазу». Министр отметил, что для недопущения приватизации «Башнефти» есть разные варианты. «Роснефть» не может участвовать в приватизации «Башнефти» считает вице-премьер А. Дворкович. Причиной этого в том, что компания является косвенно государственной. Правительством было принято решение, что государственные компании не могут участвовать в приватизации. Речь идет о прямом и косвенном контроле со стороны государства». При этом запрета на участие в приватизации для компании с косвенным госучастием в законе о приватизации нет. Закон гласит, что в приватизации запрещено участвовать компаниям, у которых имеется доля государства в размере 25% и более.

Улюкаев приезжал в офис «Роснефти» 14 ноября для получения «выходного пособия» в связи с отставкой. Пособие, которое Улюкаев получил от «Роснефти», преподнесли как взятку. Вести слежку за Улюкаевым начали еще летом 2016 г. по причине его критической позиции насчет покупки

«Башнефти» «Роснефтью». Также в разработке силовиков были и другие высокопоставленные чиновники, не одобрявшие данную сделку. Собеседник «Росбалта» утверждал, что были основания на то, чтобы думать, что все, находящиеся под слежкой по данному делу чиновники, не имея мотивов защитить интересы государства, действовали слаженно, координируя свои шаги, перед тем, как вынести критические высказывания в СМИ.

Таким образом, по версии «Росбалта», Улюкаев прибыл 14 ноября в офис «Роснефти» взял выходное пособие в размере двух млн. долларов, которое было далее названо взяткой, и был задержан «с поличным» в тот момент, когда ему передали кейс с деньгами. Против Улюкаева было возбуждено уголовное дело за вымогательство взятки. По версии следствия, деньги чиновник вымогал за выданную Минэкомразвитием положительную оценку, которая бы позволила «Роснефти» купить госпакет акций «Башнефти». Руководство «Роснефти» само обратилось в правоохранительные органы. Представители компании утверждают, что Улюкаев, открыто шантажируя и угрожая им создать в дальнейшем проблемы для деятельности компании, вымогал два миллиона долларов.

Пискунова Е.М.,

Россия, Санкт-Петербург

Петербургский государственный университет путей сообщения имени императора Александра I

Попова Н.А., к.э.н., доцент - научный руководитель

ТРАНСПОРТНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА: ПОРТ ЗАРУБИНО

Дальневосточный регион в сложившихся геополитических условиях, связанных с перераспределением географии экономического развития страны с преимущественно западного направления на восток, стал перспективной «точкой роста». Обеспечить эффективность её функционирования должно развитие транспортной инфраструктуры. Транспортно-логистический каркас региона будет состоять из портовых мощностей и связанных с ними железнодорожными транспортными коридорами. Важным элементом такого транспортного комплекса станет порт Зарубино, расположенный в бухте Троица.

Выгодность расположения бухты Троицы заключается в следующем:

- в расположении на стыке трех границ: России, Китая и Северной Кореи;
- в выходе на Транссибирскую магистраль;
- в непосредственной близости к месту железнодорожного соединения Транссиба с Транскорейской магистралью, а также является опорным портом российского МТК «Приморье-2».

Развитие и потенциал порта в бухте Троицы и создание его эффективной логистической инфраструктуры, является весьма эффективным проектом. Этот проект обеспечивает:

- развитие в регионе транспорта и международного сотрудничества;
- обучение транспортных специалистов Приморья, что поможет наладить технологии сервиса и взаимодействия;
- формирует крупный порт Зарубино с развитой логистической инфраструктурой, способной обслуживать значительное количество международных транзитных грузов.

Порт в бухте Троица станет одним из инструментов реальной интеграции Приморского края и Дальнего Востока России в евразийское экономическое пространство.

Платунова Я.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

ЭКОНОМИКА И ЭКОЛОГИЯ

Мы живем во времена технического прогресса, который во многом облегчает жизнь благодаря новым и полезным изобретениям. Но у этих достижений человечества есть и обратная сторона медали - последствия этого прогресса напрямую сказываются на экологическом состоянии окружающей среды во всем мире.

Многие заводы, фабрики и другие производственные сооружения постоянно выбрасывают вредные вещества в атмосферу, загрязняют водоемы своими выбросами, а также землю, когда утилизируют свои отходы. Причиной этого служит безнаказанность и полное отсутствие ответственности за будущее планеты. Каждый производитель стремится получить как можно больше прибыли, ему невыгодно устанавливать очистные сооружения и соблюдать экологические нормы. И это отражается не только локально в месте выброса отходов, но и на всей нашей планете. Чем дальше движется прогресс, интенсивнее становится экономический рост, тем больше появляется экологических проблем, требующих незамедлительного решения и создаются сложности с охраной окружающей среды.

Для гармонизации экологии следует не только сформировать планетарное экологическое мышление, но и принять административные меры. Наиболее эффективным способом нормализации экологической обстановки является введение особых законов, регулирующих отношения промышленности и окружающей среды. Стоит обложить налогом тех производителей, чьи заводы и фабрики не оснащены надлежащими фильтрами с экозащитой, различными очистными сооружениями и др. Ведь это – нарушение не только моральных норм, но и (в случае Российского законодательства) главы 6 Конституции РФ:

❖ Статья 67.6. Каждый обязан сохранять природу и окружающую среду, бережно относиться к животному и растительному миру.

❖ **Статья 67.7.** Каждый обязан заботиться о сохранении исторического и культурного наследия, беречь памятники истории, культуры и природы.

Следует провести политику субсидирования предприятий и создать систему бонусов и вознаграждений в случае, если предприятие в течение года сократило вредные выбросы на определенное количество процентов.

Другое интересное направление по решению экологических проблем – введение Судов окружающей среды (на примере Китая), офисы которых будут рассредоточены по всей территории РФ. Каждый гражданин, чьи экологические права были нарушены, мог бы незамедлительно обратиться в эти учреждения и получить квалифицированную помощь.

Мировое сообщество уже пыталось установить рамки, внутри которых должны развивать свою экономику различные страны. Документом, регулирующим выбросы парникового газа, стал Киотский протокол, принятый в Киото в 1977 году. Как развитые, так и развивающиеся страны выступили в поддержку данного протокола и многие из них подписали его, обязуясь выполнить условия. Это глобальное соглашение по охране природы основано на рыночном механизме регулирования - покупки квот на выбросы парникового газа. Так как разные страны производят разное количество этого газа, целесообразно решать эту проблему отдельно с каждой из них. Одно из преимуществ данного протокола - пропорциональное распределение квот. Каждая страна получает определенное количество квот, и, если они не используются полностью, их можно продать. Купить квоты можно в случае, если их не хватает.

Промышленно развитые страны вынуждены либо сокращать темпы производства, либо тратить деньги на дополнительные квоты, а развивающиеся страны с отсталой экономикой получают возможность приобрести денежную компенсацию и продать неизрасходованные квоты нуждающимся в них странам.

Ценность **Киотского протокола** заключается в том, что он вмещает в себя социально-экономические механизмы для решения глобальных проблем. Этот международный правовой документ стал основой для введения новой межнациональной политики в сфере защиты природы.

Пряхина Т.Н.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Пешехонов А.В., к.э.н., доцент - научный руководитель

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА НА ПРИМЕРЕ СБЕРБАНКА

Центральное место в современной банковской системе по праву принадлежит коммерческим банкам, ресурсы которых имеют первостепенное значение. В условиях рыночной экономики возможность привлечения дополнительных ресурсов для банков однозначно обусловлена степенью их финансовой устойчивости. В этой связи существенно возрастает роль и значение анализа финансового состояния банка.

Финансовое состояние банка определяется общим уровнем эффективности управления его активами и пассивами, скоординированностью управления ими, и отражаются в основных показателях, характеризующих это состояние.

Нижеперечисленные методы позволяют выделить факторы, наиболее существенно влияющие на результат, установить положительные и отрицательные моменты в деятельности банка, выявить резервы повышения его эффективности:

- Метод группировки (позволяет изучать экономические явления в их взаимосвязи и взаимозависимости, выявлять влияние на изучаемый показатель отдельных факторов, обнаруживать проявление тех или иных закономерностей, свойственных деятельности банков)
- Метод сравнения (позволяет определить причины и степень воздействия динамических изменений и отклонений, например, фактической ликвидности от нормативной)
- Метод коэффициентов (используется для выявления количественной связи между различными статьями, разделами или группами статей баланса)
- Индексный метод (применяется главным образом для исследования деловой активности коммерческого банка)
- Метод системного анализа (позволяет решать сложные управленческие задачи, основываясь на обработке целых массивов данных, а

не отдельных информационных фрагментов)

- Метод абсолютных разниц (измеряют изменения результативного показателя под влиянием каждого отдельного фактора) и др.

Объектом исследования моей работы выступает отделение Сберегательного банка РФ России. Сбербанк сегодня - современное универсальное кредитное учреждение, оказывающее корпоративным структурам весь комплекс банковских услуг.

Сбербанк имеет лицензии на осуществление банковских операций на привлечение во вклады и размещение драгоценных металлов, лицензии профессионального участника рынка ценных бумаг на ведение брокерской, дилерской, депозитарной деятельности, а также на деятельность по управлению ценными бумагами, является участником системы страхования вкладов.

Получаемая банком прибыль является, по существу, главным показателем его деятельности, непосредственно влияющим на его эффективное развитие и стабильное финансовое положение. Доход банка определяется как сумма денежных поступлений от производственной (банковской) и непроизводственной деятельности.

Рассмотрим состояние активов и пассивов за 2014-2015 годы.

Агрегированный баланс ПАО «СБЕРБАНК» за 2015 год.

Название статьи	1 января 2015, млн.	1 января 2016, млн.
Денежные средства	717	1241
Средства в ЦБ РФ	409	370
Средства в кредитных организациях	94	356
Чистые вложения в ценные бумаги для продажи	1744	1745
Чистые вложения в ценные бумаги, удерживаемые до погашения	404	366
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	145	826
Чистая ссудная задолженность	11978	15889
Основные средства, материальные запасы	468	479
Прочие	316	475
Активы	16275	21747
Средства Банка России	1967	3516
Средства банков	630	795
Средства клиентов	11128	14027
Выпущенные долговые обязательства	405	513
Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	34	618
Прочие обязательства	145	259
Резервы на прочие потребности	31	37

Источники собственных средств	1935	1982
Пассивы	16275	21747

Источник: Сбербанк России [Электронный ресурс] // <http://www.sberbank.ru/ru/person>

Активы за 2015 год выросли на 33,6% и превысили 21,7 трлн. руб. Их рост произошел в основном за счет увеличения кредитного портфеля клиентов как в реальном, так и в номинальном выражении, т.е. без эффекта переоценки за счет изменения курса рубля по отношению к мировым валютам.

Чистая ссудная задолженность клиентов за год увеличилась до 15,9 трлн. руб. За прошедший год объем выдач кредитов корпоративным клиентам составил около 8,0 трлн. руб., что на 8,5% выше соответствующего показателя предыдущего года.

Частным клиентам за 2015 год выдано порядка 2,8 трлн. руб.

Сбербанк начал использовать новый инструмент Банка России для привлечения валютной ликвидности — операции прямого РЕПО в валюте.

Рассмотрим анализ доходов и расходов.

Отчет о финансовых результатах

Млрд. руб.	2014	2015
Чистый процентный доход	812,7	959,7
Чистый комиссионный доход	171,2	217,2
Чистый доход от операций с финансовыми активами, ценными бумагами и ин. валютой	20,0	94,2
Прочие операционные доходы	22,0	47,6
Операционный доход до создания резервов	1 025,90	1318,6

Операционный доход до создания резервов, заработанный Банком в 2015 году, составил 1 319 млрд руб. против 1 026 млрд руб. по итогам 2014 года. Чистые процентные доходы и чистый комиссионный доход также превышают значения предыдущего года.

Более 53% процентных доходов Банк получил по кредитам юридическим лицам. Процентные доходы от кредитования физических лиц возросли за счет наращивания объемов розничного кредитования.

Основной прирост комиссионных расходов обусловлен ростом объемов операций с банковскими картами, который влияет на объем платежей в пользу платежных систем.

Последовательно проводя политику в области повышения эффективности, Банк продолжил реализацию программы по оптимизации расходов. Банк оптимизировал систему закупок, в том числе по направлению ИТ, повысил эффективность использования объектов недвижимости, системно работает с другими видами расходов.

Большой объем расходов на резервы стал основной причиной снижения прибыли Банка в 2015 году.

Заключение: В современном коммерческом банке финансовый анализ и анализ финансового состояния, как его составляющая, представляет собой не просто элемент финансового управления, а его основу.

Роль анализа финансового состояния в управлении деятельностью коммерческих банков, повышении надежности и качества управления является не только ответственной, но и определяющей жизнеспособность как отдельных коммерческих банков, так и банковской системы в целом.

Строжевский Д.А.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

РИСК В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ

Предпринимательство всегда сопряжено с риском. Будут ли предлагаемые компанией товары и услуги пользоваться спросом или же фирма прогорит, а даже если и нет, то будет ли эта фирма рентабельна через год? Предусмотреть все непредвиденные обстоятельства, сопутствующие предпринимательской деятельности, невозможно. Проблема риска - одна из самых главных в бизнесе, но именно она побуждает к эффективному использованию капитала.

К наиболее рискованным отраслям бизнеса можно отнести следующие.

1. Сезонный бизнес

Риск состоит в том, что в данной области спрос крайне трудно прогнозировать, и в основном он зависит от времени года и погодных условий. К примеру, зима выдалась очень тёплой и бесснежной, из-за чего на горнолыжный курорт никто не приехал, и он потерпел колоссальные убытки, а также это сказалось на торговле тёплой одеждой и т.д.

2. Стартапы

Стартап - это совсем молодая компания, только начавшая своё развитие и созданная на основе новейших технологий и свежих идей. Одним из главнейших причин успешного развития данных предприятий - это их мобильность и куда большая способность к приспособлению, чем у более крупных компаний. Ну и конечно то, без чего стартап, не стартап - абсолютно уникальные идеи. В основном такие предприятия существуют за счёт инвесторов, а также денег, собранных через ресурсы вроде kickstarter – за счёт народных пожертвований. На данный момент многие стартапы касаются интернета и рассчитаны на скорейшую реализацию. Однако вот уж что точно сложно предсказать, будет ли та или иная революционная идея пользоваться спросом.

3. Строительство

Отдельно стоит выделить такой вид предпринимательства как строительство. Если мы инвестируем в строительство или сами открываем

строительную компанию, то мы сталкиваемся с множеством рисков. У риска инвестиций в недвижимость есть свои особенности, которые обусловлены многими специфическими чертами – необходимостью постоянного управления процессом инвестирования, низкой ликвидностью объектов и огромными затратами денег, времени, а также довольно долгая окупаемость. А про такие вещи, как резкие скачки цен на строительные материалы и заморозка объектов строительства, и говорить нечего, следует учитывать, что даже уже сданный объект может непредвиденно разрушиться. В данной области типичны следующие ошибки:

- Неправильно выбранный тип недвижимости – для данного рынка крайне типичны довольно резкие колебания спроса и предложения, что является большой проблемой.

- Расположение недвижимости. К примеру, район или регион, который выбрал инвестор, не оправдал надежд предпринимателей на развитие в нем бизнеса, что привело к падению спроса на офисы.

- Возможность повышения расходов из-за роста налогов, изменения ставок в налоговом законодательстве.

4. Ресторанный бизнес

Большинство ресторанов закрываются в первый год работы. Основная причина этого – крайне сложный подход к маркетингу. Многие из тех, кто открывают ресторан, не проводят маркетинговые исследования и не продумывают концепцию предприятия. Статистика очень печальная. В первый год из 200 ресторанов 185 закрываются, либо начинают нести убытки, а из 15 оставшихся лишь некоторые проекты успешны.

5. Банковское дело

Управление рисками в банковской сфере является одним из ключевых направлений в финансовом менеджменте. В целом банковская сфера является одной из наиболее рискованных сфер при сравнении с другими видами деятельности. Причина этого кроется в специфике функций, выполняемых каждым коммерческим банком. Банки работают со многими как физическими, так и юридическими лицами, Каждая банковская операция связана с несколькими рисками. Вот некоторые из них: кредитный риск, риск неплатежеспособности, риск инфляции, риск изменения процентных ставок, валютный риск

Методы уменьшения риска

Риски есть всегда. Их много и они исходят из разных источников и со всеми надо считаться. На сегодняшний день существует множество различных способов, которые используют предприниматели для уменьшения рисков, а также позволяющих минимизировать возможность убытков. Рассмотрим некоторые из них.

Страхование. Это, пожалуй, первое, что приходит на ум, когда речь заходит о попытке смягчить непредвиденную ситуацию. Страхование — это соглашение, согласно которому страховщик за определенное обусловленное вознаграждение, называемое страховой премией, обязан возместить убытки или их часть страхователю, притом условия, что это произошло из-за оговоренных и указанных в договоре случаев, обычно называемые страховыми, которым подвергается страхователь или же его собственность. В том случае, когда цена страховки равна возможному убытку, то тот, кто не склонен к риску, предпочтёт застраховаться так, чтобы полностью возместить все возможные финансовые потери. Все происшествия, за которые выплачивается страховка, тщательнейшим образом заранее оговариваются, устанавливая некоторые пределы для финансового покрытия.

Большинство предпринимателей бессильны перед непредвиденными ситуациями, которые проявляются в самых различных формах:

- Мошеннические действия партнеров. Мошенничество – это хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием. Мошенничество бывает внутренним оно же корпоративное – внутри организации, а так же внешним.

- Стихийное бедствие – множество предприятий страдает от непредвиденных обстоятельств так, к примеру, по статистике в 2015 году произошло 8636 пожаров в зданиях, имеющих отношение к предпринимательству.

- Перекупка одного или нескольких ключевых сотрудников хедхантерами. Хедхантеры ведут свою охоту за специалистами, которые являются одним из самых ценных активов, которыми обладает компания, ведь именно благодаря их инновационным разработкам и идеям компания может успешно развиваться, завоевывать лидерские позиции и обыгрывать конкурентов.

Диверсификация. Это расширение ассортимента выпускаемой продукции, а также переориентация рынков сбыта, освоение новых видов производств с целью повышения эффективности производства, получения

экономической выгоды, предотвращения банкротства. Такую диверсификацию называют диверсификацией производства. Также под диверсификацией подразумевается процесс проникновения фирмы в другие отрасли производства. Стратегия диверсификации используется для того, чтобы организация не стала чересчур зависимой от одного стратегического хозяйственного подразделения.

Планирование реагирования на риски. Целью данного метода является создание плана, при помощи которого происходит увеличение возможностей и снижение угроз для бизнеса. Как известно, для плана необходимы знания, так что разрабатывают его исключительно после качественного и количественного анализа рисков. Уклонение от риска предполагает изменение плана управления проектом таким образом, чтобы исключить угрозу. Передача риска просто переносит ответственность за его управление другой стороне, но риск при этом никуда не девается. Например, заказ на стороне разработки рискованного компонента по фиксированной цене.

Самострахование. Оно же - резервирование средств. Это способ понижения негативных последствий после наступления непредвиденных событий. Он состоит в том, что заранее создаются особые фонды специально для покрытия возможных убытков, данный фонд создаётся за счет части оборотных средств предприятия. Деньги, потраченные на эти фонды, исключаются из оборота и соответственно не могут принести дохода, это приводит к тому, что необходимо найти оптимальный их размер.

Хеджирование. Под хеджированием риска обычно понимают такие случаи, когда решения, принятые с целью уменьшить риск, но приносящие некоторые убытки, в то же самое время приводит и к тому, что возможность получить доход исчезает.

Итак, как мы можем видеть, риск является серьёзной проблемой, особенно в некоторых областях, но при этом существует множество способов уменьшить его. Мир постоянно меняется, появляются новые фирмы, новые типы компаний в таких областях, появления которых всего лишь десять лет назад никто не мог бы предсказать. А в этих самых новых отраслях появляются и новые риски, способы, минимизацию которых активно ищут. Риск, каким бы нежеланным он не был бы, всё же имеет положительные стороны. Так, именно он побуждает к более эффективному использованию капитала, более тщательным исследованиям рынка и многому другому.

Крышмарь Е.С.

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Павлова И.П., д.э.н., профессор - научный руководитель

СУЩНОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ МИГРАЦИИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ

Международная миграция рабочей силы представляет собой процесс перемещения трудовых ресурсов из одной страны в другую, прежде всего, с целью трудоустройства на более выгодных условиях, чем в стране происхождения. Международная миграция включает в себя две основные составляющие: эмиграцию (выезд из страны на ПМЖ) и иммиграцию (въезд в страну на ПМЖ).

Плюсы миграции для страны (региона), принимающей мигрантов:

- Благодаря ликвидации дефицита рабочей силы смягчаются проблемы занятости. Так, в последние годы из-за нехватки трудовых ресурсов в РФ заметно тормозится рост экономики.
- За счет спроса иностранных работников на услуги и товары стимулируется дополнительная занятость, создаются новые трудовые места и быстрее развивается инфраструктура рынка.
- Повышение качества труда местного населения: за счет привлечения неквалифицированных трудящихся-мигрантов россияне высвобождаются для более интеллектуального труда.
- Вследствие непритязательности мигрантов в выборе работ, относящихся к малопривлекательным для местных жителей, улучшается качество и уровень жизни населения, развиваются сферы услуг, сельского хозяйства и строительства.
- Высококвалифицированные специалисты, которые получили образование за границей, приносят принимающим странам чистую прибыль, обеспечивая трудовые и интеллектуальные ресурсы без предварительных затрат на их создание/развитие.
- Низкая стоимость рабочей силы приезжих.
- Увеличение доходной части бюджета государства благодаря увеличению количества поступлений от сборов и налогов.

Отрицательные последствия миграции:

1. Демпинг в сфере услуг и на рынке трудовых ресурсов, из-за чего снижается заработная плата местных работников.
2. Осложнение ситуации на рынке рабочей силы, усиление конкуренции за рабочие места.
3. Массовый приток мигрантов может спровоцировать рост безработицы в стране.
4. Мигрантами оказывается дополнительная нагрузка на социальную инфраструктуру страны: детские сады, школы, медицинские учреждения.
5. Львиную долю своих сбережений мигранты отправляют на родину, что означает отток средств из экономик принимающей страны.
6. Массовые экономические (незаконные финансовые операции, контрабанда) и уголовные правонарушения.

Для России позитивную социально-экономическую роль во многих отношениях играет легальная трудовая миграция. Но как существует как легальная миграция, так и нелегальная. Нелегальных мигрантов Россия привлекает по двум причинам: они не могут найти в своей стране работу или считают, что в России смогут заработать намного больше.

Мигранты выгодны для предпринимателей России, так как они экономят на заработной плате, снижая её величину, а выплаты чёрным «налом» позволяют избежать подоходного и социального налогообложения.

В каждой стране вырабатывается национальная миграционная политика с целью недопущения неконтролируемого влияния международной миграции на социальную обстановку и рынки труда. Большинство развитых стран проводит определенную миграционную протекционистскую политику, призванную защитить интересы своего населения и экономики. И в целях регулирования миграционных потоков в России в 2002г. был принят Федеральный Закон о гражданстве Российской Федерации. Он устанавливает принципы гражданства РФ, регулирует порядок приобретения и прекращения гражданства.

РОЛЕВОЕ ОБСУЖДЕНИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО РАЗВИТИЮ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ

**Николаева А.К., Мирсаитова Т.А., Опалев М.Д., Малимонов Г.В.,
Старикович А.Р.**

Россия, Санкт-Петербург

Международный банковский институт

Семенова Т.Ю., д.э.н., доцент - научный руководитель

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПЕТЕРБУРГСКОГО МЕТРОПОЛИТЕНА

Петербургский метрополитен, открытие которого состоялось 15 ноября 1955 года, занимает второе место по величине. По состоянию на сегодняшний день петербургский метрополитен насчитывает пять линий, 67 станций, среди которых 7 пересадочных узлов – 6 двухстанционных и один трехстанционный. По уровню загруженности метрополитен занимает 19 место в мире. Согласно данным от 2015 года система перевезла 741,79 млн. пассажиров. В связи с этим, возникает необходимость строительства новых станций и веток, поскольку пассажиропоток на некоторых станциях превышает норму. Самыми загруженными станциями Петербурга являются:

- Площадь Восстания (3,6 млн. человек в месяц);
- Проспект Ветеранов (2,6 млн. человек в месяц);
- Московская (2,5 млн. человек в месяц);
- Купчино (2,4 млн. человек в месяц);
- Проспект Просвещения (2,4 млн. человек в месяц);
- Пионерская (2,3 млн. человек в месяц).

Согласно плану «Развития транспортной системы Санкт-Петербурга» к 2020 году планируется введение в рабочий режим 13 новых станций и двух электродепо, на создание которого предполагается выделить 145,8 млрд. руб., из которых 12,1 млрд. руб. – средства Федерального бюджета.

Несмотря на столь внушительные масштабы развития метрополитена в Санкт-Петербурге, вероятнее всего, что к 2020 году будет открыто только 6 станций и одно электродепо. Также можно отметить перспективу открытия на территории Ленинградской области таких станций, как: «Кудрово», «Юго-Восточное», «Янино», «Бугры».

Кроме того в плане «Развития транспортной системы Санкт-Петербурга» акцентируется внимание на строительстве кольцевой линии, однако сроки ее реализации не регламентированы. Проектирование данной программы планируется после 2020 года, начальное строительство после 2025 года, а частичный ввод в эксплуатацию и окончательный ввод после 2030 и 2035 гг. соответственно. Главными преимуществами развития кольцевой линии являются:

- Снижение пассажиропотока, как на центральных станциях, так и в спальных районах;
- Экономия ресурса времени пассажиров;
- Разгрузка наземного транспорта благодаря повышению эффективности работы метрополитена.

Прототипом выступает московский метрополитен, который на сегодняшний день насчитывает 2 кольцевые линии и 203 станции, что практически в три раза превышает масштабы петербургского метро. Необходимость строительства кольцевой линии в СПб обусловлена следующими показателями: численностью населения (5,2 млн. человек) и пассажиропотоком (741,8 млн. человек). Поскольку в Москве данные показатели составляют 12,3 млн. человек и 2384.5 млн. человек соответственно Петербургу, что свидетельствует об оптимальности работы метрополитена. Очевидно, что петербургский метрополитен нуждается в разгрузке пассажиропотока, которая осуществима при строительстве всего лишь одной кольцевой линии.

Еще одной перспективой для петербургского метро может стать запуск поезда без машиниста. Данное нововведение способствует повышению безопасности в метро, так как автоматизированное управление поездами позволяет полностью исключить человеческий фактор. Такие поезда активно распространены в метрополитенах Парижа, Копенгагена, Дубаи, Мадрида и других городов. В московском метрополитене по кольцевой линии с 2016 года запущен автоматизированный поезд, данная система подразумевает облегчение работы машиниста, но ни его отсутствие в кабине. Это повышает безопасность пассажиров в чрезвычайных ситуациях и уровень комфорта при передвижении. Стоит также отметить инвестиционную привлекательность данного проекта, так как управление автоматизированным поездом повысит престиж самой профессии.

Поскольку Санкт-Петербург является культурной столицей и центром для привлечения иностранцев, целесообразно разработать и внедрить электронные навигаторы на главных станциях метро, которые поспособствуют мобильности передвижения по городу, а также дадут короткую справку о достопримечательностях города на трех иностранных языках.

Таким образом, в модернизации нуждаются не только вышеперечисленные аспекты, но и старые вагоны, эскалаторы и лестницы, которые на данный момент не до конца оборудованы для лиц с ограниченными возможностями.

Соловьёв Д.В., Карсаков В.И., Мустафаев Т.И.

Россия, Санкт-Петербург,

Международный банковский институт

Семенова Т.Ю., д.э.н., доцент - научный руководитель

ТРАНСПОРТНАЯ ОТРАСЛЬ: КОНТЕЙНЕРНЫЕ АВТО- ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

Контейнерные авто-грузоперевозки— автомобильные грузоперевозки с использованием стандартных контейнеров.

Важность транспортных грузоперевозок трудно оценить. Любое изменение в экономике находит свое отражение в изменении конъюнктуры транспортных грузоперевозок. Данная отрасль является отображением состояния российской экономики , таким образом изменение объема грузоперевозок напрямую отображает состояние экономики . В настоящее время множество индивидуальных предпринимателей и организаций автоперевозок оказались неконкурентоспособными в связи с кризисом и изменением налогового законодательства(налоговой нагрузки), в следствии чего, необходимо повышать конкурентоспособность, внедряя инновационные методы управления грузоперевозками, включающие снижение издержек и повышение качества логистики.

Экспедиторские компании Санкт-Петербурга и Ленинградской области обслуживают около 20% от общего объема грузоперевозок России. Лидирующую часть в этом объеме занимают международные перевозки, чему способствует близость к морским путям, а также связи с европейскими государствами. Основными направлениями грузоперевозок через Санкт-Петербург являются Латвия, Литва, Польша, Финляндия и другие страны. Грузы идут как с внутреннего российского рынка, так и транзитом из других стран.

Петербург – крупный логистический узел, который сочетает в себе возможности перевозки любым видом транспорта. За последние годы существенно рос рынок перевозок автомобильным транспортом. Увеличение объемов такого бизнеса остановилось в конце 2014 г. в связи с введением санкций и ответных ограничений со стороны России и Европы. В отличие от большинства других регионов страны доставка грузов по России из Санкт-

Петербурга была менее важна для рынка по сравнению с международными перевозками.

Проведем SWOT-анализ:

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> - развитая дорожная инфраструктура; - широкая мобильность; - клиентская база; - большая конкуренция на рынке; 	<ul style="list-style-type: none"> - большая взаимосвязь с конъюнктурой рынка; - новые введенные налоги; - сезонный характер работы; - ограничение проезда в городе
Возможности	Угрозы
<ul style="list-style-type: none"> - Развитие портовой и железнодорожной структуры; - новые методы управления; - Развитие новых технологий - Обновление автопарк - Развитие дорожной инфраструктуры 	<ul style="list-style-type: none"> - введение новых налогов и повышение уже существующих; - конъюнктурная зависимость; - новые требования законодательства;

Из проведённого SWOT-анализа были выявлены сильные и слабые стороны, а также угрозы и возможности для развития контейнерных автогрузоперевозок. Самой значимой сильной стороной является широкая мобильность. Она заключается в возможности доставки груза в любую точку в отличии от остальных транспортных отраслей. Самой большой проблемой является введенные новые налоги (ПЛАТОН), что крайне негативно влияет на отрасль, снижая оборотный капитал и капитализацию организаций. Основной угрозой является новые требования законодательства, которые способствуют к росту издержек. Главной возможностью развития для отрасли является инвестиции в инфраструктуру (портовую, дорожную, складскую, информационную и т.д.).

Рассмотрим динамику перевозки грузов и грузооборота транспорта по Санкт-Петербургу

Перевозки грузов и грузооборот транспорта¹⁾

	Перевозки грузов, млн. т			Грузооборот, млрд. т-км		
	2013	2014	2015	2013	2014	2015
Всего	162,5	50,3	–	70,6	1,7	1,9
в том числе автомобильный ²⁾	10,4	12,7	7,9	1,0	1,1	1,4

За весь рассматриваемый период, с 2013 по 2015 автогрузоперевозки выросли на 30%. Основной рост пришелся на период с 2014 по 2015 год. И напрямую связаны с введенными санкциями против России и ответному продэмбарго введенные в ответ, что привело в увеличение грузоперевозок через порт Санкт-Петербург и как следствие увеличению автогрузоперевозок.

(без субъектов малого предпринимательства)

	Перевезено грузов			Грузооборот		
	тыс. тонн	в % к соответствующему периоду 2015	справочно: 2015 в % к 2014	млн. тонно-км	в % к соответствующему периоду 2015	справочно: 2015 в % к 2014
январь	574,4	106,1	108,7	84,4	117,3	123,2
февраль	695,5	137,7	108,7	100,8	118,2	116,4
март	735,3	115,2	125,5	116,0	116,2	131,5
I квартал	2005,2	119,0	114,4	301,2	117,2	123,8
апрель	694,2	101,1	107,9	113,6	110,6	123,3
май	673,8	101,4	98,0	113,0	105,3	109,4
июнь	752,1	116,7	95,9	120,7	117,5	107,5
I полугодие	4125,3	112,1	106,8	648,5	113,8	118,0
июль	746,7	106,5	89,9	121,3	114,7	99,0
август	751,7	110,1	83,9	118,6	125,1	87,5
сентябрь	709,0	124,6	80,6	116,6	122,7	87,1
январь-сентябрь	6332,7	112,4	98,5	1005,0	116,1	107,9
октябрь	654,2	111,2	94,6	96,8	124,3	89,9
январь-октябрь	6986,9	112,3	96,7	1101,8	116,8	105,7

¹⁾ Темпы роста (снижения) рассчитаны по сопоставимому кругу организаций.

По данным таблицы видно, что грузооборот по Санкт-Петербургу в 2016 вырос на 15%, что говорит о выходе отрасли из кризиса. С января по октябрь 2016 года наблюдается рост на 12,3%, что является положительным моментом в анализируемой отрасли. Это явление является следствием увеличения грузооборота за счет санкций ЕС которые вызвали увеличение товарооборота со странами третьего мира через порт Санкт-Петербурга, а также за счет оздоровления экономики России в результате увеличения внутреннего товарооборота.

Несмотря на то что все хорошо есть моменты, на которые стоит обратить внимание на недостатки отрасли:

1) Высокая стоимость перевозки на дальние расстояния (свыше 3 000 км) по сравнению с ж/д. транспортом.

2) Риски несохранности или хищения груза. К сожалению, до сих пор на рынке автоперевозок часто встречаются недобросовестные транспортные компании.

3) Существенная нехватка автотранспорта в активный сезон перевозок. Спрос на автомашины серьезно увеличивается.

4) Постоянно растущие цены на топливо также повышают стоимость перевозки.

В качестве улучшения контейнерных автогрузоперевозок в Санкт-Петербурге внесём несколько предложений:

- Развитие портовой и железнодорожной структуры;
- новые методы управления;
- Развитие новых технологий
- Обновление автопарк
- Сокращение издержек
- Развитие дорожной инфраструктуры и оптимизация дорожного движения

Реализация данных предложений поспособствует улучшению делового климата и дальнейшему развитию отрасли как передового инновационно - технологического драйвера роста.

Очиров Э.А., Баженов А.Е., Кашкаха Э., Погосова А.А., Радостев В.С.
Россия, Санкт-Петербург,
Международный банковский институт
Семенова Т.Ю., д.э.н., доцент - научный руководитель

«ИННОВАЦИИ В СФЕРЕ С/Х: СБОР И КУЛЬТИВИРОВАНИЕ ЯГОД С ВОЗДУШНОЙ КАМЕРОЙ»

Процесс ручного сбора клюквы достаточно трудоемок. Клюква стелется по всей почве ковром, который иногда бывает многоярусным. Когда ягода спеет, сборщику нужно довольно долго сидеть на корточках и разгребать заросли руками. Наполнить ведро мелкими ягодами не быстро, в особенности, если это клюква болотная. Профессиональные сборщики считают, что особый вкус приобретает клюква после первого заморозка. Она становится более сладкой и ароматной.

Многие люди собирают клюкву при помощи специальных скребков, однако такой метод по отношению к растениям считают довольно жестоким, поскольку иногда выдергиваются побеги вместе с корнями. Во многих районах и заповедных зонах клюкву можно собирать только руками. Это закреплено на законодательном уровне.

Считается, что лучше всего собирать ягоду сухой: именно так у нее появляется гораздо больше шансов сохраниться. Выходить за ягодой нужно в середине дня, после того как испарится роса. Также не рекомендуется осуществлять сбор клюквы в дождь.

Когда собирают клюкву в России?

Клюква, это одна из тех ягод, которые тяжело переносят загрязнения окружающей среды и любят влагу. Растение это определенно очень чувствительно и приспособлено к жизни лишь в определенных условиях. Отчасти именно поэтому клюкву не встретишь в непосредственной близости с густонаселенными районами. Этой ягоде по нраву болотистая местность и влажные низины. Не так часто, но встречается в холмах и предгорьях. Комфортными условиями для произрастания клюквы являются плодородная почва и повышенная влажность воздуха.

Как собирают клюкву в Беларуси, США, Ванкувере?

Особенность клюквы крупноплодной заключается в том, что она выращивается в больших количествах, в чьих плодах находится воздушные

камеры. Поэтому, с уверенностью можно сказать, что это одна из немногих ягод, которая плавает на поверхности воды. Благодаря этому процедура сбора ягод становится значительно менее трудоёмким в сравнении с простым ручным сбором: по окончанию сезона чеки с уже созревшей ягодой заполняются водой и запускаются специальные комбайны, в которых взбивают эту воду, при этом зрелые ягоды отрываются. После чего все ягоды сгоняют к одному краю чека, где эту ягоду — чистую и вымытую — вычерпывают для следующей переработки.

В начале осени примерно в сентябре — октября в Белоруссии на чеки приезжают сборщицы, в основном это местные жительницы. Данный сбор клюквы для них отличная возможность подзаработать. За день местная сборщица может получить до трехсот тысяч белорусских рублей (почти сорок долларов). Для деревни, где в среднем получают по четыреста долларов в месяц, это неплохо. Главная задача сборщиц — выбрать лучшие (самые крупные, твердые и красные) ягоды, так как потом они пойдут на экспорт в Великобританию, где будут проданы на Рождество.

После этого чек заполняется водой. И на него выпускают трактора. Молотилка, навешенная перед трактором, делает водяной вал, отрывающий ягоду от стебля. Поскольку клюква легче воды, она подымается вверх и ее можно собрать таким специальным приспособлением как боном (примерно как сеть для рыбы). Далее к берегу гонят транспортер, и рабочие вилами подводят к ленте ягоды.

В воде плавает примерно две с половиной тонны ягод. Набрать такой прицеп — полтора часа работы. Потом клюкву привозят на сортировочную базу, перебирают, упаковывают и отправляют заказчикам.

Беларусь по объемам производства находится на четвертом месте в мире после США, Канады и Чили. Клюква экспортируется в большинстве случаев в Россию, Прибалтику, Англию, Германию.

Клюква идет на приготовление морсов, соков, квасов, экстрактов, киселей, представляя собой хороший источник витаминов. Листья же этой ягоды могут быть употреблены как чай. Особенность клюквы заключается в том, что она может храниться в свежем виде до следующего урожая в бочках из дерева с наполненной водой.

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие	2
Победители и призеры XX межвузовской студенческой научной конференции актуальные проблемы экономической теории и экономической политики	3
Доклады пленарного заседания	
Беликова Ю.А., научный руководитель – Пешехонов А.В., к.э.н., доцент. МОНЕТАРНАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	6
Абдуллина К.Р., научный руководитель – Храмова Л.Н., к.э.н., доцент. ФРС США И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА МАКРОЭКОНОМИКУ	13
Воронцова А.Р., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. ПРОБЛЕМЫ РОССИИ ПРИ ПЕРЕХОДЕ К 6-МУ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМУ УКЛАДУ	17
Селиванец П.А., научный руководитель – Храмова Л.Н., к.э.н., доцент. РОБОТИЗАЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	23
Губарева М.А., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. ФИНАНСОВЫЕ ПУЗЫРИ	26
Платонова К.А., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. ФИНАНСОВО - ПРОМЫШЛЕННЫЕ ГРУППЫ	31
Паценко Ю.С., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УВЛЕЧЕНИЯ СЕЛФИ	34
Секция 1 «ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ И ФИНАНСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ»	
Алудова-Краус А.Р., научный руководитель-Павлов Г.С., к.э.н., доцент. ВНЕДРЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ APPLE PAY: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ В РОССИИ	36
Мартынова Е.В., Куклева А.В., научный руководитель-Павлов Г.С., к.э.н., доцент. НОВАЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ВОЛНА И РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ РОСТА В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ	40
Браткова О.А., Бессолицина О.М., научный руководитель-Павлов Г.С., к.э.н., доцент. НАСТОЯЩЕЕ И БУДУЩЕЕ БАНКОВСКИХ КАРТ	43
Казаросян В.А., Эль Хеннави К., научный руководитель – Власова М. С., к.э.н., доцент. ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ BLOCKCHAIN К НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ	49
Манин И.С., Кожокару Н., научный руководитель – Альгина Т. Б. к.т.н., доцент. АНАЛИЗ И ОПТИМИЗАЦИЯ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ НА ПРИМЕРЕ ОАО «ГРУППА ИЛИМ»	52
Комарова Е.А., научный руководитель – Власова М. С., к.э.н., доцент.	55

НАЛОГОВЫЙ МОНИТОРИНГ КАК НОВАЯ ФОРМА КОНТРОЛЯ..

Ермоленко Д.Л., научный руководитель – Власова М. С., к.э.н., доцент. ПЕРСПЕКТИВЫ И УГРОЗЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ АГЛОМЕРАЦИИ.....	59
---	-----------

Секция 2 «УЧЕТ, АНАЛИЗ И АУДИТ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ»

Комарова Е.А., научный руководитель – Пименова А.Л., д.э.н., профессор. РИСКООРИЕНТИРОВАННЫЙ АУДИТ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА НА МСА.....	63
---	-----------

Зубарева В.А, Авдеева К.Д., научный руководитель – Тумашик Н.В., к.э.н., доцент. ВНУТРЕННИЙ АУДИТ И ЕГО ПРОБЛЕМЫ В РОССИИ.....	67
---	-----------

Казаросян В.А., Эль Хеннави К., научный руководитель – Тумашик Н.В., к.э.н., доцент. ПРОБЛЕМЫ И НЕОБХОДИМОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ АУДИТА В РОССИИ.....	71
---	-----------

Пикельнер В.В., научный руководитель – Тумашик Н.В., к.э.н., доцент. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АУДИТА В РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....	75
---	-----------

Секция 3-7 «ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ СЕГОДНЯ»

Травкин К.А., научный руководитель – Селезнева М.Л., к.э.н., доцент. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ.....	79
--	-----------

Белая А.В., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. ВЗАИМООТНОШЕНИЯ РОССИИ И КИТАЯ.....	82
--	-----------

Евсюкова В.А., Тахирли А., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ В РАЗНЫХ СТРАНАХ.....	86
--	-----------

Галкина А.А., научный руководитель – Пешехонов А.В., к.э.н., доцент. ВЛИЯНИЕ ЦБ РФ НА КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ.....	90
--	-----------

Байкова А.И., Махонько А.А., научный руководитель – Попова Н.А., к.э.н., доцент. МОСТ НА ОСТРОВ «РУССКИЙ» КАК ОБЪЕКТ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО РЕГИОНА.....	92
---	-----------

Клишова Т., Ярёмченко Я.Р., научный руководитель – Попова Н.А., к.э.н., доцент. ТРАНСПОРТНАЯ СИСТЕМА ПРИБАЛТИЙСКИХ СТРАН: ПРОБЛЕМЫ ВЫЖИВАЕМОСТИ.....	94
Ланг А.В., научный руководитель – Попова Н.А., к.э.н., доцент. КАК РЕШИТЬ ЗАДАЧУ ТРАНСПОРТНОЙ ДОСТУПНОСТИ В РФ?.....	96
Николас А.С., Шкляев А.В., научный руководитель – Попова Н.А., к.э.н., доцент. ТРАНСПОРТНОЕ ПРОСТРАНСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ФАКТОРЫ ИЗМЕНЕНИЙ.....	97
Шарова В.В., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЕ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ.....	99
Шалаев А.А., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. САНКЦИИ ПРОТИВ РФ.....	102
Рупа А.И., Трофимов Н.С., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИКИ РФ, КИТАЯ И США.....	107
Борисова А.А., научный руководитель – Селезнева М.Л., к.э.н., доцент. СОВРЕМЕННАЯ ПОЛИТИКА ЦБ РОССИИ.....	112
Жаворонкова В.Н., научный руководитель – Павлова И.П., профессор. ОФШОРНЫЙ БИЗНЕС.....	113
Карпуненко А.А., научный руководитель – Павлова И.П., профессор. РОССИЙСКИЙ РЫНОК ИНТЕРНЕТ ТОРГОВЛИ.....	117
Носова Н.А., научный руководитель – Павлова И.П., профессор. ПРОБЛЕМЫ «РОСНЕФТИ» В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА И САНКЦИЙ.....	119
Пискунова Е.М., научный руководитель – Попова Н.А., к.э.н., доцент. ТРАНСПОРТНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА: ПОРТ ЗАРУБИНО.....	123
Платунова Я.А., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. ЭКОНОМИКА И ЭКОЛОГИЯ.....	125
Пряхина Т.Н., научный руководитель – Пешехонов А.В., к.э.н., доцент. АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА НА ПРИМЕРЕ СБЕРБАНКА.....	127
Строжевский Д.А., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. РИСК В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ.....	131

Крышмарь Е.С., научный руководитель – Павлова И.П., д.э.н., профессор. СУЩНОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ МИГРАЦИИ РАБОЧЕЙ СИЛЫ.....	135
РОЛЕВОЕ ОБСУЖДЕНИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО РАЗВИТИЮ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ	
Николаева А., Мирсаитова Т., Опалев М., Малимонов Г., Старикович А., научный руководитель – Семенова Т.Ю., д.э.н., доцент. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПЕТЕРБУРГСКОГО МЕТРОПОЛИТЕНА.....	137
Соловьёв Д.В., Карсаков В.И., Мустафаев Т.И., научный руководитель – Семенова Т.Ю., д.э.н., доцент. ТРАНСПОРТНАЯ ОТРАСЛЬ: КОНТЕЙНЕРНЫЕ АВТО-ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ.....	140
Очиров Э.А., Баженов А.Е., Кашкаха Э., Погосова А.А., Радостев В.С., научный руководитель – Семенова Т.Ю., д.э.н., доцент. ИННОВАЦИИ В СФЕРЕ С/Х: СБОР И КУЛЬТИВИРОВАНИЕ ЯГОД С ВОЗДУШНОЙ КАМЕРОЙ.....	144

Научное издание

ВЕСТНИК № 46

Межвузовский студенческий научный журнал

Корректор Н.А. Бейзеров
Технический редактор В.А. Зубарева

Руководитель ЦОНИР И.Ю. Бухарина

Подписано в печать 15.02.17

Усл. печ.л. 9,8

Тираж 100. Заказ 1016

ЦО НИР МБИ
191011, Санкт-Петербург, Невский пр., 60
тел. (812) 570-55-04